

Мигачев Вячеслав

★ **РУКОВОДИТЕЛЬ, 30 000 ГРН.**

🔄 12 січня
2022

📍 Місто: [Миколаїв](#)



Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Ремонт техніки та предметів побуту, Керівництво, Транспорт, автосервіс

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Генеральный директор

ТОВ «Експрес Авто» (Транспорт, автосервіс), Миколаїв

05.2014 – 03.2020 (5 років 9 місяців)

Обов'язки:

Місто проживання: м. Миколаїв

Дата народження: 16.08.1975р.

Сімейний стан: одружений

Служба в армії: 1994-1995р. війська зв'язку, сержант, начальник вузла зв'язку

ОСВІТА:

Назва учбового закладу: Одеський національний університет імені І.І. Мечникова. економіко–правовий факультет

Спеціальність: менеджмент зовнішньоекономічної діяльності

ДОСВІД РОБОТИ:

Чорноморський суднобудівний завод

1990-1993р.

складальник судновий (II)р. разряду)

АТ «Миколаївавтосервіс»

1995-2001р.

слюсар по ремонту автомобілів (III разряду)

Технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

Приватний підприємець

2001-2005р.

Власник СТО та автомагазина (в підпорядкуванні 10 чоловік)

Оптова та роздрібна торгівля запчастинами, технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

ТОВ «Експрес Авто»

2005 – 2014р.

Директор автосалону(в підпорядкуванні 10 чоловік)

Торгівля автомобілями, роздрібна торгівля запчастинами, технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

2014 – 2016р.

Комерційний директор(в підпорядкуванні 5 чоловік)

2016 – 2020 р.

Генеральний директор (в підпорядкуванні 50 чоловік)

ФОП

травень 2020р- травень 2021р.

Менеджер-управитель (в підпорядкуванні 15 чоловік)

технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

Основні обов'язки:

- Організація, забезпечення та контроль роботи та взаємодії всіх підрозділів підприємства з цілю продажу максимально більшої кількості автомобілів, додаткового обладнання та збільшення кількості клієнтів.
- Вирішення конфліктних ситуацій з клієнтами.
- Оперативна взаємодія зі всіма структурними підрозділами компанії для забезпечення безперебійної роботи підприємства .
- Ведення переговорів з потенційними клієнтами (підприємствами) з приводу продажу автомобілів, технічного обслуговування та ремонту автотранспортних засобів, укладання договорів, та обговорення всіх нюансів співпраці.

Професійні навички:

знання технічних характеристик автомобіля та іншого реалізуємого товару

проведення переговорів

управління персоналом

знання основ менеджменту та маркетингу

знання риночної економіки, підприємництва та ведення бізнесу

знання бізнес процесів автосалону та сто

знання правил роздрібної торгівлі

знання етикету ділового спілкування

впевнений користувач ПК (знання MS Office, MS Word, MS Excel, MS Outlook)

Особисті якості:

- Комунікабельність
- Вміння працювати з людьми
- Швидке сприйняття нової інформації.
- Організованість.
- Відповідальність.
- Порядність.
- Стресостійкість.
- Честність.
- Надійність
- Рішучість
- Націленість на результат

Додаткова інформація:

Водійські права: категорія: A1, A, B1, B, C1, C, D1, D, BE, C1E, CE, D1E, DE

Практичний досвід керування: 28 років

Наявність власного авто та мікроавтобуса.

Є президентом Миколаївського Автоклубу

Освіта

[Одеський національний університет імені І.І. Мечникова. економіко–правовий факультет \(Миколаїв\)](#)

Спеціальність: Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності
незакінчена вища, 09.2000 – 05.2004 (3 роки 7 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Впевнений користувач ПК (знання MS Office, MS Word, MS Excel, MS Outlook)
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Автоспорт и рыбалка.