Дмитрий Трофанчук

СПЕЦИАЛИСТ ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ КОМПЬЮТЕРНОЙ ТЕХНИКИ, МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 12 000 ГРН.

22 грудня 2021 Місто: Одеса

Вік: 39 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, позмінна робота
Категорії: IT, WEB фахівці, Ремонт техніки та предметів побуту, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Специалист по продажам, настройки и ремонту компьютеров

Дельта Механикс (Ремонт и продажа компьютерной и орг.техники),
07.2018 – 06.2021 (2 роки 11 місяців)

Обов'язки:

- Ремонт на программном и аппаратном уровне (без пайки);
- сборка компьютеров, профилактика и апгрейд;
- установка и настройка Windows;
- восстановление данных;
- антивирусная профилактика;
- установка и настройка программ;
- настройка интернет подключения; Wi-Fi роутеров; точек доступа;
- подключение и настройка оргтехники и заправка картриджей;
- продажа дополнительных услуг по ремонту и настройке ПК;
- оформление документов и отчетность по заказам.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

менеджер по продажам

Компьютерный мир (Ремонт и продажа компьютерной и орг.техники),
10.2017 – 06.2018 (8 місяців)

Обов'язки:

- Продажа компьютерной техники; орг. техники; комплектующих.
- ремонт компьютеров, орг. техники и заправка картриджей.
- работа в программе 1С;
- ведение кассовой отчетности, документации;
- организация рекламных акций для увеличения продаж магазина;
- навыки создания рекламных материалов.
- работа с претензиями.
- контроль качества реализуемых товаров.
- участие в проведении инвентаризации.
- составление графиков работы сотрудников/ графика отпусков;
- составление отчетов по результатам работы.

менеджер по продажам

ооо Хайтек (Сеть магазинов компьютерной и бытовой техники),

02.2007 – 05.2017 (10 років 2 місяці)

Обов'язки:

- Консультирование и продажа электроники TV-AV техники, аксессуаров, бытовой техники и комплектующих к ней услуг по установке, настройке.
- консультирование и продажа компьютерной техники и комплектующих к ней;
- частично консультация и продажа мелко-бытовой техники, кухонной утвари, мебели, Дополнительные услуги: аксессуары, гироскутеры.
Функциональные обязанности:
- Обслуживание, консультирование покупателей и выявление потребительского спроса;
- информирование покупателей о проходящих акциях и скидках;
- оформление продажи, наличный/ безналичный расчет, работа с кассовым аппаратом.
- выдача товара, ведение соответствующей документации;
- составление заявок по товару, которого мало в наличии или вовсе закончился;
- участие в проведении инвентаризации;
- составление отчетов по результатам работы.

Освіта

ТТК

Спеціальність: Коммерция

середньо-спеціальна, 09.2002 – 07.2005 (2 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

• Принимал участие в тренингах по технологиям продаж в "Академии Samsung" г.Киев.. (2016г.; 2017г.)

• Регулярно посещал тренинги ведущих брендов: -LG; -Samsung; -Panasonic; -Whirlpool, Indesit, Hotpoint -Ariston; -Karcher. (-)2015