Грачёв Александр

ТОГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 17 000 ГРН.

4 березня 2021 Місто: Одеса

Вік: 38 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

торговый представитель

Taic - Дистрибьюшн (Алкогольные напитки), одесса
08.2014 – 02.2021 (6 років 6 місяців)

Обов'язки:

Продажа алкогольных напитков в сегменте HoReCa. Увеличение объема продаж. Увеличение торговых точек.

Торговый представитель

Кава Lavazza (Кофе и кофейное оборудование), Одеса
03.2009 – 04.2014 (5 років 1 місяць)

Обов'язки:

Продажа и установка оборудования (частные дома, офисы, магазины, рестораны-кафе, СТО)

Увеличение объема продаж .Заключение договоров с новыми торговыми точками .

Освіта

Одесский государственный экологический университет

Спеціальність: менеджмент
незакінчена вища, 09.2007 – 06.2008 (9 місяців)

Знання мов

Українська - Вище середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Средний уровень
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навыки • навыки активных / прямых продаж; • навыки ведения переговоров и деловой переписки; • навыки контроля дебиторской задолженности; • навыки планирования продаж; • навыки работы с возражениями; • навыки составления коммерческих предложений; • навыки телефонных продаж; • навыки оформления договоров поставки / о предоставлении услуг; • способность убеждать; • умение общаться с людьми; • знание техник продаж; • умение работать с возражениями; • знание основ мерчендайзинга; • умение проводить переговоры; • наличие налаженных связей с торговыми точками. • умение планировать и организовывать свой рабочий день; • холодные продажи (поиск и удержание клиента). Хобби - спорт Про себя : • активная жизненная

позиция; • аналитический склад ума; • быстрая обучаемость; • готовность брать ответственность; • грамотная речь; • желание работать и зарабатывать; • инициативность; • коммуникабельность; • настойчивость; • нацеленность на результат; • организованность; • стрессоустойчивость; • уверенность в себе; • целеустремленность.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Применение своего профессионального опыта, навыков и знаний в должности торгового представителя. Увеличение торговых точек. Карьерный рост.