

# Сухряков Дмитрий

## ★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 25 000 ГРН.

🔄 8 лютого  
2021

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі, Туризм та спорт

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### менеджер по продажам

Кемпингтред(ТОВ "Кем-Флайт", ТОВ "Світ Техніки", ТОВ "Теракат" и т.д.) (Производство и реализация товаров для спорта и туризма в оптовый канал, розничные сети, интрнет-канал.), Київ

04.2013 – 02.2021 (7 років 10 місяців)

#### Обов'язки:

- робота с уже существующей базой данных интернет-магазинов;
- поиск новых клиентов;
- прием заказов, консультация(при необходимо) и отгрузка товара интернет-магазинам;
- участие в тендерах;
- проведение сверок;
- контроль за своевременной оплатой клиентами;
- проведение встреч и переговоров;
- подготовка и проведение презентаций;
- контроль за размещением товаров на сайтах партнеров(инернет-магазинов);
- отслеживание и контроль РРЦ(рекомендованная розничная цена);
- отчетность руководству за выполненную работу;
- выполнение планов продаж;
- рост продаж в интернет-канале.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

#### менеджер по продажам

ТОВ "Техніка для бізнесу" (Продажа компьютерной техники в оптовый канал и розницу), Київ

02.2011 – 11.2012 (1 рік 9 місяців)

#### Обов'язки:

- выполнение планов продаж:

-выполнение планов продаж;

-контроль за дебиторской задолженностью;

-поиск новых клиентов;

-работа с уже существующей базой данных интернет-магазинов, стационарных магазинов и реселлеров;

-рост продаж в моем сегменте;

-прием заказов, консультация(при необходимости) и отгрузка товаров;

-проведение встреч и переговоров;

-проведение сверок.

## менеджер по продажам

ТОВ "Ете Логістик" (Продажа компьютерных комплектующих в оптовый канал), Київ  
09.2010 – 11.2010 (2 місяці)

### Обов'язки:

-прием заказов и отгрузка товаров;

-проведение встреч и переговоров;

-проведение сверок.

-выполнение планов продаж;

-рост продаж в моем сегменте;

-контроль за дебиторской задолженностью;

-работа с уже существующей базой данных оптовых клиентов и реселлеров;

-поиск новых клиентов;

-командировки.

## менеджер по продажам

ТОВ «Версія-Сістемс» (Производство и продажа ПК и компьютерной техники), Київ  
08.2007 – 04.2010 (2 роки 8 місяців)

### Обов'язки:

-участие в формировании линейки ПК, которые производили;

-принятие заказов от клиентов сборки ПК под заказ;

-поиск новых клиентов;

-работа с уже существующей БД;

-выполнение планов продаж;

- консультация и отгрузка товара;

-проведение встреч и переговоров;

-контроль за оплатами от клиентов за товар.

## продавец-консультант

ТОВ «Сіті-ком» (Розничная сеть по продаже электроники, бытовой и компьютерной техники и т.д.)), Київ  
11.2005 – 07.2007 (1 рік 7 місяців)

### Обов'язки:

-консультация по товару для посетителей магазина;

-переміщення товару для поповнення магазину;

-подбор товара согласно запросам клиентов;

-выполнения планов продаж;

-контроль за правильным размещением товара на полках магазина;

-контроль за правильной ценой на витрине;

-переоценка товара;

-пересчет товара.

## Освіта

### Национальный Авиационный Университет (Київ)

Спеціальність: Факультет комп'ютерних наук, інженер-программист

повна вища, 09.2000 – 02.2006 (5 років 5 місяців)

## Знання мов

Російська - Професійний (експерт), Українська - Високий рівень (вільно), Англійська - Нижче середнього

## Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: -уверенный пользователь 1С; -умение работать с пакетом MS Office; -знание, как работать в интернете и там находить необходимую информацию; -умение работать с различными мессенджерами.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Обладаю 13-тилетним опытом продаж. Я ответственный человек, несу лично ответственность за свою работу. Люблю и могу эффективно работать и достигать поставленных целей и результатов. Умею правильно расставлять приоритеты и работать с максимальной отдачей. Умею работать в команде, ценю и уважаю чужое мнение, адекватно реагирую на критику. В работе обращаю внимание на детали. Быстро учусь, открыт к новым знаниям и информации. Коммуникабельный, умею строить профессиональные отношения с людьми.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Пожелания: без командировок, рабочий день с понедельника по пятницу.