Попроцкий Михаил



МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 15 000 ГРН.

30 травня 2022 Місто: Київ

Вік: 55 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Офісний персонал, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

менеджер по продаже (аренде)

ООО Мир Строительной Техники (Сдача в аренду строительной техники), Київ
08.2021 – По теперішній час (5 років 3 місяці)

Обов'язки:

Сдача в аренду строительной техники согласно условий компании

менеджер по продажам

ООО Абетон (Производство и продажа железобетонных изделий), Київ
10.2020 – 06.2021 (8 місяців)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер по продажам

ООО ESSVE Украина (Торговля строительными материалами), Київ
04.2018 – 07.2020 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер по работе с клиентами

ЧП Феил Ло Групп (Юридическиен услуги), Київ
04.2013 – 02.2018 (4 роки 10 місяців)

Обов'язки:

Консультирование клиентов по продуктам компании, ведение переговоров, подписание договоров, контроль оплат.

менеджер по продаже

ООО Вердани (Производство строительных материалов), Київ
07.2012 – 04.2013 (9 місяців)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер по продаже

ООО ДП ТПК_Центр (Производство и продажа строительных материалов), Київ
03.2012 – 07.2012 (4 місяці)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер проектных продаж

ООО Центр Стандарт Парк (Производство и продажа строительных материалов), Київ
04.2008 – 04.2011 (3 роки)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

Освіта

Украинско-Финский институт менеджмента и бизнеса (Европейский Укиверситет)

Спеціальність: Менеджмента. Менеджер по маркетингу
повна вища, 08.1994 – 09.2019 (25 років 1 місяць)

Додаткова освіта

• TACIS Курс: "Как организовать свой бизнес" (1995 год, 3 месяца)
• УЦ "Успех" Курсы по программе AutoCad: расчитан на изучение проектной программы с возможностью работы в 2D и 3D проектировании. (2010год, 3 месяца)

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно), Англійська - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Персональный компьютер - пользователь наиболее распространенных программ Microsoft Office, 1С: Бухгалтерия, AutoCad
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Профессионализм, порядочность, заинтересованность новыми

разработками в области продвижения и создания имиджа для новых брендов, коммуникабельность, интерес к отраслевыми выставками, которые проводятся в г. Киеве, при необходимости и в других городах.