Корниенко Владислав

ДИРЕКТОР, РУКОВОДИТЕЛЬ, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА

3 липня 2022 Місто: Київ

Вік: 50 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Сільське господарство, агробізнес, Транспорт, автосервіс

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Владислав Корниенко.
45 лет

Киев

Образование высшее

Донбасская государственная академия архитектуры и строительства
1993-1998

Контактная информация

Желаемая должность

Руководитель, директор, директор филиала, начальник отдела реализации авто техники (автобизнес), грузовое, легковое направление. Транспорт. Направления АПК. Закупки и продажи сырья от с/х производителей.

Полная занятость

Опыт работы

Директор департамента по реализации грузовой техники и навесного оборудования

ДП «Автомаз-Украина» Киев

2018 -2021

Реализация грузовой и строительной техники **BMC** (**www.bmc.com.tr**), **SINOTRUCK- HOWO**, МАЗ, навесного оборудования **KARBA** (**www.karba.com.tr**), прицепного оборудования STAR YAGCILAR GROUP, пожарной техники VOLKAN, бетонных заводов SEMIX**.**

Управление бизнес процессами, бюджетирование, составление бизнес-планов, работа с валютными контрактами. Плотная работа с банками, лизинговыми компаниями в Украине, ежедневная работа с отделом продаж по выполнению поставленных планов по реализации техники, организация и проведение встреч с потенциальными клиентами, ежедневная аналитика рынка, мониторинг конкурентной среды, планирование наполнения склада техникой, ежедневная работа с заводами производителями, контроль логистики, таможенной очистки, монтажа, сертификации и дальнейшей реализации грузовых автомобилей и навесного оборудования. Сектор B2B,B2C.

Вывел на рынок Украины 5 новых Турецких брендов- переход по ссылке www.autoconsulting.com.ua/article.php?sid=48896.

Создал отдел по реализации техники с 0.

Обучал и подбирал персонал. Вывел компанию на международный уровень. Владение английским языком, проведение и организация презентаций новых брендов грузовой техники для потенциальных клиентов на заводах производителях. Большие и обширные связи с Турецкими автопроизводителями, с заводами по производству кузовов, бункеров и прочего навесного оборудования, которое успешно используется в Украине.Ввод в действие ситемы CRM, ведение и контроль клиентской базы, прочее.

Большой опыт по монтажу различного навесного оборудования для строительного и коммунального сектора (мусорные бункера, автовышки, мкд, skip loader и прочее) на грузовые шасси Европейских брендов.

Большая клиентская база. Административная работа от А до Я. Опыт работы в авто бизнесе более 15 лет. Большой опыт в проведении переговоров. Работа с государственными и коммерческими структурами.

Отличные технические знания по монтажу оборудования. Знания технических характеристик грузовых авто. Понимание рынка в грузовом сегменте

Специалист по реализации техники

ООО «АВТЕК» Киев

2016 - 2018

Реализация грузовых автомобилей **FORD TRUCKS**, **МАЗ**, прицепов, полуприцепов, автобусов, навесного оборудования от европейских производителей на грузовые шасси. Активные продажи, встречи с клиентами, переговорный процесс, ведение всего цикла продаж. Проходил неоднократно курсы и тренинги активным продажам

Ведущий специалист по расширению рынка сбыта

ООО «ФАЛЬКОН УКРАИНА» (АПК) Запорожье
2014 - 2017

Закупка зерновых и масличных культур. Экспорт сельхозпродукции на международные рынки.

Закупка зерновых и масличных культур у с/х производителей. Работа с МЭЗ и элеваторами. Работа с качеством закупаемой продукции. Расчеты с поставщиками. Логистика. Работа с биржами и прочее.

Генеральный директор

ООО «АВТЕК- ДОНБАСС» Донецк
2009-2014

Реализация грузовой техники, оптовая и розничная торговля з/ч.

Генеральный директор компании. Штат 35 человек. Реализация грузовой техники**FORD TRUCKS**, МАЗ, з/ч, грузовой сервис, реализация запасных частей. Общее управление компанией, бюджетирование, подбор персонала, обучение, работа с контролирующими органами и прочее.

За время нахождения в должности вывел предприятие на новый уровень доходности и прочее.

Директор филиала. Артемовский авто-центр.

Корпорация УкрАвто. Артемовск, Донецкая область
2006 -2008

Реализация легковых автомобилей, сервис, гарантийное и после гарантийное обслуживание. Реализация запасных частей. Общее управление филиалом, бюджетирование, подбор персонала, обучение, работа с контролирующими органами. Решение хозяйственных вопросов.

Координация работы филиала, общее управление. Торговля легковыми автомобилями, сервис, реализация з/ч