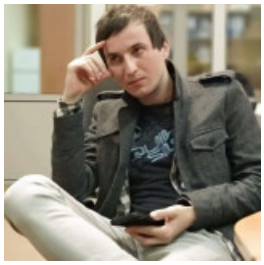
Табаков Александр



УПРАВЛЯЮЩИЙ СЕТИ МАГАЗИНОВ, 40 000 ГРН.

31 серпня 2021 Місто: Київ

Готовий до відряджень: Львів, Харків, Одеса

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Управляющий

ТОВ "АТБ - маркет" (Розничная торговля), Київ

03.2018 – По теперішній час (8 років 8 місяців)

Обов'язки:

- Эффективное управление работой магазина;
- Контроль выполнения KPI(выполнение плана товарооборота, минимизация потерь, выполнение внутренних стандартов компании, соблюдение стандартов кассовой дисциплины);
- Построение эффективной команды, качественный и своевременный подбор персонала(в подчинении более 50 сотрудников), минимизация текучести персонала;
- Организация и проведение ежемесячных инвентаризаций;
- Контроль ведения бухгалтерии магазина в 1С;
- Взаимодействие с гос. органами, оформление разрешительной документации;
- Вывод магазинов со статуса "проблемный";
- Открытие новых магазинов.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Руководитель отдела продаж

Pelephone- center (Розничная торговля), Київ

04.2016 – 03.2018 (1 рік 10 місяців)

Обов'язки:

- Организация и построение "с нуля" отдела продаж. Эффективное управление отделом продаж (в прямом подчинении более 40 человек);
- Анализ рынка и конкурентной среды, прогнозирование продаж, выполнение плановых показателей;
- Организация и эффективное внедрение мероприятий для увеличения объема продаж в структурных подразделениях: отдел прямого маркетинга, техническая поддержка;
- Написание скриптов для каждого вида исходящей и входящей коммуникации. Обеспечение высокого уровня продаж и удержания клиентов с учетом выявления их потребностей;
- Расширение клиентской базы(поиск новых клиентов, подготовка и проведение презентаций, участие в составлении коммерческих предложений, проведение переговоров, заключение договоров);
- Подбор, адаптация, коучинг персонала. Организация тренингов и проведения тимбилдингов для сотрудников. Разработка и внедрение мотивационных программ, способствующих повышению KPI;
- Помощь и личное участие в решении конфликтных и нестандартных ситуаций. Работа с рекламациями.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Старший менеджер по продажам

ТОВ "Маркетинг ТД" (Розничная торговля), Київ
08.2013 – 04.2016 (2 роки 8 місяців)

Обов'язки:

Продажи медицинских товаров

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Киевский национальный экономический университет им. Вадима Гетьмана (Київ)

Спеціальність: Маркетинговый менеджмент
повна вища, 09.2018 – 07.2020 (1 рік 9 місяців)

КНУКиИ (Київ)

Спеціальність: Педагогика
повна вища, 09.2006 – 07.2010 (3 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - обучение на должность управляющего магазином, 2019
- Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - Обучение на должность заместителя управляющего магазином, 2018
- 7 навыков высокоэффективных людей(программа по С. Кови), 2017
- Сергей Азимов: "Продажи и переговоры", 2016
- Игорь Манн: "Компания номер 1", 2015

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: - MS Office - уверенный пользователь; - 1С:8.1 - уверенный пользователь; - CRM Bitrix - уверенный пользователь; - Google Analytics, Google Adwords уверенный пользователь; - Google docs - уверенный пользователь; - Adobe Photoshop 18.1 - уверенный пользователь; - Почтовые программы - уверенный пользователь;
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества: Ответственность Самостоятельность Аналитический склад ума Стремление к лидерству Способность организовать качественный трудовой процесс Работа на результат