

Алєксєєв Дмитро

МЕНЕДЖЕР ПРОЄКТІВ, 35 000 ГРН.

€ 22 серпня 2024 У Місто: Київ

Вік: 63 роки

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, плаваючий графік роботи

Категорії: Охорона, безпека, Керівництво, Телекомунікація та зв'язок

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Адреса: Україна, м. Київ, Печерський район

Громадянство: Україна

Дата народження: квітень 1962 р.

+38 (050) 948-3538 VIBER

E-mail: Dm.alexeev@gmail.com

+38 (063) 396-9834 TG SKYPE: sunlight942

Досвід роботи:

V.2023-VI.2024 Компанія «CIBIC» (системна інтеграція: проектування та реалізація HI-TECH рішень — системи безпеки, електрика, автоматика, спеціалізовані системи управління виробничими процесами об'єктів, структуровані кабельні мережі - для об'єктів критичної інфраструктури України)

Менеджер проєктів та программ

Контроль та моніторинг проектування та реалізації проектів на об'єктах, ведення розрахунків та обліку ресурсів проектів. Контакти з Замовниками та виконавцями.

III.2022-IV.2023 Компанія «ФОРА», мережа супермаркетів, (Київ)

Продавець відділу

Контроль та забезпечення продаж відділу, замовлення, списання продукції, работа з покупцями.

2020-II.2022 Компанія «Лістрейд», офісний центр, (Київ)

Адміністратор чергових

Организація служби чергових, охорони будівлі, спостередження за станом інженерних мереж, робота з екстреними службами у випадку необхідності, рішення конфліктних ситуацій та питань.

XI.2016-IX.2019 Приватне підприємство «Кластер-плюс» (національний системний інтегратор, Київ)

Керівник відділу впровадження технічних рішень.

Управління відділом. Робота із замовленнями клиєнтів, створення технічних рішень за направленнями- системи передачі даних, системи енергозабезпечення, системи безпеки, системи автоматизації і управління .Контроль роботи інженерів і підрядників щодо реализації проєктів, робота з техничної та фінансової документацією. Робота з операторами зв'язку, підприємствами, организаціями і компаніями по Україні.

VII.2012- IX.2015 Приватне підприємство «Пронет» (системний інтегратор, Київ)



Менеджер проєктів.

Робота з корпоративними замовниками, державний сектор, акціонерні компанії та інш. Продаж ІТ-рішень- системы безпеки, передачи даних, інформаційна безпека, СКС, проектування, Системи електронного документообігу.

Перемовини, организація роботи робочої групи проекта, контроль етапів, моніторинг фінансових розрахунків.

VIII.2010- VII-2012 ТОВ « Систем Інтегрейшн Сервіс» (70 чел., Системный интегратор, Киев)

Менеджер оптовых продаж (Региональный менеджер).

Продаж IT-рішень і обладнання для замовників державного сектора, банків, комерційних структур, промислових підприємств. Постачання систем зберігання даних (СЗД), серверного обладнання, рішень щодо інформаційної безпеки, аудиту IT- структуры підприємства, комплексні проекти.

Проведення перемовин на всіх рівнях, підготовка Т3, комерційних пропозицій, розробка стратегії участі компанії в тендерах, підготовка тендерної документації, участь в тендерах. Контроль реализації техничної частини проекта, ведення документації. Робота з проектными групами в проектах.

Робота з вендорами, дистриб'юторами-постачальниками обладнання і ПЗ.

II.2008-VI.2010 * Приватне підприємство «Далекс-Бета» (Київ)

Директор

Продаж сервісних ІТ-послуг, спеціализоване ПЗ для медзакладів, продаж препаратів і біодобавок, консалтинг. (***На цей час діяльність припинена**)

XI.2006-XI.2008 ТОВ «Плэй Мобайл Технолоджі», компанія з іноземним капіталом, (Украина, Днепропетровск), Алматы, Астана (Республика Казахстан)

Директор Дніпропетровської філії компанії (м. Дніпро), Консультант з **бізнес –процесів (** Республіка **Казахстан**, **Алмати**, **Астана**, **Карагадна**)(С **01.01.2008** г. – **по совместительству**).

Підключення до мережі оператора сотового звязку корпоративних клиєнтів, супроводження та утримання клиєнтів. Системи GPS-навігації, продаж пакетів SMS. Робота в проектах с оператором LIFECELL (Україна) та К¢Cell (Республіка Казахстан).

Управління філією- відбір та прийом персонала, аналіз звітності менеджерів з продаж, звітність перед головним офісом, аналітика ринку, аналіз витрат філії, конкурентів, планування транспорта, візитів, ефективність роботы менеджерів, робота з КЕҮ Accounts, робота з офісом оператора

I.2006- XI.2006 ЗАТ «Планета-Буд», Департамент інформаційних технологій і Систем безпеки,

Україна, Київ

Керівник відділу маркетинга

Системна інтеграція: телекомунікаційні системи, глобальні і локальні мережі, комплексні системи безпеки, системи автоматизації і диспетчеризації. Робота з великимими об'єктами в комплексних будівельних проектах. Робота з підрядними компаніями- партнерами . Розробка окремого направлення для роботи з промисловими об'єктами (металургія, машинобудівництво, хімічна промисловість, поліграфія та інш.)

Керівництво відділом маркетинга, просування і аналіз ефективності продаж нових продуктів і послуг для ІТ і Систем безпеки, організація звітності, підготовка і аналіз проведення тендерів в напрямку телекомунікацій, координація комплексних проектів з ключевими замовниками по Украине,

IX.2004- I.2006AT3T «Атлас»,

Україна, Київ

Керівник відділу маркетингу та продаж

Системна інтеграція : телекомунікаційні системи, глобальні і локальні мережі, комплексні системи безпеки, системи управління експлуатацією об'єктами нерухомості, програмні комплекси моніторинга інформаційних ресурсів об'єкта.

Керівництво Відділом продаж, навчання співробітників, звітність, аналіз тендерів і ефективності пропозиції та продажів нових продуктів компанії, кординація Відділу з іншими підрозділами, ведення ключових замовників (РівноАзот, Дніпродзержинський вагонорем. З-д, Дніпровський Трубный завод, компанія Полиграфіст та інш.)

X.2002-VIII.2004

ТОВ IV Кабельні Системи (Холдинг ЛАНІТ)

Україна, Київ

Комерційний директор

Проектування, і**нсталяція** і супроводження широкого спектру інженерних систем: комп'ютерних, телефонних, систем безпеки, відео-спостередження, , енергозабезпечення, телебачення.

Адміністрування продаж Департаментом розвитку бізнеса, управлення менеджерами прямих продаж, супроводження корпоративних клиєнтів, контроль проходження етапів проекта. Організація та проведение семінарів та конференцій в регіонах України. Планування та звітність.

XI.1999- I.2002

AESP-Ukraine Inc. Представництво в Україні, AESP Inc., Miami, USA

Україна, Київ

Керівник відділу продажів

Оптовий продаж компонентів СКС, активного і пасивного мережевого обладнання.

X.1998-X.1999

АТЗТ"Хімрезерв" (Вітчизняний виробничий холдинг)

Україна, Київ

Керівник регіональних Представництв (Східний Регіон), 5 представництв

Виробництво та оптовий продаж лакофарбової продукції, побутової хімії.

VIII.1996-IX.1998

ТОВ "Пармалат-Украіна" (СП Украіна-Італія, представництво)

Україна, Київ

Директор з продаж.

Управління Відділом продаж. Робота з торговими мережами.

XI.1995-VIII.1996

ROBERT BOSCH Ltd. (Представництво компанії ROBERT BOSCH GmbH, Germany в Україні)

Україна, Київ

Торговий представник за напрямком Аудіо- Відео системи Blaupunkt

Пошук та робота з оптовими замовниками, СТО, Авто- салонами

Робота по Україні та в Молдові..

IV.1995-XI.1995

RANK XEROX Ltd., представництво в Україні.

Україна, Київ

Копіювальна техніка та запасні частини до неї.

Комерційний представник. Работа по Києву. Пошук клиєнтів, супроводження, координація сервісного обслуговування, моніторинг проведення робіт з пуско-налагодження обладнання.

III.1993-II.1995

International Renaissance Foundation – Благодійний Фонд

Дж. Сороса в Україні.

Україна, Київ

Менеджер Проектів. Формування бюджетів проектів, матеріальне забезпечення та адміністрування проектів. Робота

з відвідувачами Фонду, формування Технічних завдань, звітність. III.1990-II.1993 Державні організації (Телерадіокомпанія Украины, НВО "Сатурн") Україна, Київ Інженер, Старший інженер .Робота з СВЧ-обладнанням. Документація, перемовини з партнерами з України та із закордону. 1984-1989 Зброєні Сили Група Радянських Військ в Німеччині (Германська Демократична Республіка) Військовий інженер Звязку. Керівництво підрозділами зв'язку, забезпечення процесу бойової підготовки. 2016 2009-2013 Освіта та навчання Курси психологічної роботи та реабілітації дітей з обмеженими можливостями Тренінги по психології взаємовідносин з замовниками, прийоми та методи роботы з клиєнтами, спеціалізовані семінари з комплексних систем безпеки, інформаційної безпеки, оптимізації документообігу. 2007 2006 2005 Тренінг компанії «Кейсел» (Казахстан) «Алгоритм роботи і особливості просування послуг на території республіки Казахстан» (Алмати, Казахстан) Тренінг компанії «Астеліт» «Организація продажу послуг мобільнго звязку в корпоративном секторі» (Дніпро) Партнерська Конференція компанії «IDS Scheer/Логика бизнеса».ARIS. (Москва) 2005 Тренінг агенції «Інфор Менеджер» -Технологія управління проектами з MS Project 2004 Тренінг агенції «Інфор Менеджер»- Управління Відділом Продажів 2004 ТренІнг Центра А. Деревицького- «НЕТ-Семинар» (Робота з суперечками клиєнта) 2002 Тренінг компанії « Бізнес- Центр»- Стратегія і основи побудови ділерської мережі.

1996

Тренінги компанії ROBERT BOSCH GmbH

Прага, Чешськая Республіка; Москва, Росія

Курси "Розвиток електронного обладнання в 1997-2000 роках"

1995

Тренінг компанії RANK XEROX Ltd. "Мистецтво продажів"

1990-1991

Міжнародний Інститут Менеджмента

Курси "Маркетинг як засіб ринкової економіки"

1989-1990

Українсько-американське підприємство "Діалог"

Курси навчання английскої мови (інтенсив)

1979-1984

Військовий інститут звязку і телекомунікацій

Україна, Київ

Спеціальність : Дротовий зв'язок, військовий інженер

Кваліфікація :Вища освіта, електронний інженер

Посвідчення водія, категорії В, С; активне керування авто з 1994 року

Мова:

Українська, російська-(вільно), англійська –В1 та вище.

Закордонний паспорт

Готовий до відряджень

Червень 2024 р.

•