

МЕНЕДЖЕР ПО ТОРГОВЛЕ, 15 000 ГРН.

⌚ 25 січня
2021

📍 Місто: [Житомир](#)

Вік: 35 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Логістика, доставка, склад, Торгівля, продажі, закупівлі

Опис

Личная информация

Гражданство: Украина

Место проживания: г. Житомир

Переезд: невозможен

Образование: среднее специальное

Дата рождения: 23.08.1990

Пол: мужской

Семейное положение: в браке

Профессиональные навыки и знания

- Опыт поиска и привлечения клиентов, в том числе с помощью «холодных» звонков
- Опыт ведения переговоров
- Опытный пользователь. Умение работать с базовыми программами MS Office (Access, Excel, Power Point, Word, WordPad). Неплохое знание

особенностей операционной системы Windows. Не плохо разбираюсь в

программе 1С:Бухгалтерия 7.7

- Коммуникабельность, активная жизненная позиция
- Нацеленность на результат
- Стressоустойчивость
- Стремление к развитию и профессиональному росту

Опыт работы

2013-2017 Мартыненко А.С., ЧП г. Житомир

торговый агент дистрибуторской компании

Обязанности:

- мониторинг цен конкурирующих компаний;
- сбор заявок на поставку продукции;

- налаживание контакта с руководством торговых точек;
- контроль над дебиторской задолженностью клиентов;
- составление отчетов о проделанной работе;
- получение денег за предыдущие поставки товара

2017-2018 Carrefour Georgia г. Батуми

продавец-консультант

- Помощь покупателям в выборе товара
- Консультирование покупателей по ассортименту и размера
- Подготовка товара к продаже
- Участие в оформлении витрин и зала магазина

2018-2019 ТОВ РОДИННА КОВБАСКА

менеджер по торговле

- Посещение торговых точек согласно маршрутного листа;
- Выкладка продукции в соответствии со стандартами компании и ТМ;
- Контроль присутствия продукции на полках, сроков годности, правил хранения, наличия ценников;
- Ведение отчетности в КПК

2019-2021 ТОВ «Алан»

менеджер по торговле

- Посещение торговых точек согласно маршрутного листа;
- Выкладка продукции в соответствии со стандартами компании и ТМ;
- Контроль присутствия продукции на полках, сроков годности, правил хранения, наличия ценников;
- Ведение отчетности в КПК

Курсы и тренинги

09.2016 (Семинар) Отдел продаж: основы построения системы гарантированного сбыта, снижение влияния человеческого фактора