Покусаева Виолетта

МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С НАЦИОНАЛЬНЫМИ СЕТЯМИ УКРАИНЫ, 25 000 ГРН.

29 вересня 2021 Місто: Київ

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готова до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер по работе с национальными сетями (Key account manager)

ООО "МЕТА ДРУК" (оптовая торговля упаковки для подарков и цветов), Київ
08.2018 – По теперішній час (7 років 1 місяць)

Обов'язки:

• Создание отдела продаж по работе с национальными сетями Украины с нуля
• Работа с торговыми сетями Украины (АТБ, Эпицентр, Новая Линия, АШАН, МегаМаркет)
•Поиск новых клиентов
• Ведение переговоров, подписание договоров
•Согласование условий договорных обязательств и товарной матрицы
• Подготовка и поведение рекламных компаний в торговых сетях Украины
• Продвижение новых продуктов
• Разработка акционных схем продаж
• Работа с претензиями и возражениями клиентов
• Мониторинг цен и согласование продажных цен
• Ведение первичной бухгалтерии, деловой документации
• Ведение отгрузок, контроль продаж;
• Контроль задолженностей покупателя

Менеджер по работе с национальными сетями (Key account manager)

ООО "СП КАПРИ (официальный дистрибьютор компании 3М (США): автогруппа¸ электроинструмент¸ электротехника¸ крепеж¸ фурнитура), Київ
07.2015 – 07.2018 (3 роки)

Обов'язки:

• Работа с торговыми сетями Украины(Эпицентр, Новая Линия(автогруппа¸ электроинструмент¸ электротехника¸ крепеж¸ фурнитура)
• Ведение переговоров, подписание договоров
• Подготовка и поведение рекламных компаний в торговых сетях Украины
• Продвижение новых продуктов
• Разработка акционных схем продаж
• Работа с претензиями и возражениями клиентов
• Ведение первичной бухгалтерии, деловой документации
• Работа с документами
• Контроль задолженностей покупателя

Менеджер по работе с национальными сетями (Key account manager)

ООО "Компания-Укринструмент" (оптовая торговля ручным инструментом), Київ

02.2013 – 06.2015 (2 роки 4 місяці)

Обов'язки:

• Мониторинг рынка, поиск клиентов
• Ведение переговоров, подписание договоров
• Работа с ключевыми клиентами
• Работа с торговыми сетями Украины(МЕТРО,АШАН,Велыка Кишеня,Эпицентр,Новая линия)
.• Заключение договоров с клиентами по акционным программам(АТБ ,ЭКО)
• Контроль планирования процесса продаж
• Участие в планировании процесса продаж
• Подготовка и поведение рекламных компаний в торговых сетях Украины
• Продвижение новых продуктов
• Разработка акционных схем продаж
• Работа с претензиями и возражениями клиентов
• Ведение первичной бухгалтерии, деловой документации
• Работа с документами
• Контроль задолженностей покупателя

Освіта

Бердянский педагогический институт (Бердянськ)

Спеціальність: Педагог младших классов

повна вища, 09.1997 – 07.2002 (4 роки 9 місяців)

Днепропетровский финансово-экономический техникум (Дніпро)

Спеціальність: Бухгалтер-финансист, бухгалтер бюджетного учета

середньо-спеціальна, 09.1995 – 07.1997 (1 рік 9 місяців)

Додаткова освіта

• Бизнес-тренинг « Техники эффективных продаж», сертификат 2008
• Тренинг « Эффективное командное взаимодействие» сертификат 2008
• •Бизнес-тренинг « Мастер продаж», сертификат 2007

Знання мов

Англійська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь 1-С Бухгалтерия (7.7,8.0),Windows, Word, Excel, Outlook Express, Internet Explorer, Access, Microsoft PowerPoint, Adobe Photoshop
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества: Коммуникабельность, ответственность, настойчивость, ориентация на результат, умение работать в команде, способность аналитического мышления, умение креативно мыслить, аккуратность, порядочность. Водительское удостоверение: категория "В" (с 2013 года).