

Чеботарева Елена

★ АДМИНИСТРАТОР, УПРАВЛЯЮЩИЙ, 13 000 ГРН.

🔄 14 вересня 2021 📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота, віддалена робота

Категорії: HR, управління персоналом, Видавництво, поліграфія, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Администратор

ТОВ"РУШ" магазин Ева (декоративная косметика, парфюмерия), Дніпро

09.2018 – 08.2021 (2 роки 11 місяців)

Обов'язки:

- Открытие / закрытие магазина,
- Организация торгового процесса в зале, управление персоналом
- Разрешение конфликтных ситуаций;
- Ведение первичной бухгалтерии,
- Участие в приемке товара и переоценке;
- Обучение персонала,
- Подготовка магазина к рекламным акциям,
- Мерчендайзинг магазина в соответствии со стандартами компании, кассовая дисциплина, инвентаризации, инкассация,
- Замещение директора магазина.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

продавец консультант-кассир

ТОВ"РУШ" магазин Ева (декоративная косметика, парфюмерия), Дніпро

05.2017 – 09.2018 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

- консультирование покупателей, помощь в выборе товара;
- оформление расчетов с покупателями, ведение кассовой документации;
- выполнение плана продаж;
- информирование о специальных предложениях и акциях магазина;
- обеспечение порядка в торговом зале;
- выкладка товара (мерчендайзинг).

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Международный классический университет им. Филипа Орлика (Миколаїв)

Спеціальність: фармація

повна вища, 09.2016 – 05.2021 (4 роки 7 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь ПК и офисных программ;

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навыки управления людьми; Организаторские способности; Управление товарными запасами и ассортиментом; Навыки составления графиков работы сотрудников торгового зала; Опыт ведения кассовых, приходно-расходных документов; Умение мотивировать персонал Навыки работы с поставщиками, торговыми представителями; Умение решать конфликтные ситуации; Навыки общения с клиентами