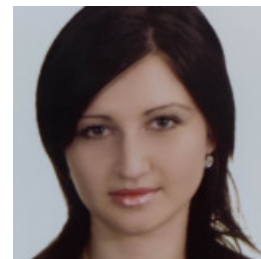


# Грегорович Тетяна

## ★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 20 000 ГРН.

🔄 18 листопада  
2021

📍 Місто: [Хмельницький](#)



Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, часткова зайнятість

Категорії: Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### менеджер активних продаж

ТОВ "Корвет" (мережа магазинів Офіс-Центр) (Роздрібна та оптова торгівля канцтоварів та все для офісу), Хмельницький

09.2003 – 07.2017 (13 років 9 місяців)

#### Обов'язки:

Розвиток та розширення клієнтської бази, виконання плану продаж, встановлення довгострокового співробітництва. Підготовка презентацій та їх проведення. Виявлення потреб клієнта, формування замовлення. Ведення первинної документації та контроль дебіторської заборгованості.

Аналіз ринку та конкурентів.

Керівник департаменту відділу активних продажів.

Контроль роботи торгової команди.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

### Освіта

#### ХНУ (Хмельницький)

Спеціальність: Облік і аудит

повна вища, 09.2003 – 07.2007 (3 роки 9 місяців)

#### Хмельницький економічний технікум КНТЕУ (Хмельницький)

Спеціальність: Фінанси

середньо-спеціальна, 09.2001 – 07.2003 (1 рік 9 місяців)

### Додаткова освіта

- Тренінг "Равнение на клиента или алгоритм эффективных прямых продаж"-2010
- Тренінг "Управление продажами" 2012

### Знання мов

Англійська - Середній

### Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Офісні програми, 1Сбухгалтерія 7,8

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Чесність, комунікабельність, ціленаправленість, вміння швидко навчатися та вміння працювати в команді.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Скоординувати та застосувати свої навички в роботі для покращення результативності праці на відповідній посаді та самореалізації себе як особистості, досягнення поставлених цілей.