Колесников Андрей

УПРАВЛЯЮЩИЙ, ДИРЕКТОР, 40 000 ГРН.

1 липня 2021 Місто: Рівне

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи
Категорії: Керівництво

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Колесников Андрей Анатолиевич

Мужчина, 42 года, родился 15 апреля 1979

Проживает: Ровно

Гражданство: Украина, есть разрешение на работу: Украина

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата:

Директор по развитию бизнеса

Высший менеджмент

• Управление малым бизнесом

• Производство, Технология

• Продажи

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

1 500USD

Опыт работы —18 лет 2 месяца

Май 2012 — настоящее время9 лет 1 месяц

ПТ ,,Дон кредит,,

Финансовый сектор

Региональный директор по развитию корпоративного бизнеса

Ломбардный бизнес. Залоговое и беззалоговое кредитование. Продажи залогового имущества. Открытие и запуск отделений, организация бизнеса, аналитические прогнозы по окупаемости, ревизии, обеспечение всем необходимым для работы, набор людей, обучение.-кадры, отчетность.Региональное развитие по количеству точек, финансовым показателям, качеству обслуживания, стандартам обслуживания. Контроль и анализ финансовых и

маркетинговых программ и результатов.2017-2019 занимался запуском проекта в Польше. Организация работы. С 2020 работаю в западной и центральной части Украины.В подчинении до 45 отделений, более 150 человек.

Январь 2008 — Январь 20113 года 1 месяц

ПП.Гранитекс

Ровно, granista.com.ua

Менеджер

Компания занимается производством искусственного камня. Работа по всей Украине, выезд на объект, оценка стоимости работ, заключение контрактов и последующий контроль до полной сдачи объекта заказчику. Основные клиенты- крупные строительные организации. Участие на международных выставках по строительству и архитектуре, участие в тендерах.

Январь 2005 — Январь 20083 года 1 месяц

П.П.

Харьков

Продукты питания

Региональный менеджер

г.Харьковг. Харьков, занимался пищевыми добавками, специями. -открытие и организация регионального представительства; - набор торговых представителей ; - контроль и формирование структурных подразделений ; - контроль и анализ финансовых и маркетинговых программ, планирование и управление продажами, контроль и рациональное использование материальных и трудовых ресурсов; - открытие и запуск магазина площадью 100м/кв.

Январь 2002 — Январь 20053 года 1 месяц

ТОВ,,Трейд Пак,,

Ровно

Продукты питания

Начальник отдела продаж компании

ТОВ , Трейд Пак, Начальник отдела продаж компании.Компания занимается производством и реализацией фасованной продукции пищевых добавок ТМ , Квітень, : -заключил договора с новыми сетевыми клиентами; - сократил дебитору до минимума; -постоянно проводил полевые тренинги с командой, аудиты;-выполнение планов по продаже. Объем продаж увеличил в 2 раза. Контроль всего процесса, от производства в нужном количестве и ассортименте (минимальные складские остатки), до полного выполнения продаж запланированных объемов; - вывод новых позиций на рынок Украины и Молдовы; - внешняя экономическая деятельность (отправка продукции Молдова, Канада); -под личным руководством 15чел.

Образование

Высшее

2000

Ровенский Национальный Университет Водного Хазяйства

Водоснабжение

Ключевые навыки

Знание языков

Украинский — Родной

Английский — A1 — Начальный

Польский — C1 — Продвинутый

Навыки

Ответственность

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории A, B

Дополнительная информация

Обо мне

- очень высокий уровень адаптации ;- продуктивный и энергичный;- постоянно усовершенствую навыки работы с людьми;- четкая жизненная позиция; - имею чувство юмора;- имею большой опыт управления персоналом;- водительское удостоверение категории B, опыт вождения 20 лет.