Русин Наталия

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (B2B), 25 000 ГРН.

9 березня 2021 Місто: Київ

Вік: 46 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Медицина, фармацевтика, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готова до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

менеджер по продажам

ООО «МХ И ГУСТАВ ГЕЕСС УКРАИНА» (Продажа химического, косметического, фармацевтического сырья), Київ
11.2017 – 05.2020 (2 роки 5 місяців)

Обов'язки:

- Продажи по Украине и зарубежные (B2B, розница)
- Технологическая поддержка и консультирование клиентов
- Командировки: по Украине и зарубежные
- Контакт с клиентами по телефону, обработка заказов в 1С.
- Контроль оплат, дебиторской задолженности
- Ведение учета договоров, базы клиентов.
- Решение конфликтных ситуаций связанных с доставкой, возвратом и оплатой товара. Работа с рекламациями.
- Информирование клиентов о новых товарах. Рассылка коммерческих предложений.
- Установление и развитие долгосрочных отношений с ключевыми клиентами. Проведение переговоров, заключение договоров.
- Подготовка отчетности
- Ведение сайта компании.
- Ведение переговоров с иностранными партнерами
- Коммуникация с поставщиками
- Организация закупки и поставки товара
- Координация работы с отделом логистики
- Изучение материала и обучение персонала
- Участие в профильных выставках и семинарах
- in-cosmetics Global 2019 (Париж) - международная выставка косметики, парфюмерии и средств личной гигиены
- InterCHARM Ukraine 2018\2019 (Киев) - международная выставка парфюмерии и косметики (выступление с докладом)
- Проведение работы с такими компаниями как: GustavHees, M&H, Respharma, Erca, KCC Basildon, 3V Sigma USA, Silverline Chemicals, Panama petrochem ltd, Galaxy Surfactants ltd, Citroleo, BTSA и др.

менеджер по продажам

АГЕНТСКИЙ ПУНКТ КОСМЕТИКИ (Оптовая и розничная торговля косметическими средствами), Кривой Рог
09.2015 – 09.2017 (2 роки)

Обов'язки:

- Поиск и привлечение клиентов.
- Проведение презентаций по продукции
- Оказание информационной поддержки клиентам
- Осуществление продаж

инженер-химик

КРИВОРОЖСКИЙ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ КОМБИНАТ (Производство железной руды), Кривой Рог

11.2007 – 08.2015 (7 років 9 місяців)

Обов'язки:

- Контроль физико-химических показателей входного сырья, шахтных, ливневых, сточных вод и трансформаторного масла.
- Приготовление реактивов
- Ведение лабораторной документации
- Учет прекурсоров

инженер-химик

ООО «МОЛДОМ» (МОЛОЧНЫЙ ЗАВОД № 2) (Производство молочной продукции), Кривой Рог

02.2005 – 11.2007 (2 роки 9 місяців)

Обов'язки:

- Подготовка договоров, контрактов
- Работа с рекламациями
- Обучение персонала
- Инвентаризация
- Ведение документооборота лаборатории
- Командировки по Украине
- Приготовление хим.растворов, выполнение хим.анализов
- Контроль качества продукции.
- Входной контроль качества хим.реактивов, сырья

ПРОДАВЕЦ-КОНСУЛЬТАНТ

МАГАЗИН «ЛАРИСА» (ОДЕЖДА) (Розничная торговля одеждой), Кривой Рог

02.2003 – 11.2005 (2 роки 9 місяців)

Обов'язки:

- Работа в торговом зале с покупателями, продажи, выкладка и приём товара.
- Оформление витрины
- Участие в выставках

учитель химии

Средняя школа (обучение), Кривой Рог

09.2002 – 08.2003 (11 місяців)

Обов'язки:

- Преподавание уроков в 8-11 классах
- Классное руководство
- Ведение документации

Освіта

Криворожский технический университет.

Спеціальність: «Экология и охрана внешней среды»

повна вища, 09.2006 – 06.2009 (2 роки 9 місяців)

Криворожский государственный педагогический университет

Спеціальність: "Биология и химия"

повна вища, 09.1997 – 06.2002 (4 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

• 2016 - тренинги «Техника продаж», «Работа с возражениями

• 2013г. - Курсы английского языка English Time. With the level Intermediate

• 2010г-2011г Курсы английского English Boom

• 22.04.2002г. - Региональный центр по трудоустройству и переобучению кадров. Компьютерные курсы.

Знання мов

Англійська - Середній