Голубенко Валентин

ТРАНСПОРТНЫЙ ЛОГИСТ, 20 000 ГРН.

5 квітня 2021 Місто: Київ

Вік: 44 роки
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, позмінна робота
Категорії: Логістика, доставка, склад, Транспорт, автосервіс

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Особистий помічник керівника

Адвокатське об'єднання (Адвокатура), Київ
02.2015 – По теперішній час (11 років 9 місяців)

Обов'язки:

Личный помощник руководителя водитель

- доставка документов клиентам компании,

- выполнение поручений,

- хорошее знание города,

- безопасное вождение автомобилей бизнес и представительского класса,

- встреча, размещение и сопровождение VIP-персон и делегаций,

- подбор, покупка и оформление автомобилей,

- работа с СТО,

- ведение необходимой документации,

командировки по Украине и Заграницей

Министерство Инфраструктуры Украины

Государственная инспекция Украины с безопасности на автомобильном транспорте

Главный специалист отдела Государственного контроля наблюдение за безопасностью на наземном транспорте

Министерство Транспорта и Связи Украины

Главная Государственная Инспекция на Автомобильном Транспорте

Ведущий специалист отдела лицензирования Киевской области.

Опыт работы

ЗАТ «Кредит Европа Банк»

С 19.12.2008. Эксперт продаж экспресс кредитов отдела прямых продаж - управления Корпоративного бизнеса

- Поиск клиентов соответствующих кредитной политике банка

- Реализация всех необходимых операций с продажами кредитов

- Сбор всех необходимых документов проверка финн. данных.

- Анализ финансового состояния потенциального клиента

- Выезд к клиенту оценка-фото бизнеса

- Защита клиента на Кредитном Комитете

- Разработка кредитных предложений

- Сопровождение кредита до его выдачи

- Обслуживание клиентов после выдачи кредита

- Своевременное предупреждение клиентов о выплате кредита

- Обслуживание следующих потреблений клиента

- Разработка маркетинговых предложений с их реализацией

- Привлечение и консультирование клиентов

- Формирование и развитие клиентской базы

ООО «Левада»

С 2007 - Начальник отдела сбыта - франчайзинга

- внутренняя логистика (перемещение товара по торговым точкам, списание брака);

- развитие и внедрение новых торговых точек в регионах,

- деловые командировки, работа на выставках,

- деловые переговоры по развитию и расширению сети,

- разработка франчайзингового пакета, переговоры с потенциальными клиентами

- внедрение и открытие новых торговых точек, работающих по условиям франчайзингового соглашения,

- мониторинг выполнения целей по продажам,

- планирование мероприятий по повышению продаж,

- формирование заявок на поставку товара,

- контроль за динамикой продаж,

- формирование ценовой и ассортиментной политики

- контроль за финансовыми взаимозачетами, своевременной отгрузкой, и оплатой товара,

- контроль и регулирование ценовой политики и товарных потоков,

- планирование мероприятий по повышению продаж,

- формирование новых каналов сбыта у дистрибьютора,

- продвижение ТМ (брендов корпорации) на всех сегментах рынка,

- ведение отчетной документации,

- ведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение договоров,

- Работа с VIP клиентами,

- формирование и развитие клиентской базы,

- контроль поставок и платежей,

- анализ рынка,

- решение комплекса административных вопросов,

- организация работы и эффективного взаимодействия департаментов управления взаимодействия с другими подразделениями,

- контроль, продажа, а также выставка на наилучшие места брендов товаров фирмы,

- работа с ключевыми VIP клиентами и розничной сетью,

- подбор и обучение персонала,

- разработка схем мотивации персонала,

- построение и развитие сети магазинов с «нуля», организация и планирование их работы (поиск объектов аренды для развития сети магазинов, проведение ремонтных работ, получение разрешений и ввод их в эксплуатацию),

- работа с сетями супермаркетов,

- решение вопросов по доставке товара, складская логистика,

- в непосредственном подчинении находилось 5 человек.

2006 - 2007 – Торговый представитель

- привлечение и консультирование клиентов,

- ведение отчетной документации,

- ведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение договоров,

- формирование и развитие клиентской базы,

- формирование заявок на поставку товара,

- контроль поставок и платежей,

- анализ рынка,

- контроль, продажа, а также выставка на наилучшие места брендов товаров фирмы,

- работа с ключевыми VIP клиентами,

- обучение персонала,

- организация презентаций.

ООО «Лекс Навигатор Консалтинг»

2006 – Экономист

- изучение рынка потребительского кредитования, создание новых каналов привлечения клиентов,

- продвижение и продажа (оформление) кредитных продуктов физическим лицам и частным предпринимателям,

- идентификация клиента и документов, удостоверяющих личность при оформлении кредитных продуктов,

- заключение договоров и деловая переписка с клиентами;

ООО «Юридическая компания «Финансы и Кредит Лекс»

2002-2006 – Водитель

- доставка документов клиентам компании,

- выполнение поручений,

- хорошее знание города,

- безопасное вождение автомобилей бизнес и представительского класса,

- встреча, размещение и сопровождение VIP-персон и делегаций,

- подбор, покупка и оформление автомобилей,

- работа с СТО,

- ведение необходимой документации,

- командировки по Украине

«Group 4 Security LTD»

2001 - 2002 – Старший мобильной группы

- ведение необходимой документации,

- обеспечение личной безопасности физических лиц, частной собственности,

- сопровождение грузов (в том числе в экстремальных ситуациях),

- организация и практическое осуществление охраны предприятий, массовых мероприятий (концертов, митингов, демонстраций и т.п.),

- организация выявления и задержание правонарушителей и преступников,

- пресечение массовых беспорядков,

- предотвращение конфликтных ситуаций и принятие мер к их устранению,

- инкассация денежных средств в особо крупных размерах , включая по Украине .

- опыт управления подразделением.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Університет Україна (Київ)

Спеціальність: Менеджер ЗЕД

повна вища, 01.2001 – 01.2007 (6 років)

Додаткова освіта

• Одеса Ділові перемовини 2007-2008

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Владение ПК на уровне опытного пользователя: Windows (95, 98, 2000 XP), Outlook Express, Microsoft Outlook; MS Office: MS Office (Word, Excel,) Internet Банковская программа
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: целеустремленность, коммуникабельность, пунктуальность, рассудительность, высокие организаторские способности, инициативность, порядочность, требовательность к себе и другим, стрессоустойчивость, самостоятельность принятия решений и ответственность за результат, самоотдача в достижении поставленных целей, способность аналитически и логически мыслить, высокая работоспособность, умение работать в команде, умение решать проблемы комплексно, умение четко высказывать свои мысли, обосновывать и защищать свое мнение, есть желание и способность обучаться и эффективно использовать полученные знания на практике, готовность к командировкам 100 % .
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Стабільності