

Перерва Андрей



ДИРЕКТОР НАПРАВЛЕНИЯ, РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА СБЫТА, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА, 35 000 ГРН.

🔄 17 грудня 2023 📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 54 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Логістика, доставка, склад, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Зам. Генерального директора по продажам.

ООО «ВП Роганский МК» (производство и реализация колбасных изделий.), Харків
09.2020 – 06.2021 (9 місяців)

Обов'язки:

- оперативное управление продажами,
- открытие региональных представительств,
- разработка мотивационной программы отделов,
- анализ экономических показателей компании, их контроль.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Руководитель отдела продаж

ООО МК «Риал» (производство и реализация колбасных изделий), Харків
08.2019 – 06.2020 (10 місяців)

Обов'язки:

- подбор сотрудников,
- оптимизация отдела продаж,
- бюджетирование продаж, разработка и внедрение документооборота в УС и т.д.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Начальник отдела продаж и логистики.

ООО «Салтовский комбинат». (производство и реализация колбасных изделий.), Харків
07.2009 – 05.2017 (7 років 10 місяців)

Обов'язки:

- создание структурных логистических подразделений, ТД и т.д.,
- разработка ассортимента продукции, вывод новых торговых марок,
- оперативное управление продажами и т.д.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Харьковский Государственный политехнический университет «ХПИ» (Харків)

Спеціальність: физикотехнический.

повна вища, 09.1990 – 02.1996 (5 років 5 місяців)

Додаткова освіта

- «Школа торгового представителя» - агентство «Бизнес-мастер». "Основы техники продаж" ("Bridgetown Foods Ukraine" г. Днепропетровск). «Увеличение нумерической дистрибуции » г.Киев Внутренние тренинги в МК «Юбилейный» «Стратегия развития продаж» «Мастер дистрибуции» (пошаговый метод построения продаж) «Мастер дистрибуции для дистрибуторов»

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Пользователь ПК (EXCEL , WORLD , INTERNET , 1C)

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Опыт продвижения товаров и опыт маркетинговых исследований, управление бизнес-процессами, ценообразование рынка сбыта, подбор и управление персоналом, управление процессами закупки, ввод на рынок новых позиций и представленность по стандартам во всех каналах сбыта, разработка и внедрение мотиваций, организаторские способности, лидерские и коммуникационные качества, внимательный слушатель и собеседник, умею склонить к своей точки зрения, всегда нацелен на выполнения результата,.высокая работоспособность, организаторские способности, умение работать в команде, ответственность, настойчивость в достижении поставленных целей, аналитическое мышление, легкообучаемость, порядочность. Наличие легкового авто