Юрченко Алексей

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 18 000 ГРН.

16 вересня 2023 Місто: Василівка

Вік: 42 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: HR, управління персоналом, Логістика, доставка, склад, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер по продажам

ТОВ (Торговля), запорожье
10.2018 – По теперішній час (5 років 7 місяців)

Обов'язки:

- Увеличение продаж в своем секторе.
- Поиск и привлечение новых клиентов (обработка входящих заявок, активный поиск клиентов, переговоры, заключение договоров).
- Поддержание взаимоотношений с наработанной клиентурой.
- Ведение отчетности по работе с текущими клиентами и поступающим обращениям.
- Консультирование по ассортименту и техническим параметрам товара
- Большая база VIP коиентов
- Запорожье + область

Управляющий

Ноблесс (Торговля), Запоріжжя
03.2014 – 06.2018 (4 роки 3 місяці)

Обов'язки:

- Анализ продаж магазина по основным показателям, контроль товарооборота магазина;
- Ведение документации;
- Взаимодействие с контролирующими органами и административными органами;
- Взаимодействие с центральным офисом, ведение еженедельной и ежемесячной отчётности по бизнес-процессам магазина;
- Работа с товаром: мерчандайзинг, проведение инвентаризации, заказ и прием товара;
- Управление персоналом 10чел,учёт кадров, ведение программы кадрового резерва, мотивация персонала, проведение собраний, составление рабочих графиков, организация обучающих тренингов;
- Подбор персонала, адаптация, обучение;
- Мониторинг ситуации у конкурентов.
- решение оперативных вопросов
- анализ структуры продаж и качества обслуживания покупателей
- определение размеров скидок

- формирование ассортимента и розничных цен
- стратегическое планирование развития магазина

Менеджер по продажам

Ноблесс (Торговля), Запоріжжя

09.2008 – 03.2014 (5 років 5 місяців)

Обов'язки:

- общение с имеющимися клиентами
- поиск новых клиентов
- сопровождение продаж
- презентация товара
- работа с VIP-клиентами

Менеджер по продажам

Свисс тайм (Торговля), запорожье

07.2006 – 08.2008 (2 роки 1 місяць)

Обов'язки:

- общение с клиентами по телефону
- подготовка документов
- продажа товара
- презентация товара

адміністратор

Честер (Торговля), запорожье

09.2005 – 07.2006 (9 місяців)

Обов'язки:

- продажа товара
- презентация товара

- работа с VIP-клиентами
- работа с кассовым аппаратом
- организация работы салона

ВВ МВД УКРАИНЫ ОХРАНА ОСОБО ВАЖНЫХ ОБЪЕКТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ

ВЧ 3023 Зам. Ком. Взвода (Охрана Особо Важных Объектов), Донецьк

11.2003 – 12.2004 (1 рік)

Обов'язки:

Служба в линейной роте

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

ЗГУ (Запоріжжя)

Спеціальність: Биофак, Биолог, Ихтиолог, Экологический инспектор

повна вища, 08.1998 – 06.2003 (4 роки 10 місяців)

Знання мов

Англійська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Большой опыт продаж, сопровождение сделок, подготовка документов Большая база VIP клиентов Запорожье + область презентация товара знание психологии продаж работа с VIP-клиентами Windows, MS Office водительское удостоверение кат. В Наличие автомобиля ответственность порядочность коммуникабельность аналитическое мышление целеустремленность желание развиваться высокий уровень работоспособности без вредных привычек возможны командировки Проживаю г. Васильевка женат, детей двое хобби-шахматы