Козинец Александр



НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 35 000 ГРН.

4 грудня 2023 Місто: Полтава

Вік: 55 років
Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота, віддалена робота
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Козинец Александр Анатольевич

г. Полтава

07.01.1971 г. р.

Образование

Сентябрь 2001 по май 2004

Харьковская академия городского хозяйства.

Образование высшее экономическое. Специальность: экономика предприятий. Специалист.

Сентябрь 1986 по июнь 1990

Полтавский электротехнический техникум

Специальность: электрооборудование промышленных предприятий и установок. Техник электрик.

Опыт работы

Декабрь 2013 –сентябрь 2018

WONDERCHERRY LDA (Португалия) и ASV-TRANSAUTO S.L.(Испания) Представитель в Украине

Основные обязанности:

- увеличение объёма продаж;

- поиск новых клиентов и установление контактов с ними;

- заключение международных договоров (сумма заключённых контрактов - около 1млн 850 тыс. евро);

- решение логистических задач, как в Украине, так и во время товарооборота в Европе;

- дипломатичное решение спорных вопросов с клиентами.

Октябрь 2011-по декабрь 2013

ООО «КАСП» Заместитель директора по продажам

Основные обязанности:

-контроль над подчинёнными;

- увеличение объёма продаж;

- выполнение поставленных планов по товарообороту и по отдельным категориям товаров;

- поиск новых клиентов и установление контактов с ними;

- заключение международных договоров (сумма заключённых контрактов - около 8 млн гривен);

- консультации по ассортименту и ценам;

- дипломатичное решение спорных вопросов с клиентами;

- непосредственный контроль возврата денег.

Октябрь 2008 по октябрь 2011.

ООО «Мясная ярмарка «Добрыня-2007» (производство мяса)

Заместитель директора по сбыту

Основные обязанности:

- увеличение объёма продаж;

- выполнение поставленных планов по товарообороту и по отдельным категориям товаров;

- поиск новых клиентов и установление контактов с ними, заключение договоров (примерно 5-10 клиентов в месяц)(среди них крупные мясоперерабатывающие предприятия Полтавской, Харьковской, Киевской областей, сумма заключённых контрактов до 5 млн гривен);

- консультации по ассортименту и ценам;

- дипломатичное решение спорных вопросов с клиентами;

- решение вопросов, связанных с возвратом товара, недопоставкой, обменом, пересортицей;

- непосредственный контроль возврата денег, работа с оборотной ведомостью;

- разработка Интернет страницы предприятия, её регистрация и сопровождение в хостинг сетях.

Октябрь 2008 года

Вышел на пенсию по выслуге лет. Пенсионер МВД Украины.

Март 1994 по октябрь 2008 года

МВД Украины

ГУМВД Украины в Полтавской области

1.Управление оперативной службы (от оперуполномоченного до старшого оперуполномоченного по особо важным делам) с 1994 по 2001г.г..

2.Управление по борьбе с организованной преступностью с 2001 по 2008г.г.

от оперуполномоченного, до оперуполномоченного по особо важным делам международного отдела.

оперуполномоченный по особо важным делам отдела по борьбе с лидерами преступных группировок.

оперуполномоченный по особо важным делам отдела анализа и оперативно-зонального контроля.

начальник режимно-секретного отдела Управления.

Дополнительные сведения и прочая квалификация

Имею опыт роботы руководителем. Организовывал и контролировал пропускной и внутренне объектовый режим. Организовывал и

проводил специальные проверки вновь принимаемых сотрудников.

Курсы контр-аварийного вождения автомобиля и курсы практической психологии при МВД Украины.

Языки: русский и украинский – свободно, английский – со словарём (продолжаю изучение).

ПК: на уровне опытного пользователя (Word, Excel, Internet, Windows и др.) продолжаю изучение.

Имею личный автомобиль. Водительские права категории “B”, “C”. Непрерывный стаж вождения - 25 лет.

Интересующая должность

Начальник отдела продаж, менеджер по продажам.

Минимальный уровень заработной платы От 35000 грн