Кузьменко Олег



МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (B2B), 12 000 ГРН.

27 липня 2021 Місто: Харків

Вік: 63 роки
Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота
Категорії: HR, управління персоналом, Охорона, безпека, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер по продажам

ГП "ХПЗ им.Т.Г. Шевченко" (Производство приборов для машиностроения.), Харків
12.2018 – 10.2019 (10 місяців)

Обов'язки:

Расширение ассортимента у существующих клиентов, подключение новых.

установление со всеми клиентами долгосрочных, партнёрских, взаимовыгодных отношений.

Директор по продажам

Группа компаний "НеоЛайн" (Оптовая торговля парфюмерией, контактное производство собственных ТМ компании.), Москва
06.2005 – 12.2016 (11 років 5 місяців)

Обов'язки:

Построение дистрибьюторской сети по России.

Учасьие в ежегодных международных выставках "Интершарм" в качестве руководителя стенда.

Переговоры о возможном сотрудничестве с руководством региональных компаний и ЛПР.

Участие в создании продуктов под собственной ТМ предприятия.

увеличение объёма продаж, в среднем, на 25% в год.

Региональный менеджер по продажам

ГК "Step by Step" (Продажа и контрактное производство парфюмерии класса масс-и мидл-маркет), Харків
04.1999 – 12.2004 (5 років 7 місяців)

Обов'язки:

Построение дистрибьюторской сети в трёх регионах Украины (Восточном Центральном и Южном).

Имею опыт деловых успешных переговоров различных видов и уровней, результатом которых являлась не

единоразовая продажа товара или услуги, а долгосрочное, взаимовыгодное сотрудничество.

Увеличение объёма продаж, в стеднем, на 25%

Освіта

ХАТТ (Харків)

Спеціальність: Эксплуатация автомобильного транспорта

середньо-спеціальна, 09.1979 – 04.1983 (3 роки 7 місяців)

Додаткова освіта

- Тренинг для менеджеров по продажам 2000г.
- Тренинг для Руководителей ОП 2001г.

Знання мов

Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Вище середнього, Англійська - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Пакет офисных программ.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Имею большой опыт деловых успешных переговоров различных видов и уровней (около 20 лет). Прошел путь по карьерной лестнице в торговле от торгового представителя до руководителя ОП. Честен, обязателен. Для меня переговоры по продажам, как шахматная партия! Люблю , когда ,впоследствии, благодарят клиенты, что смог их убедить принять решение о сотрудничестве. Хобби - собираю подстаканники.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Работа для меня и моей семьи - средство к существованию. Помочь дочери закончить университет. Приобрести относительную финансовую свободу.