Кушнерук Андрей



PRODUCT-BRAND MANAGER, E-COMMERCE MANAGER, KAM, 30 000 ГРН.

27 липня 2021 Місто: Київ

Вік: 35 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Кушнерук Андрей Анатольевич

Дата рождения: 15 октября 1991 года.

Регион работы: г.Киев

Регион проживания: пгт.Бородянка

Возможность переезда: Да

KAM, Product /Brand Manager , **E-commerce Manager**

Желаемый уровень дохода: от 30000+ грн. в мес.

Опыт работы

Key Account Manager (e-commerce)

дек 2019 - настоящее время (1 год 7 мес.)

ООО «Церсанит Трейд»

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Формирование ассортиментной матрицы для интернет магазинов.

Ввод нового ассортимента.

Ввод эксклюзивного продукта под партнера.

Выполнение экономических показателей по плану продаж.

Планирование продаж на периоды.

Анализ рынка и активностей конкурентов.

Разработка стратегии продвижения торговой марки.

Разработка и запуск Cross sales, Cross-promotion, Over-sales и разных акций.

Разработка и запуск эксклюзивных акций под запросы партнеров.

Составление ТЗ на разработку контента.

Продвижение категории товаров, а также отдельных товарных позиций.

Разработка условий для соблюдения ценовой политики.

Контроль соблюдения ценовой политики компании.

Переговоры с партнерами, достижение договоренностей, заключение сделок.

Контроль остатков товара у дилеров под интернет канал. Подготовка отчетов.

Ключевые клиенты: Rozetka.com.ua, Allo.ua, Epicentr, Дилеры, а также их собственные интернет магазины.

Key Account Manager (e-commerce)

авг 2019 - ноя 2019 (4 мес)

КТ Украина, ООО

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Формирование ассортиментной матрицы

Выполнение экономических показателей по плану продаж Планирование продаж на периоды

Анализ рынка и активностей конкурентов.

Разработка стратегии продвижения торговых марок

Разработка и запуск Cross sales, Cross-promotion, Over-sales и разных акций.

Составление ТЗ на разработку контента (Видео обзоры, фото и другое)

Контроль соблюдения ценовой политики компании Переговоры с партнерами.

Контроль погашения дебиторской задолженности. Ключевые клиенты: Rozetka.com.ua, ERC

Аналітик відділу з антидемпінгу

ноя 2017 - июл 2019 (1 год 9 мес)**КТ Україна**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт Мониторинг интернет рынка на наличие демпинга.

Анализ и прогноз ситуации на рынке как со сменой ценовой политики, так и подорожанием курса доллара.

Постоянный поиск новых каналов сбыта, по которым Интернет магазины могли бы нарушать РРЦ. (Скрытый Демпинг)

Постоянная работа с менеджерами по соблюдению ценовой политики компании.

Подготовка отчетов.

Разработка условия для соблюдения ценовой политики.

Составление плана работы на неделю, месяц, квартал.

За период работы:

На высоком уровне знаю весь Интернет рынок по продукции ТМ Dnipro-M и Foresta. Познакомился с многими игроками на интернет рынке в сфере Электроинструмента и СПТ.

Категорийный менеджер

июл 2017 - ноя 2017 (5 мес)**Expert-Pro.com.ua**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Организация рабочего процесса

Формирование ассортиментной матрицы, поиск новых поставщиков и поддерживание отношений с ними.

Структурирование информации на сайте по целевым категориям.

Маркетинговые активности, создание акций.

Контроль оборачиваемости товара, составление плана закупок.

Взаиморасчеты с поставщиками.

Достижения:

Расширил существующую базу поставщиков и ассортимент предлагаемой продукции. Работа с маркетплейс rozetka.com.ua

Категорийный менеджер

июл 2016 - июл 2017 (1 год 1 мес)

AKS.UA

Торговля розничная / Retail

Организация рабочего процесса для себя и своего помощника, контроль хода выполнения работ, ежедневная отчетность.

Формирование ассортиментной матрицы, поиск новых поставщиков и поддерживание отношений с ними.

Структурирование информации на сайте, включая распределение товаров по категориям, создание фильтров и проч.,

Контроль оборачиваемости товара, составлял план закупок, выполнение плана продаж Разработка и запуск акций.

Продуктивная работа с СЕО специалистами для продвижения и увеличения количества продаж.

Взаиморасчеты с поставщиками.

Подбор, обучение и введение в должность сотрудника.

Личные достижения: Превратил убыточную категорию в прибыльную. За последние 6 месяцев моего пребывания на должности, категория росла в прибыли на 6-8% каждый месяц.

Системный Администратор

июл 2015 - июл 2016 (1 год 1 мес)

ТОВ "БІЗНЕС - ЦЕНТР ПОЛІССЯ"

IT-консалтинг / Услуги / Производство оборудования

Обслуживание и поддержка сервера на базе windows server 2008, обновление СУБД Продажи ПО MEDoc.

Занимался расширением клиентской базы. Обеспечивал техническую поддержка ПО M.E.doc.

Образование

Государственный университет телекоммуникаций (Киев)

Год окончания 2015

Информационная безопасность, системы технической защиты информации

Владение языками

Русский - Свободно

Украинский - Свободно

Английский – Базовый (A1-A2)

Курсы, тренинги, сертификаты

Специалист по программному обеспечению M.E.doc(Киев)

Год окончания 2015

Навыки

CMS

1C

Adobe Photoshop

Набор программ Microsoft Office

Базовые навыки IT

Понимание структуры ИБ

Основы СТЗИ и КСЗИ

Дополнительная информация

О себе

Умение анализировать ситуацию, искать способы повышения эффективности; Умение работать с большими объемами информации;

Умение находить нестандартные решения ситуаций.