Власенко Максим



МЕНЕДЖЕР, РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР ПО СБЫТУ, 15 000 ГРН.

18 жовтня 2021 Місто: Одеса

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, часткова зайнятість
Категорії: IT, WEB фахівці, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер, региональный менеджер, продажа маркетинговых услуг

Работал на ФЛП (Предоставление маркетинговых услуг), Одеса
01.2019 – 11.2021 (2 роки 10 місяців)

Обов'язки:

Продажа маркетинговых услуг.
Обработка имеющейся базы клиентов у предприятия по закрепленным за менеджером регионах, поиск наработка дополнительных клиентов (поиск клиентов и наработка холодной базы), работа с входящими теплыми лидами, размещение рекламной информации на сайтах, размещение ссылок, email-рассылки). Встреча с потенциальным клиентами, заключение договоров, командировки в регионы по необходимости.

Менеджер, региональный менеджер

Мирано (Ткани), Одеса
01.2015 – 12.2017 (2 роки 10 місяців)

Обов'язки:

Ведение существующих клиентов, пополнение клиентской базы, ведение документации, телефонные деловые переговоры, заключение сделок, обработка заказов, контроль дебиторской задолженности.
Спектр интересующих клиентов: магазины ,контейнера на рынках, строительные организации, дизайнеры.
Регионы: Одесса, Чернигов, Суммы, Харьков, Киев.

Менеджер, региональный менеджер, менеджер по сбыту.

Акватория Сити (Оптовая продажа сантехники (оборудование, комплектующие, инструменты)), Одеса
01.2007 – 12.2013 (6 років 10 місяців)

Обов'язки:

1) Выполнение плана продаж.
2) Обработка имеющейся базы клиентов у предприятия по закрепленным за менеджером регионах, поиск дополнительных клиентов (размещение рекламной информации на сайтах, командировки в регионы). Снабжение раздаточным материалом (каталоги, флаера, плакаты), отправка по почте или перевозчиками. Снабжение дополнительной информацией по электронной почте (инструкции по монтажу гидробокса или душевого угла в фотографиях, обучающая литература для персонала, перечень комплектующих для приема товара).

Спектр интересующих клиентов: гипермаркеты, магазины ,контейнера на рынках, строительные организации, базы отдыха, монтажники, сантехники, дизайнеры.
2) Отображение информации в 1 С (CRM, работа со счетами, накладными, складскими ордерами, остатками, перемещение продукции по филиалам, заполнение контактов, маркетинговой информации, решение рекламационных вопросов, интерес клиента к определённым моделям продукции, преимущества и недостатки продукции конкурентов и продукции предприятия).
3) Мониторинг цен конкурентов, сбор информации о ценах конкурента от клиента (наиболее достоверная информация). Выявление сильных и ходовых позиций у конкурентов , анализ и сравнение с продукцией предприятия , влияние на следующие поставки (максимально собранная информация о качестве превосходящей продукции позволяет немедленно реагировать на рынке, принимать стратегически важную политику ценообразования).
4)Заключение договора с клиентом (условия оплаты, поставок (транспорт), количество продукции, обязанности сторон).
5) Сделка (получение оплаты и доверенности).
6)Решение рекламационных вопросов, выявление боя при транспортировке, выявление заводского брака.
7) Регионы: Черновцы, Чернигов, Луганск, Днепропетровск, Черкассы, Житомир.

Освіта

ОГПУ

Спеціальність: Инженер литейщик черных и цветных металлов.

повна вища, 09.1996 – 08.2001 (4 роки 11 місяців)

Знання мов

Англійська - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Опытный пользователь. Умению работать с базовыми программами MS Office (Access, Excel, Power Point, Word, WordPad) программы для отправки-получения электронной корреспонденции. Умею быстро искать необходимую информацию в интернете, могу работать с различными браузерами (Opera, Firefox, Chrome, Amigo, Internet Explorer).
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества - коммуникабельность, стрессоустойчивость, вежливость. Хобби - рыбалка, игра в шахматы. Любой спорт — плавание, бег, футбол, и т.д. Увлечения - чтение исторических романов, классической литературы, в том числе и современной. Навыки - большой опыт продаж, креативность, способность убеждать
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Цель поиска работы: использую собственные знания в области продаж для повышения прибыли компании, ищу дополнительные возможные направления для привлечения клиентов, а соответственно и хорошей заработной платы. Пожелания к месту работы: желательно ай-пи