Качур Кирилл



РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 30 000 ГРН.

3 лютого 2021 Місто: Київ

Вік: 32 роки
Режим роботи: повний робочий день, часткова зайнятість
Категорії: Реклама, маркетинг, PR, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

руководитель отдела продаж

ТОВ «ФК Dinero» (Микрокредитование), Київ
09.2018 – 01.2020 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

- Обязанности:

- оптимизация процессов воронки продаж - разработка стратегии и scripts продаж

- постановка целей

- коммуникация с клиентами

- работа с базой данных

- аналитика

- коммуникация с отделами компании: юристами, аналитиками, маркетологами и т.д

- кросс продажи

- кастомизация

- улучшение показателей NPS.

- проведение A/B тестирования

ДОСТИЖЕНИЯ:

- Разработал и внедрил самый эффективный sales script. В течении 1 календарного месяца принёс прибыль компании в 936К грн, при средних показателях в отделе 500К грн.

- Разработал маркетинговое предложение для клиентов, благодаря которому, компания увеличила доходы на 120К грн в месяц.

- Внедрил кросс-продажи, тем самым увеличил ПРОДАЖИ компании на 8 млн. грн в мес.

- Сократил расходы компании на 1,3 млн грн в год.

- Внедрил торгового робота на определённый сегмент клиентов,

при этом снизив нагрузку на оператора, сократив расходы компании, а также потребность в увеличении штата.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

, –

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь Microsoft Office
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Инициативность. Способность к риску. Стратегическое мышление. Требовательность. Находчивость. Аналитические способности. Лидерство