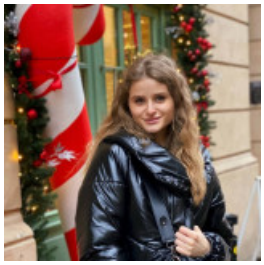
Олексійчук Марина



МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, 150 000 ГРН.

20 січня 2022 Місто: Чернівці

Вік: 25 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: HR, управління персоналом, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер по роботі з клієнтами

Інтернет-магазин «Сантехніка Rea» ((Інтернет-магазин польської сантехніки)), Чернівці
09.2021 – 12.2021 (2 місяці)

Обов'язки:

Обробка замовлень на сайті.
Оформлення замовлення.
Формування бази клієнтів, систематичний обзвін дизайнерів та магазинів по всій Україні з приводу співпраці.
Консультація, продаж через телефон ОПТ, роздріб.
Дзвінки B2B

Менеджер з продажу

" Вікна Чернівці" (Продаж вікон та дверей), Чернівці
03.2021 – 07.2021 (4 місяці)

Обов'язки:

Продаж металопластикових вікон та дверей.
Консультація та приймання клієнтів в офісі, розрахунок та підбір моделі та комплектації.
Робота із запереченнями, робота з CRM,C1,телефонія.
Обзвон бази клієнтів.
Продаж в офісі, а також через телефон.
Виконання плану продаж.
Підписання угод.
Ведення звітності.

Менеджер по роботі з клієнтами

"Свято тут" (Оптові та роздрібні продажі), Чернівці
06.2020 – 01.2021 (7 місяців)

Обов'язки:

Ведення переговорів в телефонному режимі та ділове листування.

Взаємодія з дизайнерами та власниками магазинів святкових товарів.

Робота із запереченнями та застосування переконливих аргументів.

Робота зі скриптами.

Пошук та залучення нових клієнтів.

Виконання плану продаж.

Консультація та активна допродала.

Організація співбесід та навчання нових працівників.

Освіта

ЧНУ ім.Федьковича (Чернівці)

Спеціальність: Менеджмент та адміністрування

незакінчена вища, 09.2019 – 05.2023 (3 роки 7 місяців)

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: CRM Bitrix24; Excel; Word; PowerPoint. C1
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Цілеспрямована, вільна та впевнена в спілкуванні, дуже активна та позитивна навіть у своїх думах. Вмію слухати та чути клієнта. Досить бистро входжу в роботу, прагну розвиватись у всіх сферах свого життя, орієнтована на результат, з легкістю можу налагодити контакт з будь-ким, навіть з незнайомцем. Досить працьовита, завжди аналізую результат виконаної роботи в кінці дня та планую наступний день. Знаю техніку продаж та вміло оброблю любе заперечення клієнта. Маю досвід в навчанні та адаптації нових працівників. Прагну стати кваліфікованим спеціалістом у сфері менеджменту. Завжди оточую себе людьми які розвиваються, цим саме ставлю високі цілі, придержуюсь принципом: «Важко в навчанні легко в бою».
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Шукаю роботу яка буде приносити задоволення з можливістю саморозвитку та кар'єрного росту із гідну заробітньою платою та зручним графіком роботи. Для мене важлива репутація компанії та хороший активний колектив