

Koval Maryna

МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ, 30 000 ГРН.

🔄 31 травня
2021

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: IT, WEB фахівці, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Марина Коваль

Ціль: отримати посаду менеджера по роботі з клієнтами.

Місто: Київ.

Рік народження: 06.09.1986

Маю доньку Марію 6 років.

Досвід роботи:

01.01.2018 “АТС” (EDIN) - провайдер електронного документообігу в тому числі ЮЗД. Сфера бізнеса ритейл і нерітейл. Компанія розробник ІТ рішень, старший менеджер із збуту ЦОК (центр обслуговування клієнтів).

Сайт компанії: edin.ua/

Основні обов'язки:

- Аналітика прогнозу виконання планового показника на новий фінансовий рік;
- Ведення діючих клієнтів;
- Контроль дебіторської заборгованості;
- Завжди виконання планових показників;
- Переведення від конукрентів клієнтів;
- Активний продаж додаткових сервісів та опрацювання воронки продажу;
- Взаємодія з підрозділами компанії: МРС, бухгалтерія, технічна підтримка, відділ інтегрування, комерційний відділ...

11.07.2017 “Е-COM” (Exite) – провайдер електронного документообігу в тому числі ЮЗД. Сфера бізнеса ритейл і нерітейл. Компанія розробник ІТ рішень, менеджер по роботі з клієнтами МРК (менеджер по роботі з клієнтами).

- Переведення від конукрентів клієнтів;
- Активний продаж сервісів компанії;
- Підключення нових постачальників до системи EDI;
- Активне опрацювання воронки продажу;

- Примом вхідних дзвінків від діючих та потенційних клієнтів;
- Організація зустрічі попенційним клієнтам з можливим відрядження
- Проведення переговорів і заключення договорів;
- Активна взаємодія з підрозділами компанії: МРС, бухгалтерія, технічна підтримка, відділ інтегрування, комерційний відділ...
-

08.2013 **«Поїхали з нами» - мережа туристичних агенцій**, менеджер по туризму.

Сайт компанії: www.poehalisnami.ua/

- Підбір відпочинку (індивідуального) для потенційних туристів;
- Бронювання путівок у туроператорів і повна підтримка туристів до повернення в Україну;
- Постійне підвищення кваліфікацій — відвідування онлайн вибінарів, семінарів, тренінгів;
- Пошук клієнтів через клієнську базу CRM;
- Укладення договорів і оплата турів;
- Допомога у відкритті віз під тур.

01.2012 **«BPT-conference» - спеціалізується по проведенню і організації семінарів, конференцій, тренінгів особистого зростання і бізнес-тренінгів**, менеджер по роботі з VIP-клієнтами і корпоративному навчанню.

Сайт компанії: www.bpt-conference.com/

Основні обов'язки:

- Активний пошук потенційних і перспективних клієнтів на навчання, встановлення ділових контактів;
- Консультація клієнтів по всім заходам компанії, включаючи індивідуальні запити;
- Проведення переговорів і заключення договорів;
- Реєстрування учасників на захід і підготовка всіх документів;
- Адміністрування заходів, повний контроль по регламенту;
- Звіт по кожному клієнту.

05.2010 **Агентство нерухомості «Благовіст»**, експерт по нерухомості.

Сайт компанії: blagovist.ua/

Основні обов'язки:

- Самостійна оцінка житлового і нежитлового приміщення, підлягаючого оренді;
- Супровід угоди оренди нерухомості;
- Проведення переговорів, контроль договірних відношень з клієнтами;

Розміщення реклами в інтернеті — порталах по нерухомості;

Вирішення непередбачувальних ситуацій.

Освіта

2008г Київський національний економічний університет ім. Вадима Гетьмана. Факультет «Економіки та управління», диплом менеджера.

Додаткове навчання:

Тренінги «Академії 5 сфер» Ітсхака Пінотсеви́ча: «Мега тренінг 2020», «Победитель лени», «Фітнес для мозга» Олексія Бесонова.

Курси: семінар-практикум на тему: «Організатор міжнародного відпочинку» (диплом), «Активні продажі від А до Я» тренер — Ігор Хлопонін; внутрішній; курс теоретичних лекцій ПАО «КБ» «Надра» по направленню: банківські

продукти; «Навички ефективних продаж», навички роботи в «фронт офісних» системах Банку Надра (диплом);
2005г Інститут секретарів, свідоцтво секретаря; Водійські права категорія «В».

Робота з комп'ютером:

Вільний користувач (CRM, Outlook Express, MS Office, Paint і т.д.)....

Додаткова інформація:

Люблю активний образ життя, захоплююсь фотографіями, активний відпочинок. спорт.

Особисті якості:

Кумуцнікательність, відповідальність, націленна на результат, креативність, амбіційність.