# Ковриженко Максим

## AMAZON RESEARCHER, 12 000 ГРН.

2 травня 2022 Місто: Київ

Вік: 36 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, плаваючий графік роботи
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі, Робота без кваліфікації, Інші пропозиції

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Опис

Ковриженко Максим Александрович

Дата рождения: 27 май 1990

Регион: Киев

**Researcher**

Ожидаемый размер зарплаты: от 600$

**Ключевая информация**

• Опыт переговоров и продаж более 6-ти лет.

• Опыт подбора персонала и работы с командой более 5-ти лет

**Опыт работы**

**Researcher**

Сен.2021-март 2022.

**Amazon Research Company**

- Поиск товаров по модели Drop ship & Online arbitrage

- Владения основными показателями Keepa

- Поиск товаров по заданым критериям

- Анализ ниш товаров на сайтах для дальнейшей работы

- Владения Google Docs для ведения отчетности

- Выполнения Месячных KPI

- Владение Seller Central на начальном уровне

**Руководитель отдела продаж KAM**

фев.2021-сен.2021

**ТОВ «АДК ЛЛІР»**

-Выполнение планов продаж и захода денежных средств.

-организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»

-подбор, адаптация и обучение сотрудников

-построение команды с «0»

-обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды

-составление отчетности

-создание мотивационных программ

-анализ рынка и сбор информации о клиентах

-контроль состояния дебиторской задолженностей клиентов

-организация работы и управление торговой командой

-составление, планирование, контроль KPI

-вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок

-увеличение качественных и количественных показателей продаж

**Руководитель отдела продаж HoReCa**

янв 2020 – фев.2021.

**ЮЛАНА, ООО**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

-Выполнение планов продаж и захода денежных средств.

-организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»

-подбор, адаптация и обучение сотрудников

-построение команды с «0»

-обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды

-составление отчетности

-создание мотивационных программ

-анализ рынка и сбор информации о клиентах

-контроль состояния дебиторской задолженностей клиентов

-организация работы и управление торговой командой

-составление, планирование, контроль KPI

-вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок

-увеличение качественных и количественных показателей продаж

**Руководитель отдела продаж HoReCa**

авг 2016 - янв 2020 (3 года 6 мес)

**ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬKA PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГІЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

-Выполнение планов продаж и захода денежных средств.

-организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»

-подбор, адаптация и обучение сотрудников

-построение команды с «0»

-обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды

-составление отчетности

-создание мотивационных программ

-анализ рынка и сбор информации о клиентах

-контроль состояния дебиторской задолженностей клиентов

-организация работы и управление торговой командой

-составление, планирование, контроль KPI

-вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок

-увеличение качественных и количественных показателей продаж

Рекомендации

• Александр Викторович (Коммерческий директор филиала, ООО «Баядера Логистик»)

+380503124329

**Супервайзер отдела HoReCa**

мар 2016 - авг 2016 (6 мес)

**ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬKA PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГІЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

-выполнении запланированного плана продаж

-подбор сотрудников и формировании команды

-грамотное делегировании работы подчиненным и контроль качества ее выполнения

-планирование и прогнозирование аналитических показателей

-переговоры с представителями или руководством торговых точек

-проведение обучающих тренингов -мотивации работников на достижение лучших результатов

**Торговый агент HoReCa**

авг 2013 - мар 2016 (2 года 8 мес)

**ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬКА PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГІЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

-выполнении запланированного плана продаж;

-поддержание и расширение клиентской базы;

-заключение договоров с новыми клиентами;

-контроль дебиторской задолженности;

-презентация товаров и услуг.

**Промоутер**

сен 2012 - июл 2013 (11 мес)

**ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

**Образование**

**Национальная академия управления** (Киев)

Год окончания 2012

Международная экономика

**Владение языками**

**Английский** - средний

**Русский** - свободно

Могу проходить собеседование на этом языке

**Украинский** - родной

Могу проходить собеседование на этом языке

**Курсы, тренинги, сертификаты**

**Управленческие коммуникации** (Киев)

Год окончания 2019

**Управленческие навыки** (Киев)

Год окончания 2016

**Дополнительная информация**

**Компьютерные навыки**

• Уверенный пользователь ПК, опыт работы в 1С, Excel, Word, Bitrix.

**Водительское удостоверение**

Водительское удостоверение категории «В».

Есть личный автомобиль.