Співак Володимир

ДИРЕКТОР, 35 000 ГРН.

5 січня 2022 Місто: Житомир

Вік: 39 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

РЕЗЮМЕ

Співак Володимир Володимирович

Дата народження: 15.10.1987р.

Адреса проживання: г. Житомир Україна.

Ціль

Отримання робочого місця директора крупного холдингу (топ-менеджер)

Досвід роботи

02.2019р.- по сьогоднішній час.

Директор будівельного підприємства.

ПП «Сучасне Дорожне Будівництво» (м. Житомир) директор

Основні направлення діяльності підприємства:

-Будівництво доріг і автострад

-Підготовчі роботи на будівельних майданчиках (земляні роботи, фундаменти, вирівнювання площини)

-Будівництво мостів і тунелів

-Будівництво спорт-майданчиків

-Утримання доріг (ямковий ремонт, прибирання снігу)

Функціональні зобов'язання:

-Управління підприємством на всіх етапах роботи

-Заключення договорів (контрактів)

-Проведення особистих переговорів з замовниками(клієнтами)

-Розробка маркетингового плану розвитку підприємства

-Супровід основних комерційних питань

-Контроль та закупівля матеріалів, ТМЦ

-Контроль виконання робіт згідно договорів та кошторисної документації

09.2014 – 01.2019 р.

Начальник відділу продажу.

ТОВ «Ресурс Трейдінг Україна», ТОВ «ТД «Пекарщинський граніт» (Житомирська область, Черняхівський район с. Пекарщина) начальник відділу продаж щебеневої продукції

Основні направлення діяльності підприємства:

-виготовлення та продаж щебеневої продукції

Функціональні зобов'язання:

-проведення особистих переговорів з замовниками(клієнтами)

-розширення клієнтської бази

-ведення існуючої клієнтської бази

-заключення договорів (контрактів) з Українськими, Білоруськими, Російськими, Польськими, Чешськими підприємствами (LTD) на постачання щебеневої продукції

- організація відкриття ТД «Пекарщинский гранит» в м. Москва

- довгострокові відрядження за кордон

-організація перевезень самоскидами, УЗ

-планування об'ємів продажу для виробництва щебеневої продукції на склади

11.2013-09.2015р.

Співвласник

ТОВ «КРІПТОН»(м. Донецьк), співвласник метало бази

Основні направлення діяльності підприємства:

-продаж нержавіючого та кольорового металопрокату

07.2013-01.2015

Засновник

ТОВ «АРТМАР»

Основні направлення діяльності підприємства:

Діяльність посередників у торгівлі металопрокату

02.2010-11.2013р.

Старший менеджер з продажу

ТОВ «УКРМЕТ» (м. Донецьк), старший менеджер з продажу нержавіючого та кольорового металопрокату

Основні направлення діяльності підприємства:

- прийом металобрухту та продаж за кордон

Функціональні зобов'язання:

-напрацювання клієнтської бази (відкриття нового відділу з продажу металопрокату)

- заключення договорів (контрактів)

-підбір персоналу с погодженням СБ

-організація труда та зайнятості менеджерів

-закупка металопрокату в Україні та в Польщі

-контроль складських приміщень

-переоблік відділу та складу

07.2009-02.2010р.

Менеджер з продажу

ТОВ «УкрСтандарт»,ТОВ «РТІ» (м. Донецьк), менеджер з продажу

Основні направлення діяльності підприємства:

-продаж підшипників, резино-технічних виробів

Функціональні зобов'язання:

-напрацювання клієнтської бази

-обдзвони та зустрічі з потенційними клієнтами

-виписка видаткової накладної

-заключення договорів (контрактів)

Освіта

Донецький національний університет економіки і торгівлі імені Михайла Туган-Барановського

2004-2009р.

Факультет: «Товарознавство та торгівля»

Товарознавство та експертиза в митній справі
вч. ступінь спеціаліст.

Професійні навики

Володіння ПК:

Офісний пакет (Word, Excel, Access, PowerPoint) впевнений користувач

1С Підприємство 7,8.

Знання мов: Російська , Українська , Німецька.

Особисті якості

- Порядність

- Пунктуальність

- Відповідальність

-Стресостійкій

- Лідерські якості у колективі (вміння організувати персонал та робочій процес)

- Креативність мислення

Додаткова інформація

- Одружений /1 дитина

- Водійське посвідчення категорії B,C,

- Готовність до відряджень;

-наявність закордонного паспорту;