

Покусаева Виолетта



МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С НАЦИОНАЛЬНЫМИ СЕТЯМИ УКРАИНЫ, 25 000 ГРН.

🔄 29 вересня 2021 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Готова до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер по работе с национальными сетями (Key account manager)

ООО "МЕТА ДРУК" (оптовая торговля упаковки для подарков и цветов), Київ
08.2018 – По теперішній час (7 років 9 місяців)

Обов'язки:

- Создание отдела продаж по работе с национальными сетями Украины с нуля
- Работа с торговыми сетями Украины (АТБ, Эпицентр, Новая Линия, АШАН, МегаМаркет)
- Поиск новых клиентов
- Ведение переговоров, подписание договоров
- Согласование условий договорных обязательств и товарной матрицы
- Подготовка и поведение рекламных компаний в торговых сетях Украины
- Продвижение новых продуктов
- Разработка акционных схем продаж
- Работа с претензиями и возражениями клиентов
- Мониторинг цен и согласование продажных цен
- Ведение первичной бухгалтерии, деловой документации
- Ведение отгрузок, контроль продаж;
- Контроль задолженностей покупателя

Менеджер по работе с национальными сетями (Key account manager)

ООО "СП КАПРИ (официальный дистрибьютор компании ЗМ (США): автогруппа, электроинструмент, электротехника, крепеж, фурнитура), Київ
07.2015 – 07.2018 (3 роки)

Обов'язки:

- Работа с торговыми сетями Украины(Эпицентр, Новая Линия(автогруппа, электроинструмент, электротехника, крепеж, фурнитура)
- Ведение переговоров, подписание договоров
- Подготовка и поведение рекламных компаний в торговых сетях Украины
- Продвижение новых продуктов
- Разработка акционных схем продаж
- Работа с претензиями и возражениями клиентов
- Ведение первичной бухгалтерии, деловой документации
- Работа с документами
- Контроль задолженностей покупателя

Менеджер по работе с национальными сетями (Key account manager)

ООО "Компания-Укринструмент" (оптовая торговля ручным инструментом), Київ
02.2013 – 06.2015 (2 роки 4 місяці)

Обов'язки:

- Мониторинг рынка, поиск клиентов
- Ведение переговоров, подписание договоров
- Работа с ключевыми клиентами
- Работа с торговыми сетями Украины (МЕТРО, АШАН, Велька Кишеня, Эпицентр, Новая линия)
- Заключение договоров с клиентами по акционным программам (АТБ, ЭКО)
- Контроль планирования процесса продаж
- Участие в планировании процесса продаж
- Подготовка и поведение рекламных компаний в торговых сетях Украины
- Продвижение новых продуктов
- Разработка акционных схем продаж
- Работа с претензиями и возражениями клиентов
- Ведение первичной бухгалтерии, деловой документации
- Работа с документами
- Контроль задолженностей покупателя

Освіта

Бердянський педагогічний інститут (Бердянськ)

Спеціальність: Педагог младших классов
повна вища, 09.1997 – 07.2002 (4 роки 9 місяців)

Днепропетровский финансово-экономический техникум (Дніпро)

Спеціальність: Бухгалтер-финансист, бухгалтер бюджетного учета
середньо-спеціальна, 09.1995 – 07.1997 (1 рік 9 місяців)

Додаткова освіта

- Бизнес-тренинг « Техники эффективных продаж», сертификат 2008
- Тренинг « Эффективное командное взаимодействие» сертификат 2008
- Бизнес-тренинг « Мастер продаж», сертификат 2007

Знання мов

Англійська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь 1-С Бухгалтерия (7.7,8.0), Windows, Word, Excel, Outlook Express, Internet Explorer, Access, Microsoft PowerPoint, Adobe Photoshop

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества: Коммуникабельность, ответственность, настойчивость, ориентация на результат, умение работать в команде, способность аналитического мышления, умение креативно мыслить, аккуратность, порядочность. Водительское удостоверение: категория "B" (с 2013 года).