Паламарчук Юрій



КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЛОГІСТИКИ, 30 000 ГРН.

22 березня 2022 Місто: Київ

Вік: 54 роки
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: Логістика, доставка, склад, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Ключевая информация:

Сильный и опытный разнопрофильный менеджер с ориентацией на получение Компанией максимальной прибыли и увеличения ее стоимости;

Профессионал с большим практическим опытом успешных продаж и взаимоотношений с клиентами;

Наличие лидерских и управленческих навыков, что подтверждено успешным развитием карьеры менеджера.

Предыдущая работа на руководящих должностях

Обучающие тренинги и семинары

2006

Киев - Ежегодно приезжал немецкий специалист Гельмут Белох и прводил 2-х дневные тренинги по технике продаж.

Москва - 2-х дневные курсы "Компетентное управление продажами". Теория и практика успеха" семинар Вадима Дозорцева и Марии Колчиной.

Киев - Недельные курсы "Искусство презентаций"

Киев - Право использования фирменного знака участника рейтинга "Гвардия руководителей"

1.09.2020 – 05.04.2021– «Селебрейт» - Операционный директор сетевого проекта (Директор по развитию, Директор по продажам)

(Сеть фешенебельных бутиков модной одежды и парфюмерии)

(Компания с израильскими инвестициями, проект не запустился из-за локдауна)

-разработка стратегии компании на рынке Украины

-разработка стратегии продаж

-анализ действующего рынка в данном сегменте и анализ потребительского спроса

-анализ арендной недвижимости

-поиск помещений под предполагаемые бутики

-разработка форматов и визуализации бутиков

-разработка концепции построения логистической цепи (склад – магазин) на первом этапе -Киев, на втором этапе-Украина

11.11.2015-25.08.2020-ПП Стар –Трейд1 (Сигарный дом Фортуна) – Руководитель отдела логистики.

- управление складским персоналом и процессами согласно процедур и правил

-контроль безопасности хранения товара

-контроль выдачи товара и работа с торговыми представителями

-работа с ТМЦ (оборудование и мебель)

-работа с сервисным товаром и подготовка его к возврату поставщику

-разрешение спорных вопросов с поставщиками

-работа с подрядчиками

-работа с украинскими перевозчиками и контроль безопасности и своевременности доставки посылок в регионы

-управление транспортным отделом (16 автомобилей)

-ввод системы GPS навигации

-разработка оптимальной маршрутизации по г.Киев

-расчет мотивации персоналу

13.05.2013-01.04.2015 - (ГК Алло) ООО «Цифротех» –Руководитель региональных складов по работе с клиентами г.Киев.

- Управление офисно-складской частью торгового центра, контроль и обеспечение всего ТЦ.

- Управление персоналом более 100 сотрудников, построение задач для выполнения задач компании в складской и транспортной логистике.

- Административный контроль за работой персонала, согласно процедур и правил.

- Проверка и контроль правильности выполнения задач согласно процедур.

- Построение задач для обеспечения безукоризненной работы офисной части офиса.

- Контроль поставок от поставщиков согласно процедур компании, претензионные переговоры.

- Постановка на выполнение задач на 100%. – мотивация персонала.

16.08.2012-30.04.2013 – Заместитель директора с операционной работы ООО Мобилочка.

- Контроль соблюдения правил, процедур и чистоты на складе, контроль соблюдения поддержания транспорта в надлежащем состоянии.

- Составления бюджета логистики для розничной сети относительно планов продаж.

- Разработка зонирования хранения товара на складе.

- Проверка движения товара в пути.

- Контроль и анализ работы сервисного отдела по неликвидному товару.

01.07.2009- 16.08.2012 – Начальник отдела логистики ООО Мобилочка

- Обеспечение для компании бесперебойной работы складской и транспортной логистики в оперативном отборе товара на складе и доставки товара на торговые точки Мобилочки в г.Киеве и в регионах за счет перевозчиков, а также в оптовые представительства.

- Административно-профилактическая деятельность по отношению персонала в отделе логистики.

- Контроль соблюдения правил, процедур и чистоты на складе, контроль соблюдения поддержания транспорта в надлежащем состоянии.

- Составления бюджета логистики для розничной сети относительно планов продаж.

- Разработка зонирования хранения товара на складе.

- Проверка отчетности по затратам транспортного отдела.

- Проверка движения товара в пути.

- Разработка правил и процедур безопасности товара на складе и при транспортировке.

01.12.2006 – 01.04.2009 – Начальник регионального отдела дистрибуции ЧП Мобикард (Астел)

-оптовый отдел продаж средств связи, должность Административного директора, по сути бек-офис, все что не касалось коммерческой стороны – управление следующими подразделениями - логистика (транспорт, склады), отдел персонала, сервисный отдел по ремонту средств связи.

- логистика – контроль своевременного подбора груза на складе и своевременная доставка по городу клиентам собственным транспортом и в регионы клиентам и в региональные представительства за счет перевозчиков, а также анализ товара в пути и состояние стоков в региональных представительствах.

- отдел персонала – проведение собеседований с кандидатами вместе с руководителем отдела персонала, отбор кандидатов.

- сервисный отдел – контроль своевременности ремонтов клиентских телефонов и собственных, разработка системы уценки и реализации сервисных телефонов.

01.12.2005 – 07.04.2006 – Директор с оптовых продаж ДП Юдиком (Aventures Group)

- Реализация средств связи, ИТ-техники и периферии, работа с крупными розничными клиентами СИТИ-Ком, METRO, Fozzy Group, Эльдорадо.

20.10.2004 – 03.11.2005 – Директор отдела административно-управляющего персонала ДП Мегаком (Aventures Group)

- Контроль работы отдела закупок, в подчинении руководители и менеджера по закупкам для оптового канала, формирование бюджета закупок исходя из планов продаж, контроль эффективности закупок, проверка стоков и разработка стратегии реализации данных стоков.

15.04.2004 – 19.10.2004 – Менеджер с логистики в отдел маркетинга и обеспечения ДП Юдиком (Aventures Group)

- Построение логистических процессов, разработка временных и транспортных потоков по доставке грузов в оптовом канале, в подчинении склады, курьерская и транспортная служба.

01.10.99 – 14.04.2004 – от продавца- консультанта, менеджера до управляющего магазинами розничной сети Юнитрейд (Aventures Group)

- Консультирование и продажа средств связи, ИТ-техники, оформление контрактных подключений к УМС, Киевстар, Голден Телеком, Wellcom.

- На должности управляющего магазина открывал магазин на ул.Горького 116 – учебный центр.

- На должности управляющего магазина открывал магазин - Майдан Незалежности,2 – эксклюзивный УМС,НОКИА,Киевстар.

- Управляющий магазином – Хрещатик, 18

01.11.1995 – 12.05.1999 – менеджер с продаж бытовой, аудио-видео, телекоммуникационной техники ДП Корона-Трейд (дочернее предприятие ООО Элефант)

- Консультирование и продажа бытовой техники, стационарных телефонов, факсов и принтеров, телевизоров, HI-FI техники.

01.09.1990 – 01.03.1996 – Национальный технический университет Украины (КПИ)

- Стационарное обучение на химико-технологическом факультете, специальность инженер-химик-технолог, параллельно окончены полугодичные курсы по психологии на базе университета, окончена военная кафедра.