Крикунова Надежда



PROJECT-MANAGER, 30 000 ГРН.

12 листопада 2021 Місто: Харків

Вік: 37 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: HR, управління персоналом, IT, WEB фахівці, Реклама, маркетинг, PR

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Прошу рассмотреть мою кандидатуру, потому что я:

-имею несколько лет опыта в управлении digital проектами

-понимаю, что невозможно знать все и регулярно повышаю уровень своих знаний

-быстро переключаюсь с одной задачи на другую, без потери эффективности

-легко нахожу общий язык с разными людьми и “включаю” занятых клиентов

-гарантирую полную отдачу поставленным задачам с моей стороны

С Ув. Надежда Крикунова,

Цель:

Получение удаленной работы на должности Project-менеджер в стабильной компании с целью реализации своего потенциала, получения новых знаний, навыков и достойной оплаты.

Примеры проектов из различных отраслей:

➔ Маркетинговая стратегия для компании ГЛОНАСС, GPS, Galileo технологий
➔ Создание отдела продаж для компании производителя клинкерных термопанелей
➔ Комплексное маркетинговое сопровождение экстрим парка

Опыт работы:

Исполнительный директор компания Sales Marketing System
январь 2021 - сейчас - Обязанности:
➢ контроль над работой компании и ее отделов
➢ организация и проведение совещаний
➢ найм-рекрутинг сотрудников на вакантные должности
➢ организация стажировки и адаптации новых сотрудников
➢ обучение сотрудников компании
➢ контроль над работой сотрудников и обеспечение
высокого качества выполнения работ
➢ выполнение функций РОПа
➢ ведение финансового учета
➢ начисление заработной платы

Project-менеджер компания Sales Marketing System
ноябрь 2018 - январь 2021 -

Обязанности управление digital- проектами с использованием методологии Scrum:

➢ брифование клиента
➢ составление общего списка задач по реализации проекта; разбиваю задачи по приоритетности для клиента, объединяя их вокруг одной цели
➢ составление плана работ и графика работ по проекту
➢ подбор в команды сотрудников и подрядчиков; провожу интервью и тестирования
➢ распределение задач между участниками команды и подрядчиками
➢ координация работы при реализации проекта; внимательно слежу за дедлайнами и предоставляю заказчику регулярную отчетность о ходе выполнения задач проекта
➢ контроль качества и результатов проделанной работы; стараюсь максимально оптимизировать процесс, повышая эффективность

Заместитель руководителя отделения ПАТ КБ «Приват Банк»
январь 2011 - декабрь 2014 –

Обязанности:
➢ Привлечение физических лиц на обслуживание в банк (карты, депозиты, кредиты, платежи).
➢ Текущее обслуживание клиентов
➢ Персональное обслуживание клиентов Gold карт.
➢ Визирование кассы
➢ Обслуживание корпоративных клиентов
➢ Выполнение планов отделения
➢ Выполнение личных планов

Консультант по экономическим вопросам КС «Феникс»
июль 2010 – январь 2011

Обязанности:
➢ прогнозирование потребности в кредитах и средствах
➢ эффективное использование средств КС
➢ формирование сети магазинов-партнеров с целью обеспечить постоянный поток клиентов на оформление потребительских кредитов
➢ оформление кредитных договоров
➢ оформление депозитных договоров.

Менеджер по банковскому обслуживанию физ. лиц РИП» ЗАО КБ «Приват Банк» ПРУ
ноябрь 2007 – апрель 2009 -

Обязанности:
➢ текущая работа с физ. лицами
➢ презентация банковских продуктов и услуг
➢ привлечение клиентов на оформление банковских зарплатных пенсионных и кредитных карт
➢ идентификация личности
➢ оформление заявок на получение кредитного лимита
➢ формирование пакета документов
➢ послепродажное обслуживание клиентов
➢ регулярные консультации по банковским услугам

Менеджер отдела потребительского кредитования отделения «Полтавская областная дирекция» АКБ «Правекс-Банк»
август 2007 – ноябрь 2007 -

Обязанности:
➢ консультирование клиентов по условиям кредитования
➢ расчет суммы займа и составление графика платежей
➢ оформление заявки на кредит и проверка предоставленных документов
➢ мониторинг платежеспособности клиентов и оценка рисков
➢ контроль использования заемщиками полученных средств
➢ сопровождение выданного кредита до полного его погашения

Образование:

➢ 2007 - 2010- Полтавская Государственная Аграрная Академия факультет «Учета и Финансов», специальность «Финансы» Диплом специалиста
➢ 2004 - 2007- Полтавский Аграрный Колледж ПГАА, факультет «Финансы», специальность «Экономист по финансам»

➢ Преддипломную практику проходила в Центральном отделении ООО КБ «Надра» Полтавское Региональное Управление Диплом младшего специалиста.

Доп. образование:

2021- Онлайн-курс по фасилитации “Искусство фасилитации”, Udemy
2021- Полный базовый курс “Agile Scrum с нуля до Scrum Master”, Udemy
2021- Онлайн-тренинг “Продажи в переписках”, SendPulse

2020- Онлайн-курс “Чемпион продаж” продавец-профи, RushSchool
2018- Курс по настройке поисковой рекламы “Прибыльный GoogleAds” Voskresensky Group
2018- Курс по настройке таргетированной рекламы "Прибыльный Фейсбук для бизнеса", Voskresensky Group
2018- Курс “Реальный инстаграм 2.0”, Бизнес Молодость

Работаю с сервисами:
➢ MS Office (Excel, Word, Power Point)
➢ Google Drive
➢ App.diagrams.net
➢ MindMap
➢ CRM Битрикс24, amoCRM
➢ Trello
➢ Facebook ADS
➢ Google ADS
➢ Zoom

Владение языками:
➢ Украинский — свободно
➢ Русский — свободно
➢ Английский — средний

Личные и деловые качества:
➢ дисциплинированная, ответственная, уравновешенная, пунктуальная, коммуникабельная, целеустремленная,
➢ легко обучаюсь и люблю познавать новое
➢ умею работать как самостоятельно, так и в коллективе
➢ обладаю организаторскими способностями
➢ постоянно стремлюсь к самосовершенствованию
➢ могу работать в режиме многозадачности и умею быстро переключаться
➢ стремлюсь двигать дела к завершению и держу фокус на результат