Нечитайло Алексей



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР, CEO, ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР, 50 000 ГРН.

6 листопада 2022 Місто: Київ

Вік: 53 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Работал в 4 компаниях за 24 года 9 месяцев

Промышленность и Производство, FMCG, Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт, адресная поставка электроэнергии, поставки газа и экспорт металлопроката

ПРЕЗИДЕНТ КОМПАНИИ

Производство натуральных витаминов из моркови под собственным брендом по разработанной компанией и Институтом биохимии им. Палладина технологии

Промышленность и Производство

18 лет 3 месяца

02.2003 - 05.2021

ООО «Научно производственное предприятие «Бровары» Украина (Производство натурального бета-каротина, экспорт в Польшу, РБ (немецкое пр-во «Санта Бремор»), Азербайджан, Марокко)

Организация компании с «0». Руководство производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью компании - одним из крупнейших производителей бета-каротина в Украине в рамках государственной.программы «Дети Украины».

Управление и контроль деятельности всех структурных единиц. Организация их взаимодействия. Разработка и утверждение бизнес-плана развития компании. Контроль его выполнения. Актуализация архитектуры бизнеса. Регламентация основных бизнес-процессов. Организация системы продаж. Организация разработки и реализации производственных программ. Организация системы закупок. Контроль за выполнением плановых производственных, коммерческих и финансовых показателей бизнес-направления. Составление и защита бюджетов бизнес-направления.

Достижения:

Разработан и утверждён стратегический план и бизнес-план развития компании. Создана организационно-

управленческая структура. Регламетированы и внедрены основные бизнес-процессов. Построены системы продаж и закупок. Организована и внедрена система планирования производства и выполнения производственных программ. Проведена модернизация производственных мощностей. Внедрена международная система сертификации ISO 9001 и HACCP 22000. Подписаны контракты на поставку продукции и организовано сотрудничество с компаниями из Польши, Республики Белорусь, РФ (Хабаровский край), с Азербайджаном и Марокко.

Продукция под собственным брендом вошла в «100 лучших товаров Украины» в 2004 году и компания стала «Лідером галузі 2007».

Генеральный директор

ООО "Днепр-Инвест"

Промышленность и Производство

14 лет 6 месяцев

05.2000 - 11.2014

-открытие предприятия с «0»;

-формирование стратегического плана и политики развития предприятия;
- формирование учетной, закупочно-сбытовой, кадровой, маркетинговой, рекламной политики предприятия;
-формирование и развитие каналов продаж: интернет магазин, работа с крупными сетевыми операторами, региональными дистрибьютерами, собственная филиальная сеть, гос.закупки (участие в тендерах);
- контроль за осуществлением текущей деятельности предприятия, в т.ч. представление его в государственных органах: налоговая инспекция, фондах, таможенных органах и т.д.;
- управление финансовыми потоками предприятия, контроль за расчетами с иностранными поставщиками, своевременным погашением, кредиторской задолженности, уплатой государственных налогов и сборов, арендной платы и прочих текущих финансовых издержек;
- осуществление и контроль внешнеэкономической деятельности компании, контроль выполнения бюджета;
- контроль за наличием и правильностью оформления документов на поставку (инвойсов, упаковочных листов, экспортных деклараций, сертификатов происхождения, CMR, товаро-транспортных накладных, сертификатов соответствия, гигиенических заключений, лицензий и прочих разрешительных документов); контроль оплаты и отгрузки товара;
- разработка схем минимизации логистических издержек во время поставки товара;
- проведение переговоров с зарубежными поставщиками, транспортно-экспедиционными предприятиями, брокерскими компаниями, представителями торговых сетей;
- финансовое планирование и составление управленческой отчетности по результатам работы, ответственность за них;
- участие в формировании и утверждение заявок на поставку грузов (экспорт-импорт);
- опыт и навыки формирования эффективной команды (наличие команды сотрудников, готовой в кратчайшие сроки осуществить проект по организации импорта продукции и размещении ее (реализации) в торговых сетях);
- контроль и управление за оборачиваемостью склада, ведением складского учета;
- оперативное решение всех текущих вопросов;
- контроль расчета себестоимости перевозок автотранспортом, поиск оптимальных вариантов;
- контроль за выполнением перевозок, консолидацией грузов, размещением грузов на ТЛС;
- контроль за своевременной оплатой транспортных услуг, таможенных процедур, услуг разрешительных служб, погашением штрафов, пени, составлением рекламаций и ведения претензионно-исковой деятельности;
- контроль оформления и подготовки документов для осуществления импортных, грузовых перевозок автомобильным транспортом;
- организация получения сертификатов соответствия, заключений Торгово-промышленной палаты, ценовых экспертиз, таможенной лаборатории;
- контроль дебиторской и кредиторской задолженностей;
- ведение внешнеэкономических контрактов, контроль над их выполнением ;

Подписаны контракты на поставку продукции и организовано сотрудничество с Nestle Ukraine, сетью Ашан и Метро, FOZZY и «Агроконтракта».

Директор торговой базы

ЧП "Днепр-Интервест» (ООО «Днепр-Интервест»)

Оптовая торговля продуктами питания

1 года 1 месяц

04.1999 - 05.2000

Создание бизнеса с «0». Построение архитектуры бизнеса. Разработка стратегии развития компании. Регламентация бизнес-процессов. Организация системы продаж, производства и закупок. Руководство производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью компании. Управление и контроль деятельности всех структурных единиц предприятия. Организация их взаимодействия. Разработка и выполнение бюджета предприятия.Обеспечение показателей роста прибыли компании, доли рынка, объемов продаж в соответствии с установленными торговыми и финансовыми показателями. Достижения: Построен бизнес с «0». Создана организационно-управленческая структура компании. Разработана и внедрена стратегия развития предприятия. Регламентированы и внедрены основные бизнес-процессы. Созданы системы продаж, производства и закупок. Достигнуты основные финансово-экономические показатели: объёмы производства и реализации. Подписаны и реализованы контракты с иностранными партнёрами (Германия, Голландия, Дания)

Коммерческий директор

(Управляющий торговой базой Ассоциации торговых компаний «ИНТЕП»)

ЧП «Мартинс»- ЧП «Колонель» (ООО «Колонель»)

FMCG

2 года 3 месяца

08.1996 - 01.1999

Перечень служебных обязанностей, на данной должности :
1. Формирование плана продаж компании, в разрезе регионального деления и сезонности.
2. Построение сети из 20 филиалов и дистрибьюторов по Украине (традиционная дистрибьюция, DIY, объектная дистрибьюция, интернет продажи, B2B) исходя из планов продаж компании.
3. Формирование штата отдела продаж, набор и обучение персонала.
4. Организация работы отдела продаж, постановка задач менеджерам в краткосрочной и долгосрочной перспективе.
5. Контроль работы менеджеров по продажам, 1С: Торговлей, формирование системы KPI.
6. Маркетинговые исследования рынка, формирование ценовой и ассортиментной политики компании.
7. Организация взаимодействия отдела с сервисными подразделениями компании.
8. Личные продажи, участие в тендерах.
10. Экспорт и импорт продукции.

11. Развитие продаж новых брендов на импортную продукцию на рынке Украины.

Ключевая информация

Имею опыт более 25 лет управления крупными, системными национальными и иностранными торгово-производственными компаниями (FMCG), работы в государственной целевой программе через областные администрации и министерства, успешное прохождение тендерных закупок с государственными организациями через Прозорро и Приват Маркет. Имею успешный опыт создания эффективной структуры предприятия; - внедрения эффективной системы управления предприятием, разработки, внедрения и оптимизации бизнес-процессов, разработки, внедрения и реализации стратегии предприятия (планирование, реализация, контролинг), организации и управления работой направления маркетинга, разработки и выполнения портфеля заказов, планов продаж, производственных программ, разработки и реализации ассортиментной и ценовой политики, опыт построения, развития, оптимизации системы продаж (развитие каналов сбыта, опыт работы с дилерами и дистрибьюторами) - работы с иностранными партнерами (ВЭД - экспорт-импорт); - работы с национальными торговыми сетями; - выведения новых товаров на рынок.

Личные качества: лидер, высокие организаторские способности, аналитический склад ума, умение спрогнозировать ситуацию, самостоятельно принимать адекватные решения, брать ответственность за свои действия, умение достигать поставленных целей, достойный переговорщик, имеющий международный опыт (Восточная Европа, Россия, Республика Белорусь, Азербайджан, Израиль, Марокко).

Навыки:

- Коммуникативность.
- Системное мышление и аналитические способности.

- Быстрая обучаемость новому.
- Инициативность, способность принимать самостоятельные решения и нести за них ответственность.
- Порядочность.
- Опыт прохождения проверок контролирующими органами и противодействия им.
- Отсутствие вредных привычек.

Опытный пользователь ПК: CRM, 1С: Предприятие 7.7, E-mail, Facebook, Instagram, MS Word и Excel, электронные торги Prozzorro, Приват Маркет.

Наличие собственного авто: Митсубиси Паджеро Вагон 4 2015 г.в.

Стаж вождения – 23 года.

Хобби: занятия пауэр - лифтингом, горными лыжами, служебное собаководство, садоводство.

Образование:

Национальный технический университет Украины (КПИ)

Инженер- механик, Гидравлика, Гидропневмоавтоматика, Гидропривод и гидромашины.

Киев, 1990-1996

Институт экономики, права и систем управления

Менеджмент

Київ, 1993

Школа бухгалтерии при АН Украины

Киев, 1994

Бухгалтер предприятия всех форм собственности

Дополнительное образование:

Курс «Управление малыми и средними предприятиями» проводимый

Директором Департамента стратегических исследований корпорации Mitsubishi

организованный Посольством Японии в Украине

г.Киев, 1995

Киевский межведомственный институт повышения квалификации

Специалист по охране труда

Киев, 2004

Центрально Европейская Академия Образования и Сертификации (CEASC)

Курс «Написание бизнес-планов. Фонды ЕС»

Киев, 2017

ДП «Черниговстандартметрология»

Внутренний аудитор систем управления качеством и систем управления безопасностью пищевых продуктов»

Киев, 2008

Повышение квалификации «Функционирование и улучшение систем управления качеством на предприятии соответственно к требованиям ISO 9000 и ISO 9001 версии 2008»

Киев 2009

Внутренний аудитор систем управления качеством согласно ДСТУ ISO 9001:2009 и системы управления безопасностью пищевых продуктов согласно ДСТУ ISO 22000:2007»

Киев, 2010

Владение языками:

Английский - Средний уровень

Русский – родной

Украинский – Свободный

По запросу могу предоставить данные компаний, которые могут дать рекомендации относительно моей кандидатуры.