Чирко Володимир



МЕНЕДЖЕР ІЗ ЗАКУПІВЕЛЬ

15 листопада 2022

Місто: Київ

Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Виробництво, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

менеджер з продажу

ТОВ «ЕКО ПОЛІМЕРБУД ТРЕЙД» (будівництво (влаштування промислових бетонних основ)), Київ

08.2020 – 02.2021 (6 місяців)

Обов'язки:

- Продаж влаштування промислових бетонних основ (топінг, наливні підлоги)

інженер

ПрАТ «КФТП» (здача в оренду нежитлових приміщень), Київ

10.2013 – 06.2018 (4 роки 8 місяців)

Обов'язки:

- Забезпечення безперебійної та комфортної діяльності підприємства;
- Робота з компаніями: Київенерго, Київводоканал, Екологія, ТЕЦ і т.д. (Облік, контроль і звітність);
- Облік і контроль витрат ПММ;
- Управління технічним персоналом

менеджер з продажу

ТОВ «Компанія« Акцентбуд», ТОВ «Альтавіра» (продаж покрівельних і фасадних матеріалів, комплексне постачання об'єктів будівельними матеріалами), Київ

06.2008 – 09.2013 (5 років 3 місяці)

Обов'язки:

- Пошук клієнтів; оформлення замовлень, ведення первинної документації, контроль дебіторської заборгованості;
- Продаж покрівельних, фасадних, внутрішніх, підлогових матеріалів.
- Надання послуг з вимірами, розрахунок матеріалів і комплектуючих, логістика

адміністратор

ТОВ «ТелеМедіа Україна» (рекламно-інформаційний бізнес, видавництво b2b бізнес-довідників «Бізнес Україна»), Київ

01.2004 – 07.2007 (3 роки 5 місяців)

Обов'язки:

- Ведення адміністративно-господарської діяльності (забезпечення офісу господарськими товарами, офісним

- Ведення адміністративно-господарської діяльності (забезпечення офісу господарськими товарами, офісним обладнанням, канцтоварами);
- Підготовка, аналіз та оформлення необхідних документів по митному оформленню, доставці вантажу, облік товару на складі;
- Організація складських приміщень і транспортних послуг (складання договорів, визначення обсягів перевезень, підготовка супровідних документів);
- Розробка плану дистрибуції продукції підприємства, наступний контроль, звітність;

- Участь на виставках

менеджер з продажу

Компанія «Бест Принт» (продаж витратних матеріалів для друкарень, копіювальних центрів, офісів і технічне обслуговування обладнання), Київ

03.2002 – 07.2005 (3 роки 4 місяці)

Обов'язки:

- Підтримка і розвиток існуючої бази клієнтів;
- Укладання договорів, оформлення замовлень, ведення первинної документації;
- Організація роботи з регіональними дилерами і аналіз їх роботи;

- Навчання і консультування торгових представників

технік-оператор

ТОВ «НОК», ТОВ «АТОН» (програмне забезпечення для ПК), Київ

04.1997 – 02.2002 (4 роки 10 місяців)

Обов'язки:

- Оператор ПК

Освіта

Київський національний економічний університет (Київ)

Спеціальність: «Економіка підприємства» за кваліфікацією магістр з економіки підприємства»

повна вища, 08.2000 – 10.2005 (5 років 1 місяць)

Київський механіко-металургійний технікум (Київ)

Спеціальність: Технічне обслуговування і ремонт обладнання металургійних підприємств

середньо-спеціальна, 08.1994 – 06.1998 (3 роки 10 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Досвідчений користувач ПК: Windows, MS Excel, MS Word, 1С
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Маю більш 4 років досвід з продажу будівельних матеріалів для покрівлі, стелі, стін, полів, вікон тощо. Займався закупками будівельних, електротехнічних матеріалів. Взаємодія з Державними комунальними підприємствами. Для досягнення результату вмію переконувати, надавати альтернативні пропозиції та використовувати індивідуальний підхід до кожного клієнта. Структурно, відповідально, порядно виконую функціональні обов’язки. Хобі - город без ГМО для сім'ї. Рибалка-аматор (на озері або річці). Збирання грибів.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Робота в стабільній компанії на посаді менеджер із закупівлі. Налаштований на РЕЗУЛЬТАТ! Перспектива кар'єрного зростання.