Сухряков Дмитрий

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 25 000 ГРН.

8 лютого 2021 Місто: Київ

Вік: 43 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі, Туризм та спорт

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

менеджер по продажам

Кемпингтред(ТОВ "Кем-Флайт", ТОВ "Світ Техніки", ТОВ "Теракат" и т.д.) (Производство и реализация товаров для спорта и туризма в оптовый канал, розничные сети, интрнет-канал.), Київ
04.2013 – 02.2021 (7 років 10 місяців)

Обов'язки:

-работа с уже существующей базой данных интернет-магазинов;

-поиск новых клиентов;

-прием заказов, консультация(при необходимо) и отгрузка товара интернет-магазинам;

-участие в тендерах;

-проведение сверок;

-контроль за своевременной оплатой клиентами;

-проведение встреч и переговоров;

-подготовка и проведение презентаций;

-контроль за размещением товаров на сайтах партнеров(инернет-магазинов);

-отслеживание и контроль РРЦ(рекомендованная розничная цена);

-отчетность руководству за выполненную работу;

-выполнение планов продаж;

-рост продаж в интернет-канале.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

менеджер по продажам

ТОВ "Техніка для бізнесу" (Продажа компьютерной техники в оптовый канал и розницу), Київ
02.2011 – 11.2012 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

-выполнение планов продаж;

-выполнение планов продаж;

-контроль за дебиторской задолженностью;

-поиск новых клиентов;

-работа с уже существующей базой данных интернет-магазинов, стационарных магазинов и реселлеров;

-рост продаж в моем сегменте;

-прием заказов, консультация(при необходимо) и отгрузка товаров;

-проведение встреч и переговоров;

-проведение сверок.

менеджер по продажам

ТОВ "Ете Логістик" (Продажа компьютерных комплектующих в оптовый канал), Київ
09.2010 – 11.2010 (2 місяці)

Обов'язки:

-прием заказов и отгрузка товаров;

-проведение встреч и переговоров;

-проведение сверок.

-выполнение планов продаж;

-рост продаж в моем сегменте;

-контроль за дебиторской задолженностью;

-работа с уже существующей базой данных оптовых клиентов и росселеров;

-поиск новых клиентов;

-командировки.

менеджер по продажам

ТОВ «Версія-Сістемс» (Производсто и продажа ПК и компьютерной техники), Київ
08.2007 – 04.2010 (2 роки 8 місяців)

Обов'язки:

-участие в формировании линейки ПК, которые производили;

-принятие заказов от клиентов сборки ПК под заказ;

-поиск новых клиентов;

-работа с уже существующей БД;

-выполнение планов продаж;

- консультация и отгрузка товара;

-проведение встреч и переговоров;

-контроль за оплатами от клиентов за товар.

продавец-консультант

ТОВ «Сіті-ком» (Розничная сеть по продаже электроники, бытовой и компьютерной техники и т.д.)), Київ
11.2005 – 07.2007 (1 рік 7 місяців)

Обов'язки:

-консультация по товару для посетителей магазина;

-консультации по товару для покупателей магазина;

-подбор товара согласно запросам клиентов;

-выполнения планов продаж;

-контроль за правильным размещение товара на полках магазина;

-контроль за правильной ценой на витрине;

-переоценка товара;

-пересчет товара.

Освіта

Национальный Авиационный Университет (Київ)

Спеціальність: Факультет компютерных наук, инженер-программист

повна вища, 09.2000 – 02.2006 (5 років 5 місяців)

Знання мов

Російська - Професійний (експерт), Українська - Високий рівень (вільно), Англійська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: -уверенный пользователь 1С; -умение работать с пакетом MS Office; -знание, как работать в интернете и там находить необходимую информацию; -умение работать с различными мессенджерами.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Обладаю 13-тилетнем опытом продаж. Я ответственный человек, несу лично ответственность за свою работу. Люблю и могу эффективно работать и достигать поставленных целей и результатов. Умею правильно расставлять приоритеты и работать с максимальной отдачей. Умею работать в команде, ценю и уважаю чужое мнение, адекватно реагирую на критику. В работе обращаю внимание на детали. Быстро учусь, открыт к новым знаниям и информации. Коммуникабельный, умею строить профессиональные отношения с людьми.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Пожелания: без командировок, рабочий день с понедельника по пятницу.