

Гусюк Олександр

★ **ТЕРИТОРІАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, 50 000 ГРН.**

🔄 7 серпня 2025 📍 Місто: [Рівне](#)

Вік: 51 рік

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи

Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

директор

Фоп (торгівля), Рівне

11.2013 – 11.2020 (7 років)

Обов'язки:

власна підприємницька діяльність в сфері роздрібної та гуртової торгівлі живим пивом та напоями, розширення торгових точок

менеджер з розвитку дистрибуцій

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Рівне

02.2010 – 11.2013 (3 роки 9 місяців)

Обов'язки:

розроблення планів та стратегії розвитку дистрибуцій, розвиток нових напрямків, контроль виконання ,презентація проєктів, розробка комерційних пропозицій

менеджер з логістики

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Рівне

12.2007 – 02.2010 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

побудова та розвиток логістичного напрямку, побудова маршрутів дистрибуції ,зменшення витрат логістики, відстежування та коригування конфліктних ситуацій, взаємодія з торговим відділом у поліпшенні якості обслуговування клієнтів

супервайзер

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Рівне

10.2005 – 12.2007 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

управління командою торгових представників та мерчендайзерів, контроль за виконанням поставлених планів та завдань

торговий представник

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Рівне

02.2002 – 10.2005 (3 роки 7 місяців)

Обов'язки:

пошук нових клієнтів, підписання договорів на постачання продукції, контроль за дебіторською заборгованістю, мерчендайзинг

торговий представник

Кока -Кола беверіджес (торгівля), Рівне

01.2002 – 02.2002 (1 місяць)

Обов'язки:

успішне стажування на посаду торгового представника

торговий агент

Тзов Артеміда (торгівля), Рівне

06.2000 – 09.2001 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Пошук та залучення нових клієнтів, заключення договорів на поставку продукції компанії

Освіта

Рівненський державний гуманітарний університет (Рівне)

Спеціальність: Факультет документальних комунікацій та менеджменту, менеджер

повна вища, 09.1993 – 07.1998 (4 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- основи фінансової грамотності 2013
- технології ефективного продажу 2005

Знання мов

Англійська - Середній, Польська - Початковий, Італійська - Початковий, Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Впевнений користувач MS Office, excell, power point. 1с

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Менеджер та керівник з продажів B2B та B2C з досвідом роботи більше 10 років. Керував командами людей. Прагну застосувати свій досвід роботи з клієнтами та продажів у різних сферах . Організаційні та управлінські здібності. Аналітичний підхід, націленість на результат. Захоплення- їзда на велосипеді, читання книг, рибалка

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: керівник відділу продажу, територіальний представник, регіональний менеджер