Гончаров Євгеній



СУПЕРВАЙЗЕР, 17 000 ГРН.

28 липня 2022 Місто: Суми

Готовий до відряджень: Харків, Чернігів, Тернопіль, Біла Церква

Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: HR, управління персоналом, Медицина, фармацевтика, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

РЕЗЮМЕ

на посаду Супервайзер

Травень, 2022

Прізвище, Ім'я, По-батькові: Гончаров Євгеній Сергійович

Адреса: м. Суми, Україна.

Місце народження, рік: Литва**, 1982**

Сімейний стан: Одружений, двоє дітей.

Освіта

2005 р. закінчив Сумський державний педагогічний університет ім. А.С. Макаренка та отримав повну вищу освіту за спеціальністю «Педагогіка і методика середньої освіти. Історія» та здобув кваліфікацію вчителя історії та правознавства.

2005 р. закінчив Сумський державний педагогічний університет ім. А.С. Макаренка та отримав повну вищу освіту за спеціальністю «Управління навчальним закладом» та здобув кваліфікацію керівника вищого навчального закладу.

Досвід роботи

2007 р. – 2009 р.– працював на ВАТ «Суми-авто», на посаді менеджера з продажу комерційної техніки; з 2008 р. був переведений на посаду старшого менеджера з комерційної техніки.

2009 р. – 2011 р. – працював на ТОВ ПКФ «Кондитеропторг» на посаді спочатку молодшого, потім старшого торгового агента щодо реалізації продукції ТМ «Рошен».

2011 р. – 2012 р. – працював у ВАТ «Мастерпродукт 2005» менеджером з продажу ТМ «Марс».

2012 р. – 2014 р. – працював у ТОВ «Стройметалкомплект-С» менеджером з продажу металопрокату та будівельних матеріалів.

2014 р. – 2017 р. – ексклюзивний торговий представник Сумської торгової групи (дистрибутор Хенкель Баутехнік

Україна).

2017 р – 2021 р. – супервайзер торгової команди ВАТ «Лідерпродукт - регіон» (дистрибутор Харківської бісквітної фабрики).

Активний **учасник бізнес-тренінгів**: «Розвиток продажів КТ», «Робота з клієнтом», «Системний підхід до продажу», «Ефективні переговори». Спів-організатор двох екстрим-тренінгів.

Іноземні мови

Українська, російська – вільно

Англійська, іспанська – зі словником.

Посвідчення водія: категорія В.

Досвідчений користувач ПК.

Професійні навички

- Досвід роботи на посаді менеджера з продажу – 10 років;
- Досвід роботи на посаді супервайзера – 4 роки;
- Вміння працювати із запереченнями, навички управління мотивацією клієнта;
- Відмінне володіння навичками активних продажів;
- Вміння скласти грамотне комерційну пропозицію;
- Навички ведення ділових переговорів з першими особами компанії, грамотна мова;
- Наявність діючої клієнтської бази;
- Знання технологій і методів оптового продажу.

Особисті відомості

Комунікабельність, відповідальність, стресостійкість і націленість на результат, легко навчаюсь, маю організаторські здібності. Досягаю бажаної мети. Веду здоровий спосіб життя.

Готовий до переїзду в іншу область України.