Богатырчук Максим



МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 20 000 ГРН.

6 червня 2022 Місто: Київ

Готовий до відряджень: Обухів

Вік: 29 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Бункерман

FLV "Dzintarjura" Atlantic Fishing Limited, Гвінея Бісау (Промышленная рыбалка),
11.2020 – По теперішній час (5 років 11 місяців)

Обов'язки:

Главные обязанности:

1. Контроль качества рыбы.

2. Подача рыбы в цех с помощью пульта управления линиями сортировки.

3. Принятие решений по видам рыбы и порядку ее заморозки.

4. Подача заявок для компании и оформление сводки по ежедневному подъему рыбы.

5. Ведение переговоров по рыбе в порту, а также в период выгрузки.

Достижение:

1. Перенастроил весь порядок подачи заявок и сводки. Переделал эксель файлы с помощью сводных таблиц.

2. Перенастроил систему записей по заморозке рыбы, что стало экономить более 4 часов в сутки.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Менеджер (управляющий) в сфере предоставления информации

ООО "Сейлз Кэпитал" (Стратегический и управленческий консалтинг), Київ
11.2019 – 02.2020 (3 місяці)

Обов'язки:

1. Поиск новых клиентов.

2. Работа с клиентами агропромышленного комплекса.

3. Работа в Bitrix 24: ведение клиентской базы, формирование еженедельных и месячных отчетов.

4. Подготовка и проведение переговоров с топ-менеджментом и владельцами компаний (холдингов).

5. Подготовка офферов и заключение договоров.

Достижение:

Дополнение информации по клиентам агропромышленного комплекса Bitrix 24. Назначение и проведение встречи с ТД "Украинские рисовые системы" и подготовка оффера.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Менеджер по продажам гофропродукции

ЧАО Киевский КПК (Изготовление и сбыт гофропродукции), Обухів
10.2018 – 09.2019 (11 місяців)

Обов'язки:

1. Поиск новых клиентов и сопровождение действующих клиентов.

2. Подготовка квартальных и годовых отчетов.

3. Работа с заказами в 1:С

4. Расчет цен на договоры и коммерческие предложения.

5. Заключение договоров и участие в тендерах.

6. Оперативное планирование сроков производства гофропродукции.

7. Контроль дебиторской и кредиторской задолженности.

8. Систематическая работа по оптимизации цен по повышению эффективности продаж.

ДОСТИЖЕНИЕ:

Победа по всем тендерам за год работы. Привлечение новых клиентов с общим объемом более 100т м2. Налаживание сотрудничества с важными клиентами путем проведения переговоров, в частности: Киевский БКК и Пирятинский деликатес.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Киевский Национальный университет им. Вадима Гетьмана (Київ)

Спеціальність: Экономика и управление
повна вища, 09.2018 – 02.2020 (1 рік 5 місяців)

Киевский Национальный университет им. Вадима Гетьмана (Київ)

Спеціальність: Экономика АПК
повна вища, 09.2014 – 06.2018 (3 роки 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Вище середнього, Німецька - Нижче середнього
Додатково: На английском языке могу проходить собеседование. Больше года жил в Африке и говорил исключительно на английском языке

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Робота в 1С, Excel, Word, Axapta, Bitrix 24
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Целеустремленный, способный к обучению, отлично нахожу общий язык с клиентами и коллегами. Люблю спорт, музыку, путешествия
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Найти стабильный заработок в Украине