Серых Александр



МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

4 липня 2022 Місто: Київ

Вік: 38 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Инженер-проектировщик

Vaillant (производитель отопительного оборудования), Київ
10.2021 – 05.2022 (7 місяців)

Обов'язки:

Проектирование объектов энергетики;

Разработка технических решений;

Разработка принципиальных схем;

Создание спецификаций для сметы;

Техническая поддержка клиентов;

Перевод технической документации.

региональный менеджер по продажам

Fado, fadocompany.com (Оптовые продажи запорной арматуры и трубных систем), Київ
09.2019 – 07.2021 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

Продажа запорной арматуры и трубных систем;

Объектные продажи;

Презентация продукции;

Работа с дилерами;

Выполнение плана продаж;

Работа с застройщиками, монтажными и проектными организациями;

Наработка базы клиентов;

Участие в тендерах;

Работа с проектной документацией;

Работа с 1С.

менеджер по продажам (b2b)

Интергума, www.interguma.com (Оптовые продажи товаров для промышленности), Київ
06.2018 – 09.2019 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Продажа промышленных рукавов, соединительной и запорной арматуры;

Реклама и продвижение продукции;

Поиск поставщиков;

Работа с клиентами;

Работа с 1С;

Подготовка тендерной документации;

Участие в тендерах;

Наработка базы клиентов.

менеджер проектов

Элмотек, www.elmotech.ua (Продажа электротехнического оборудования (вентиляторы, электродвигатели)), Київ
01.2018 – 04.2018 (3 місяці)

Обов'язки:

Поиск поставщиков;

Работа с поставщиками;

Работа с технической документацией;

Продвижение проекта;

Продажа продуктов компании.

Менеджер по продажам, технический специалист

Tubes International, www.tubes-international.ua (Поставки профессиональных решений в сфере промышленных рукавов и соединений, а также рукавов высокого давления для всех отраслей промышленности.), Київ
09.2013 – 01.2018 (4 роки 4 місяці)

Обов'язки:

Продажа промышленного оборудования (для всех сфер промышленности), гидр. арматуры, работа с клиентами;

Работа с 1С;

Работа с поставщиками, заказ товара, работа со складом;

Проведение переговоров с клиентами, консультирование клиентов;

Ведение документооборота (полный цикл - от коммерческого предложения/счета до расходных документов);

Успешное участие в тендерах.

Менеджер по продажам, технический специалист

Tubes International, www.tubes-international.ua (Поставки профессиональных решений в сфере промышленных рукавов и соединений, а также рукавов высокого давления для всех отраслей промышленности.), Львів
05.2013 – 08.2013 (3 місяці)

Обов'язки:

Стажировка.

Обучение по продукции и обжимке шлангов

инженер-проектировщик ов

Термобудмонтаж (Проектные и строительные работы), Київ
05.2010 – 03.2013 (2 роки 9 місяців)

Обов'язки:

Проектирование объектов энергетики;

Проведение предпроектного обследования объектов;

Разработка технических решений;

Разработка монтажных и принципиальных схем систем;

Создание спецификаций для сметы;

Продажа теплотехнического оборудования;

Консультирование клиентов;

Принятие участия в тендерах.

инженер-проектировщик ов

Энерджи Констракшен (Проектные работы), Київ
01.2009 – 04.2010 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Проектирование объектов энергетики;

Проведение предпроектного обследования объектов;

Разработка технических решений;

Разработка монтажных и принципиальных схем систем;

Создание спецификаций для сметы.

Работник кафедры

НТУУ «КПИ им. Игоря Сикорского», ТЭФ, Киев (Научная деятельность), Київ
06.2008 – 06.2011 (3 роки)

Обов'язки:

Проведение расчетов, работа с тех. документацией

Освіта

Национальный технический университет Украины «Киевский политехнический институт имени Игоря Сикорского» (НТУУ «КПИ им. Игоря Сикорского») (Київ)

Спеціальність: Теплоэнергетический
повна вища, 06.2005 – 06.2011 (6 років)

Додаткова освіта

• Diehl Metering GesmbH, компания EWT (производство счетчиков), Австрия. Тренинги по продукции, технические консультации, 2011
• Bionic University, тренинг «Эффективные продажи и коммуникация с клиентом», 2015

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт), Англійська - Вище середнього, Польська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Продвинутый пользователь ПК (знание MS Office, 1С, навыки работы с интернет браузерами, базовые знания Adobe Photoshop), знания и опыт работы в САПР (AutoCAD, КОМПАС, SolidWorks).
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества Аналитический склад ума, быстрая обучаемость, инициативность, работа на достижение результата и качества, умение работать в команде. Увлечения и интересы Активные виды спорта, езда на велосипеде, чтение научной литературы.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Успешно работать в перспективной, стабильной компании, развиваться в профессиональной сфере.