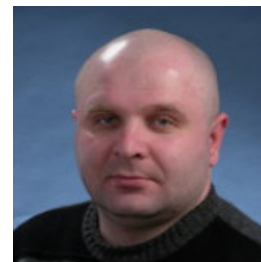


# Попроцкий Михаил

## ★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 15 000 ГРН.

🔄 30 травня  
2022

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 53 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### менеджер по продажах (аренде)

ООО Мир Строительной Техники (Сдача в аренду строительной техники), Київ  
08.2021 – По теперішній час (3 роки 8 місяців)

Обов'язки:

Сдача в аренду строительной техники согласно условий компании

#### менеджер по продажам

ООО Абетон (Производство и продажа железобетонных изделий), Київ  
10.2020 – 06.2021 (8 місяців)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

#### менеджер по продажам

ООО ESSVE Украина (Торговля строительными материалами), Київ  
04.2018 – 07.2020 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

#### менеджер по работе с клиентами

ЧП Феил Ло Групп (Юридическиен услуги), Київ  
04.2013 – 02.2018 (4 роки 10 місяців)

## Обов'язки:

Консультації клієнтів по продуктам компанії, ведення переговорів, підписання договорів, контроль оплат.

## менеджер по продаж

ООО Вердани (Производство строительных материалов), Київ

07.2012 – 04.2013 (9 місяців)

## Обов'язки:

Робота со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

## менеджер по продаж

ООО ДП ТПК\_Центр (Производство и продажа строительных материалов), Київ

03.2012 – 07.2012 (4 місяці)

## Обов'язки:

Робота со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

## менеджер проектних продаж

ООО Центр Стандарт Парк (Производство и продажа строительных материалов), Київ

04.2008 – 04.2011 (3 роки )

## Обов'язки:

Робота со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

## Освіта

### Українсько-Финский институт менеджмента и бизнеса (Европейский Укиверситет)

Спеціальність: Менеджмента. Менеджер по маркетингу

повна вища, 08.1994 – 09.2019 (25 років 1 місяць)

## Додаткова освіта

- TACIS Курс: "Как организовать свой бизнес" (1995 год, 3 месяца)
- УЦ "Успех" Курсы по программе AutoCad: рассчитан на изучение проектной программы с возможностью работы в 2D и 3D проектировании. (2010год, 3 месяца)

## Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно), Англійська - Початковий

## Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Персональний комп'ютер - пользователь наиболее распространенных программ Microsoft Office, 1С: Бухгалтерия, AutoCad

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Професіоналізм, порядочність, зацікавленість новими

разработками в области продвижения и создания имиджа для новых брендов, коммуникабельность, интерес к отраслевыми выставками, которые проводятся в г. Киеве, при необходимости и в других городах.