Слюсаренко Виктор

НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА

4 жовтня 2021 Місто: Київ

Вік: 50 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи
Категорії: Банківська справа, ломбарди, Керівництво, Транспорт, автосервіс

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Слюсаренко Виктор Николаевич

Дата рождения: 05.03.1976 г.

Тел.моб.: (050) 464-54-11

Семейное положение: женат, две дочери

ОПЫТ РАБОТЫ

ООО «УЛФ-Финанс»

ноябрь 2017 – по сегодняшний день

Зам. начальника департамента обслуживания клиентов

- Контроль и организация работы транспортного отдела (логистика, контроль и организация работы водителей). В подчинении начальник отдела, логист, 4-и региональных представителя и 4 водителя. На балансе 7 служебных автомобиля.
- Получение документов для регистрации предмета лизинга и осуществления передачи предмета лизинга Клиенту.
- Внесение данных в ПО для формирования внутренних документов.
- Подготовка полного пакета документов (договоров, доп. соглашений и т.д.) по сопровождаемой сделке.
- Реализация изъятого б/у автотранспорта и спецтехники за прошлый год было продано около 20 единиц техники.
- Контроль и организация работы по регистрации лизинговых авто.
- Административно хозяйственная деятельность компании (аренда офисов, служебные авто).
- Контроль и организация проведения тендерных закупок: согласования с руководством компании всех основных условий договора (цена, сроки выполнения работ (услуг) / поставка товаров, гарантийные условия, условия банковских гарантий, условия оплаты участия в тендере и др.), взаимодействие с техническим отделом, и сметчиком / закупщиков на предмет формирования цены по Тендерной документации.
- Поиск новых партнеров по ремонту лизинговых авто, обслуживанию, шиномонтажа и хранение шин.

АО "Полтавский турбо механический завод"

2014 – 2017

Начальник ОМТС

- Контроль и организация проведения тендерных закупок.
- Комиссионное участие в замене закупочного материала и контроль его закупки.
- Составление и контроль выполнение плановых показателей.
- Контроль за выполнением договорных обязательств.
- Поиск новых партнеров по Украине, страны СНГ, Европа, Китай.
- Контроль ведения договорной базы.
- Контроль и организация проведения тендерных закупок.
- Разработка и внедрение процедуры закупки, оценка поставщиков.
- Контроль и анализ за дебиторской и кредиторской задолженностью.
- Контроль за выполнением договорных обязательств.

Работа на различных должностях в банковской сфере

2011 - 2013

- Проведение презентаций на автосалонах Полтавской обл. и подписание договоров сотрудничества с банком
- Организация работы с автосалонами по привлечению новых клиентов
- Контроль по каналам привлечения и ведение отчетности
- Подписание договоров с агентами
- Работа со страховыми компаниями, проведение презентаций
- Открытие и запуск новых отделений
- Организация беспрерывной работы отделений по Полтавской обл.
- Подбор кадров и организация обучения.
- Налаживание отношений с торговыми сетями магазинов
- Выполнение плановых показателей УПК ЦРД

ПАО «Альфа-Банк»

марта 2007– май 2011

Директор отделения №1 в г.Полтаве

- Вывод отделения на безубыточность

Достижения: за короткий срок в (в течении 2010 года) создали депозитный портфель физ. лиц на уровне крупного отделения г. Полтавы, за 2011 год (пол года) создали кредитный портфель физ. лиц свыше 3 млн. грн.

января 2009 – марта 2010

Руководитель по розничному бизнесу

- Открытие нового отделения в г. Полтава
- Запуск отделения и поиск новых клиентов
- Выполнение плановых показателей отделения
- Организация продаж доп. продуктов

Достижения: во время кризиса подняли имидж банка в Полтаве увеличили депозитный портфель в 3 раза.

ноября 2007 – января 2009

Руководитель отдела по Автокредитованию

- Проведение презентаций на автосалонах г. Полтава и подписание договоров сотрудничества с банком
- Работа со страховыми компаниями, проведение презентаций.

Достижения: менее чем за 6 мес. достигли уровня по выдаче авто кредитов с нуля до 60 кредитов в месяц (штат всего: нач. отдела и специалист отдела) при этом продажи составили 1 млн$ в месяц.

OTP Bank

июнь 2007 – ноябрь 2007

Руководитель по альтернативным каналам продаж

- Организация работы с автосалонами и агентствами недвижимости по привлечению новых клиентов
- Контроль по каналам привлечения и ведение отчетности
- Подписание договоров с мобильными банкирами

Достижения: за короткий срок было подписано более 25 договоров о сотрудничестве, за счет данного канала увеличен портфель по кредитованию.

ЗАО «ПриватБанк»

2002 –2007

От специалиста отдела автокредитования до старшего аудитора Полтавской области

- Проведение аудиторских проверок в отделениях банка в Полтавской обл.
- Проведение анализа по выявленным ошибкам и вынесение предложений по увеличению эффективности работы бизнеса.

Руководитель отдела по работе с проблемной задолженностью физ.лиц Полтавской обл.

- Запуск отдела и организация процесса работы отдела
- Организация и контроль работы отделений по работе с просроченной задолженностью
- Организация и контроль работы специалистов отдела по работе с проблемной задолженностью и залоговым имуществом (изъятие, продажа)
- Разработка методик по эффективной работе отделений банка и специалистов отдела, обучение.
- Налаживание и проведение совместных мероприятий с параллельными отделами банка по работе с проблемной задолженностью (изъятие, продажа, суды, СБ)

ноябрь 2003 – июль 2004

Ст .специалист отдела Автокредитования

- Оформление кредитов и обучение специалистов
- Контроль за качеством оформления досье по Полтавской обл.
- Контроль за качеством кредитного портфеля по Полтавской обл.
- Работа с автосалонами
- Выполнение плановых показателей по кредитованию

ноябрь 2002 – ноябрь 2003

специалист отдела Автокредитования

- Организация на автосалоне быстрого принятия решения по кредитованию клиентов
- Выдача кредитов на авто и формирование досье
- Ведения архива по кредитным досье всей области

Основное достижение - создание и запуск отдела по работе с просроченной и проблемной задолженностью физ.лиц. За 1,5 года Региональное подразделение банка в Полтавской области выведено в разряд лучших в системе банка, автоматизирован процесс обработки и обмена информацией с Front-office, Midle-office и поддерживающими направлениями (Аудит, Юр. служба и СБ) и разработаны др. процессы для более эффективной работы по данному направлению.

ОБРАЗОВАНИЕ

сентябрь 2004 – июнь 2006

(заочно)

Полтавский университет потребительской кооперации Украины

- специальность «Финансы»

июль 1993 – июнь 1998

Полтавский Государственный Технический Университет им. Ю.Конндратюка

- факультет «Электромеханический»
- специальность «Автоматизация промышленных установок и технологических комплексов»

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ И ЗНАНИЯ

- Windows, MS Office, Internet - опытный пользователь
- VBasic MS Office – большой опыт написания макросов
- большой опыт продаж, сопровождения сделок, подготовки документов, открытия отделения
- опытный пользователь 1С с возможностью создавать любые отчеты на основе текущих баз.

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

Ответственность, коммуникабельность, целеустремленность, стремление и способность к самообразованию и к изучению новых сфер деятельности.