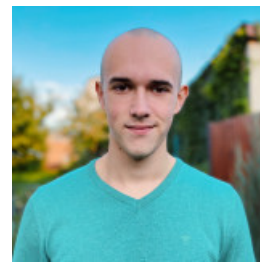


Вербовой Артем

★ **МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 17 000 ГРН.**

🔄 16 квітня 2022 📍 Місто: [Вінниця](#)



Вік: 24 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи

Категорії: IT, WEB фахівці, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Владелец

Maximusonlineshop (Розничная торговля), Вінниця

10.2019 – 08.2020 (10 місяців)

Обов'язки:

Запустил собственный товарный бизнес, на протяжении нескольких месяцев сам звонил клиентам, придумывал скрипты upsell и cross-sell, занимался трафиком, закупкой, логистикой, установлением связей с поставщиками и коллегами по цеху в разных городах и после всё это делегировал. Менее чем за год прекратил свою деятельность

Освіта

Винницкий технический колледж (Вінниця)

Спеціальність: Финансы, банковское дело и страхование

середньо-спеціальна, 09.2017 – 06.2020 (2 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- SMM-специалист 2.0 2021г.
- Менеджер по продажам 2022г. (ещё в процессе)

Знання мов

Англійська - Вище середнього

Додатково: Проходил обучение в школе иностранных языков «Wizard School»

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Свободно владею компьютером

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: В общении с другими людьми всегда стараюсь сначала понять собеседника, чтобы найти решение выиграл/выиграл, которое принесёт пользу обеим сторонам. Очень быстро учусь и способен овладеть большим объемом информации за небольшой промежуток времени. Владею английским на уровне upper-intermediate. Есть знания в области SMM. Сейчас я прохожу обучение на курсе "Менеджер по продажам" от Genius Marketing. Читаю книги в жанре психология и бизнес-литературу. Любимая игра - бильярд. С самого детства занимаюсь спортом, есть очень высокие награды и степень кандидата в мастера спорта. У меня очень большая любовь к технике, электронике и всему что связано с миром digital.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Хочу получить профессиональные навыки в сфере продаж и работу в хорошей компании. Есть цель развиваться, быть полезным другим, строить новые связи и хорошо зарабатывать не останавливаясь на достигнутом