

Мигачев Вячеслав

МЕНЕДЖЕР

🔄 12 січня
2022

📍 Місто: [Миколаїв](#)



Вік: 51 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Виробництво, Торівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Місто проживання: м. Миколаїв

Дата народження: 16.08.1975р.

Сімейний стан: одружений

Служба в армії: 1994-1995р. війська зв'язку, сержант, начальник вузла зв'язку

ОСВІТА:

Назва учбового закладу: Одеський національний університет імені І.І. Мечникова. економіко–правовий факультет

Спеціальність: менеджмент зовнішньоекономічної діяльності

ДОСВІД РОБОТИ:

Чорноморський суднобудівний завод

1990-1993р.

складальник судновий (II)р. разряду)

АТ «Миколаївавтосервіс»

1995-2001р.

слюсар по ремонту автомобілів (III разряду)

Технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

Приватний підприємець

2001-2005р.

Власник СТО та автомагазина (в підпорядкуванні 10 чоловік)

Оптова та роздрібна торгівля запчастинами, технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

ТОВ «Експрес Авто»

2005 – 2014р.

Директор автосалону(в підпорядкуванні 10 чоловік)

Торгівля автомобілями, роздрібна торгівля запчастинами, технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

2014 – 2016р.

Комерційний директор(в підпорядкуванні 5 чоловік)

2016 – 2020 р.

Генеральный директор (в підпорядкуванні 50 чоловік)

ФОП

травень 2020р- травень 2021р.

Менеджер-управитель (в підпорядкуванні 15 чоловік)

технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

Основні обов'язки:

- Організація, забезпечення та контроль роботи та взаємодії всіх підрозділів підприємства з цілю продажу максимально більшої кількості автомобілів, додаткового обладнання та збільшення кількості клієнтів.
- Вирішення конфліктних ситуацій з клієнтами.
- Оперативна взаємодія зі всіма структурними підрозділами компанії для забезпечення безперебійної роботи підприємства .
- Ведення переговорів з потенційними клієнтами (підприємствами) з приводу продажу автомобілів, технічного обслуговування та ремонту автотранспортних засобів, укладання договорів, та обговорення всіх нюансів співпраці.

Професійні навички:

- знання технічних характеристик автомобіля та іншого реалізуємого товару
- проведення переговорів
- управління персоналом
- знання основ менеджменту та маркетингу
- знання риночної економіки, підприємництва та ведення бізнесу
- знання бізнес процесів автосалону та сто
- знання правил роздрібної торгівлі
- знання етикету ділового спілкування
- впевнений користувач ПК (знання MS Office, MS Word, MS Excel, MS Outlook)

Особисті якості:

1. Комунікабельність

- 1. Вміння працювати з людьми
- 1. Швидке сприйняття нової інформації.
- 1. Організованість.
- 1. Відповідальність.
- 1. Порядність.
- 1. Стресостійкість.
- 1. Честність.
- 1. Надійність
- 1. Рішучість
- 1. Націленість на результат

Додаткова інформація:

Водійські права: категорія: A1, A, B1, B, C1, C, D1, D, BE, C1E, CE, D1E, DE

Практичний досвід керування: 28 років

Наявність власного авто

Є президентом Миколаївського Автоклубу