

Ладыгин Александр

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 20 000 ГРН.

🔄 21 грудня 2022 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 77 років

Режим роботи: вільний графік роботи, віддалена робота, часткова зайнятість

Категорії: HR, управління персоналом, Реклама, маркетинг, PR, Торгівля, продажі, закупівлі



[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Ладыгин Александр Иванович

Київ, Днепроvский район, Березняки

Претендую на должность **менеджер по продаже** на условиях:

- оплата по результату (без оклада),
- частичная занятость,
- зарплата 10 – 20 тыс грн в месяц (в зависимости от объёма продаж)

Опыт работы

2020 – 2022 продажа своих услуг бизнес-тренера и консультанта, бизнес-тренер в магистратуре МАБИТ и Учебном Центре «Анастасия», Киев. Успешно продал десятки учебных программ и консалтинговых проектов

2019- 2020 – внутрикорпоративный тренер логистической компании «Твоя логистика». Обязанности: оценка потребности в тренингах, проведение тренингов по продаже и другим темам. Успешно провёл десятки тренингов по продаже

2016 – 2019 - продажа своих услуг бизнес-тренера и консультанта (фрилансер), бизнес-тренер в магистратуре МАБИТ и Учебном Центре «Анастасия», Киев. Успешно продал десятки учебных программ и консалтинговых проектов

2000 – 2016 – продажа услуг компании «Гештальт Консалтинг Групп». Руководитель департамента тренинга. Сотни результативных продаж, проведенных тренингов и выполненных консультаций.

1992- 2000 – менеджер по продаже и бизнес-тренер нескольких компаний и фирм. Киев. Эффективный опыт продаж страховых и тренинговых услуг. Эффективный опыт продажи мебели, книг, строительных материалов, автомобилей, строительных металлоконструкций и услуг.

Образование и специальное обучение

ГОРА (Германия), повышение квалификации бизнес-тренера, сертификат, 1996.

Тим Трейнинг (Австрия) , базовое обучение по специальности «Бизнес-тренер», 1992 .

ЦАГИ, магистратура, кандидат технических наук, 1976 - 1979

МФТИ, инженер-физик, 1967- 1973

Знание языков

Русский -родной, украинский – владею свободно, английский – читаю и могу объясниться

Прочее

- Ищу работу неподалёку от места жительства с неполной или частичной занятостью.
- Важно, чтобы продаваемая продукция пользовалась хорошим спросом на рынке, а фирма – работодатель имела хорошую репутацию.
- Если потребуется буду рад обучать торговый персонал работодателя технике продажи.
- Готов принимать активное участие в разработке маркетинговой стратегии работодателя, формировании стратегии продаж и ценовой стратегии.
- Перемены в моей деятельности связаны с военным положением и текущей ситуацией в стране.