# Гусюк Олександр

## ТЕРИТОРІАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, 50 000 ГРН.

7 серпня 2025 Місто: Рівне

Вік: 51 рік
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи
Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### директор

Фоп (торгівля), Рівне
11.2013 – 11.2020 (7 років )

Обов'язки:

власна підприємницька діяльність в сфері роздрібної та гуртової торгівлі живим пивом та напоями, розширення торгових точок

#### менеджер з розвитку дистрибуцій

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Рівне
02.2010 – 11.2013 (3 роки 9 місяців)

Обов'язки:

розроблення планів та стратегії розвитку дистрибуцій, розвиток нових напрямків,контроль виконання ,презентація проєктів,розробка комерційних пропозицій

#### менеджер з логістики

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Рівне
12.2007 – 02.2010 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

побудова та розвиток логістичного напрямку,побудова маршрутів дистрибуції ,зменшення витрат логістики,відстежування та коригування конфліктних ситуацій, взаємодія з торговим відділом у поліпшенні якості обслуговування клієнтів

#### супервайзер

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Рівне
10.2005 – 12.2007 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

управління командою торгових представників та мерчендайзерів, контроль за виконанням поставлених планів та завдань

#### торговий представник

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), рівне
02.2002 – 10.2005 (3 роки 7 місяців)

Обов'язки:

пошук нових клієнтів,підписання договорів на постачання продукції,контроль за дебіторською заборгованістю, мерчендайзинг

### торговий представник

Кока -Кола бевериджес (торгівля), Рівне
01.2002 – 02.2002 (1 місяць)

Обов'язки:

успішне стажування на посаду торгового представника

### торговий агент

Тзов Артеміда (торгівля), рівне
06.2000 – 09.2001 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Пошук та залучення нових клієнтів, заключення договорів на поставку продукції компанії

## Освіта

### Рівненський державний гуманітарний університет (Рівне)

Спеціальність: Факультет документальних комунікацій та менеджменту, менеджер
повна вища, 09.1993 – 07.1998 (4 роки 9 місяців)

## Додаткова освіта

- основи фінансової грамотності 2013
- технології ефективного продажу 2005

## Знання мов

Англійська - Середній, Польська - Початковий, Італійська - Початковий, Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Високий рівень (вільно)

## Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Впевнений користувач MS Office,exell.power point. 1с
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Менеджер та керівник з продажів B2B та B2C з досвідом роботи більше 10 років. Керував командами людей. Прагну застосувати свій досвід роботи з клієнтами та продажів у різних сферах . Організаційні та управлінські здібності. Аналітичний підхід, націленість на результат. Захоплення- їзда на велосипеді,читання книг,рибалка
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: керівник відділу продажу,територіальний представник, регіональний менеджер