

# Козинец Александр

## НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 35 000 ГРН.

🔄 4 грудня 2023 📍 Місто: [Полтава](#)



Вік: 54 роки

Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота, віддалена робота

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Опис

Козинец Александр Анатольевич

г. Полтава

07.01.1971 г. р.

### Образование

Сентябрь 2001 по май 2004

Харьковская академия городского хозяйства.

Образование высшее экономическое. Специальность: экономика предприятий. Специалист.

Сентябрь 1986 по июнь 1990

Полтавский электротехнический техникум

Специальность: электрооборудование промышленных предприятий и установок. Техник электрик.

### Опыт работы

Декабрь 2013 – сентябрь 2018

WONDERCHERRY LDA (Португалия) и ASV-TRANSAUTO S.L.(Испания) Представитель в Украине

Основные обязанности:

- увеличение объёма продаж;
- поиск новых клиентов и установление контактов с ними;
- заключение международных договоров (сумма заключённых контрактов - около 1млн 850 тыс. евро);
- решение логистических задач, как в Украине, так и во время товарооборота в Европе;
- дипломатичное решение спорных вопросов с клиентами.

Октябрь 2011-по декабрь 2013

ООО «КАСП» Заместитель директора по продажам

Основные обязанности:

- контроль над подчинёнными;
- увеличение объёма продаж;
- выполнение поставленных планов по товарообороту и по отдельным категориям товаров;
- поиск новых клиентов и установление контактов с ними;
- заключение международных договоров (сумма заключённых контрактов - около 8 млн гривен);
- консультации по ассортименту и ценам;
- дипломатичное решение спорных вопросов с клиентами;
- непосредственный контроль возврата денег.

Октябрь 2008 по октябрь 2011.

ООО «Мясная ярмарка «Добрыня-2007» (производство мяса)

Заместитель директора по сбыту

Основные обязанности:

- увеличение объёма продаж;
- выполнение поставленных планов по товарообороту и по отдельным категориям товаров;
- поиск новых клиентов и установление контактов с ними, заключение договоров (примерно 5-10 клиентов в месяц)(среди них крупные мясоперерабатывающие предприятия Полтавской, Харьковской, Киевской областей, сумма заключённых контрактов до 5 млн гривен);
- консультации по ассортименту и ценам;
- дипломатичное решение спорных вопросов с клиентами;
- решение вопросов, связанных с возвратом товара, недопоставкой, обменом, пересортицей;
- непосредственный контроль возврата денег, работа с оборотной ведомостью;
- разработка Интернет страницы предприятия, её регистрация и сопровождение в хостинг сетях.

Октябрь 2008 года

Вышел на пенсию по выслуге лет. Пенсионер МВД Украины.

Март 1994 по октябрь 2008 года

МВД Украины

ГУМВД Украины в Полтавской области

1. Управление оперативной службы (от оперуполномоченного до старшего оперуполномоченного по особо важным делам) с 1994 по 2001г.г..
2. Управление по борьбе с организованной преступностью с 2001 по 2008г.г.

от оперуполномоченного, до оперуполномоченного по особо важным делам международного отдела.  
оперуполномоченный по особо важным делам отдела по борьбе с лидерами преступных группировок.  
оперуполномоченный по особо важным делам отдела анализа и оперативно-зонального контроля.  
начальник режимно-секретного отдела Управления.

### **Дополнительные сведения и прочая квалификация**

Имею опыт работы руководителем. Организовывал и контролировал пропускной и внутренне-объектовый режим. Организовывал и

проводил специальные проверки вновь принимаемых сотрудников.

Курсы контр-аварийного вождения автомобиля и курсы практической психологии при МВД Украины.

**Языки:** русский и украинский – свободно, английский – со словарём (продолжаю изучение).

ПК: на уровне опытного пользователя (Word, Excel, Internet, Windows и др.) продолжаю изучение.

Имею личный автомобиль. Водительские права категории "В", "С". Непрерывный стаж вождения - 25 лет.

Интересующая должность

Начальник отдела продаж, менеджер по продажам.

Минимальный уровень заработной платы От 35000 грн