Дитяткін Олександр



КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ, ТІМ-ЛІДЕР, МЕНЕДЖЕР ПО РОБОТІ З КЛІЄНТАМИ, 20 000 ГРН.

28 листопада 2021 Місто: Ужгород

Готовий до відряджень: Львів

Вік: 27 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: HR, управління персоналом, Консалтинг, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Керівник группи з продажів, менеджер з продажу

OneCall (Прямі продажі B2C), Ужгород

08.2017 – 09.2021 (4 роки 1 місяць)

Обов'язки:

Створення группи з продажів з 0, постійний аналіз роботи підлеглих з метою покращення показників, підтримування дисципліни та мотивації до роботи працівників. Керування групою з 25 людей.
На посаді менеджера обов'язками були повторні продажі холодній клієнтській базі, а також гарячі продажі по замовленням залишеним на сайті. З досягнень стабільно високі показники, результатом чого і стало підвищення на посаду керівника группи з продажів.

Освіта

Ужгородський національний університет (Ужгород)

Спеціальність: Фізичний факультет, кафедра прикладної фізики

незакінчена вища, 09.2016 – 02.2022 (5 років 5 місяців)

Знання мов

Англійська - Нижче середнього, Українська - Професійний (експерт), Російська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: MS Word, Excell, PowerPoint
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Висока стресостійкість; вміння продавати і переконувати; дисциплінованість; здатність швидко навчатися; вміння керувати групою людей та бути лідером; комунікабельність; у відпочинку надаю перевагу проведенню часу з сім'єю та близькими людьми, друзями.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Знайти місце роботи з можливістю кар'єрного росту та саморозвитку. Головним побажанням є відсутність рутинності в роботі та можливість створювати свої підходи до виконання поставлених завдань.