Мефодьєв Олександр



НАЦІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, 30 000 ГРН.

30 серпня 2022 Місто: Київ

Вік: 38 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: HR, управління персоналом, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

ОПЫТ РАБОТЫ

ООО «НПО «Экософт»

Супервайзер, Руководитель магазинов собственной розницы, Национальный менеджер (июнь 2014 – май 2022)

- обеспечение выполнения поставленных планов продаж в сетях;
- регулярное посещение ТТ;
- регулярные командировки;
- управление командой до 50-ти человек;
- анализ работы торговой команды;
- аналитика продаж за период в разрезе SKU;
- проведение обучений для ТТ и торговой команды;
- участие в проведениях переговоров с сетями;
- поиск и обучение новых сотрудников;
- разработка мотивационной системы для торговых представителей, промоутеров, мерчандайзеров и супервайзера;
- начисление и выплата заработной платы торговому персоналу;
- участие в бюджетировании отдела;
- разработка планов продаж на короткие и длительные периоды;
- анализ случаев невыполнения планов и поиск решений для повышения эффективности деятельности;
- мониторинг деятельности конкурентов

ООО «КРКА УКРАИНА»

Представитель по медицинским вопросам в отделе по продвижению лекарственных средств (декабрь 2013 – март 2014)

- работа с аптеками и врачами;
- построение эффективных отношений с клиентами
- продвижение продукции компании;
- обеспечение наличия препаратов в аптеках;
- выполнение плана продаж в регионе;
- информирование клиентов о преимуществах качества и отличительных свойствах препаратов;
- изучение рынка сбыта и покупательского спроса на производимую продукцию, прогноз и мотивация сбыта посредством изучения и оценки потребностей покупателя;
- организация конференций, семинаров для врачей;
- ежедневная и ежемесячная отчетность.

ООО «МБТ Трейд» (Бытовая техника ZELMER)

Торговый представитель, супервайзер (октябрь 2011 – октябрь 2013)

- целенаправленная реклама товара с целью продвижения его на рынок;
- контроль и мониторинг цен в базе данных;
- обучение персонала (продавцы-консультанты);
- сбор информации об объемах продаж, участие в расчете заработной платы;
- консультирование покупателей по ассортиментному ряду товара, помощь в выборе продукции;
- работа с трудными клиентами;
- проведение промоакций;
- контроль наличия в торговой точке всего ассортимента продукции компании;
- регулирование розничных цен;
- обеспечение выполнения плана продаж;
- сбор информации об объемах продаж;
- развитие продаж;
- предоставление еженедельных отчетов.

Group SEB Восток Украина (Бытовая техника Tefal, Moulinex, Rowenta, Krups)

Консультант, мерчендайзер, помощник тренера, супервайзер

(июнь 2007 –сентябрь 2011)

- подготовка товаров к продаже;
- целенаправленная реклама товара с целью продвижения его на рынок;
- демонстрация товара;
- контроль и мониторинг цен в базе данных;
- консультирование покупателей по ассортиментному ряду товара, помощь в выборе продукции;
- контроль наличия в торговой точке всего ассортимента продукции компании;
- пополнение товарного запаса в торговой точке;
- проведение тренингов продавцам-консультантам розничных сетей по продукции компании;
- обучение персонала (продавцы-консультанты);
- обеспечение выполнения плана продаж;
- сбор информации об объемах продаж, участие в расчете заработанной платы;
- развитие продаж;
- предоставление еженедельных отчетов.

ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ

Национальный Транспортный Университет. Факультет Экономики, менеджмента и права. Кафедра Финансы. Специалист.

(2005-2010 г.)

НАВЫКИ

Опытный пользователь: ОС Windows, MS Office (Word, Excel), MS Outlook, Internet (Explorer, Google Chrome)

ЗНАНИЕ ЯЗЫКОВ

Украинский, русский (свободно), английский (базовый).

ДРУГОЕ

Инициативный, коммуникабельный, ответственный, организаторские навыки, готов принимать ответственные и независимые решения, с хорошими письменными навыками, спокойный, рассудительный, пунктуальный, способен к обучению и адаптации к новым условиям, в меру строгий, имею автомобиль, водительские права категории В.

Тренинги:

Октябрь 2008 г.- прошел курс обучения по программе «Навыки продаж»

Сентябрь 2009 г.- прошел курс обучения по программе «Тренинг активных продаж»

Сентябрь 2010 г.- прошел курс обучения по программе «Работа с сомнениями и возражениями»

Июнь 2011 г.- прошел курс обучения по программе «Коммуникации в продажах»

Сентябрь 2014 г. – тренинг «Конкурентное право»

ХОББИ

Рыбалка, футбол.