

Кузьменко Олег

★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (B2B), 12 000 ГРН.

🔄 27 липня
2021

📍 Місто: [Харків](#)



Вік: 61 рік

Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота

Категорії: HR, управління персоналом, Охорона, безпека, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер по продажам

ГП "ХПЗ им.Т.Г. Шевченко" (Производство приборов для машиностроения.), Харків
12.2018 – 10.2019 (10 місяців)

Обов'язки:

Расширение ассортимента у существующих клиентов, подключение новых.

установление со всеми клиентами долгосрочных, партнёрских, взаимовыгодных отношений.

Директор по продажам

Группа компаний "НеоЛайн" (Оптовая торговля парфюмерией, контактное производство собственных ТМ компании), Москва
06.2005 – 12.2016 (11 років 5 місяців)

Обов'язки:

Построение дистрибьюторской сети по России.

Участие в ежегодных международных выставках "Интершарм" в качестве руководителя стенда.

Переговоры о возможном сотрудничестве с руководством региональных компаний и ЛПР.

Участие в создании продуктов под собственной ТМ предприятия.

увеличение объёма продаж, в среднем, на 25% в год.

Региональный менеджер по продажам

ГК "Step by Step" (Продажа и контрактное производство парфюмерии класса масс-и мидл-маркет), Харків
04.1999 – 12.2004 (5 років 7 місяців)

Обов'язки:

Построение дистрибьюторской сети в трёх регионах Украины (Восточном Центральном и Южном).

Имею опыт деловых успешных переговоров различных видов и уровней, результатом которых являлась не

єдинократова продаж товару або послуги, а довготривале, взаємовигідне співробітництво.

Збільшення обсягу продаж, в середньому, на 25%

Освіта

ХАТТ (Харків)

Спеціальність: Експлуатація автомобільного транспорту
середньо-спеціальна, 09.1979 – 04.1983 (3 роки 7 місяців)

Додаткова освіта

- Тренінг для менеджерів по продажах 2000г.
- Тренінг для Керівників ОП 2001г.

Знання мов

Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Вище середнього, Англійська - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Пакет офісних програм.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Маю великий досвід ділових успішних переговорів різних видів і рівнів (около 20 років). Пройшов шлях по кар'єрній драбині в торгівлі від торговця до керівника ОП. Чесний, обов'язковий. Для мене переговори по продажах, як шахматна партія! Люблю, коли, в результаті, вдякають клієнти, що зміг їх переконати прийняти рішення про співробітництво. Хобі - збираю підстаки.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Робота для мене і моєї родини - засіб до існування. Допомога дочки закінчити університет. Здобути відносну фінансову свободу.