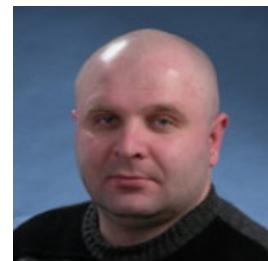


# Попроцкий Михаил

 **МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 15 000 ГРН.**

 30 травня  
2022

 Місто: [Київ](#)



Вік: 54 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

 Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтесь](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

## Досвід роботи

### [менеджер по продаже \(аренде\)](#)

ООО Мир Строительной Техники (Сдача в аренду строительной техники), Київ

08.2021 – По теперішній час (4 роки 6 місяців)

Обов'язки:

Сдача в аренду строительной техники согласно условий компании

### [менеджер по продажам](#)

ООО Абетон (Производство и продажа железобетонных изделий), Київ

10.2020 – 06.2021 (8 місяців)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

### [менеджер по продажам](#)

ООО ESSVE Украина (Торговля строительными материалами), Київ

04.2018 – 07.2020 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

### [менеджер по работе с клиентами](#)

ЧП Феїл Ло Груп (Юридические услуги), Київ

04.2013 – 02.2018 (4 роки 10 місяців)

## **Обов'язки:**

Консультирование клиентов по продуктам компании, ведение переговоров, подписание договоров, контроль оплат.

### **менеджер по продаже**

ООО Вердани (Производство строительных материалов), Київ

07.2012 – 04.2013 (9 місяців)

## **Обов'язки:**

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

### **менеджер по продаже**

ООО ДП ТПК\_Центр (Производство и продажа строительных материалов), Київ

03.2012 – 07.2012 (4 місяці)

## **Обов'язки:**

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

### **менеджер проектных продаж**

ООО Центр Стандарт Парк (Производство и продажа строительных материалов), Київ

04.2008 – 04.2011 (3 роки )

## **Обов'язки:**

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

## **Освіта**

### **Украинско-Финский институт менеджмента и бизнеса (Европейский Университет)**

Спеціальність: Менеджмента. Менеджер по маркетингу

повна вища, 08.1994 – 09.2019 (25 років 1 місяць)

### **Додаткова освіта**

- TACIS Курс: "Как организовать свой бизнес" (1995 год, 3 месяца)
- УЦ "Успех" Курсы по программе AutoCad: расчитан на изучение проектной программы с возможностью работы в 2D и 3D проектировании. (2010год, 3 месяца)

## **Знання мов**

Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно), Англійська - Початковий

### **Додаткова інформація**

Знання комп'ютера, програм: Персональный компьютер - пользователь наиболее распространенных программ Microsoft Office, 1C: Бухгалтерия, AutoCad

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Профессионализм, порядочность, заинтересованность новыми

разработками в области продвижения и создания имиджа для новых брендов, коммуникабельность, интерес к отраслевыми выставками, которые проводятся в г. Киеве, при необходимости и в других городах.