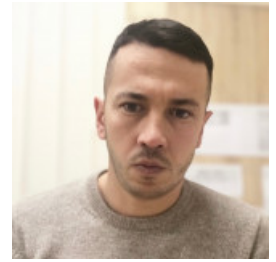


Газій Богдан

МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ

🔄 14 червня
2022

📍 Місто: [Мукачі](#)



Вік: 36 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Виробництво, Реклама, маркетинг, PR, Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер з продажу

Loftik (Виробництво), Мукачево
04.2021 – 03.2022 (10 місяців)

Обов'язки:

організація і ведення продажів продукції компанії; планування і проведення аналітичної роботи; забезпечення продажів; складання планів та стратегій продажів, ціноутворенні та маркетингу

провідний фахівець відділу продажу ЗР

ПрАТ Карлсберг Україна (Дистрибуція, оптова-роздрібна торгівля), Мукачево
04.2017 – 04.2021 (4 роки)

Обов'язки:

Координація роботи команди торгових представників; постановка завдань, контроль виконання; проведення польових навчань, аудитів; ведення переговорів із клієнтами; проведення трейд-маркетингових активностей у торгових точках, дотримання стандартів викладання продукції; розвиток довгострокових партнерських відносин із клієнтами; звітність; виконання плану продажу на довіреній території.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

провідний фахівець з маркетингу торгових каналів ЗР

ПрАТ Карлсберг Україна (Дистрибуція, оптова-роздрібна торгівля), Мукачево
03.2014 – 04.2017 (3 роки 1 місяць)

Обов'язки:

Розробка і впровадження регіональних та локальних промо активностей; підготовка звітності за результатами промо, аналіз їх ефективності, надання висновків та рекомендацій, спрямованих на підвищення попиту; моніторинг і аналіз поточної ситуації на ринку, складання прогнозів розвитку ринку; складання рекомендацій щодо підвищення продажів і впізнаності бренду; ведення переговорів з клієнтами, проведення навчань та тренінгів для торгових команд, аналіз та аудит активностей конкурентів, аудит території.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

торговий представник

Браво МК (Дистрибуція, оптова-роздрібна торгівля), Ужгород
12.2012 – 03.2014 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

Організація ефективної роботи з клієнтами, в тому числі пошук нових клієнтів; розвиток території за кількістю торговельних точок; виконання плану продажів, побудова кількісної та якісної дистрибуції; мерчендайзинг, робота по корпоративним стандартам; контроль дебіторської заборгованості клієнтів і обладнання в торгових точках.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Фахівець з кредитування

ОПТ Кредит (Банк), Мукачєво
09.2011 – 11.2011 (2 місяці)

Обов'язки:

Укладання договорів кредитування та страхування в межах наданих повноважень, облікова звітність, оформлення дострокового погашення кредитів.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Менеджер з продажу

A5 (Рекламна агенція), Рівне
07.2011 – 10.2012 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Контроль, адаптація та мотивація діяльності рекламних агентів; дослідження ринку рекламних послуг, з метою отримання інформації, щодо попиту та пропозиції, рівня цін на рекламні продукти і стану підприємств-конкурентів; розробка дизайну; виготовлення поліграфічної продукції.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Міжнародний економіко гуманітарний університет (Рівне)

Спеціальність: факультет економічний
повна вища, 09.2006 – 07.2011 (4 роки 9 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Впевнений користувач. Досконало володію CRM Monolit, MS Windows/Mac OS, основними складовими пакету MS Office/ Mac OS, пошуковими та іншими web-ресурсами.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Добре і грамотно висловлюю свою думку. Вісім років досвіду формуванні, навчанні та організації відділу продажу. Існує своя база клієнтів.