Чернюк Олег



НАЦІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, ТОРГОВИЙ ПРЕДСТАВНИК, 20 000 ГРН.

8 червня 2022 Місто: Дніпро

Вік: 41 рік
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Виробництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Національний менеджер

компанія "ДонОптТорг" (оптова торгівля), Харків
07.2020 – По теперішній час (6 років 4 місяці)

Обов'язки:

- Побудова роботи з «нуля» по Сумській області (пошук клієнтів, презентація товару, пошук та навчання торгової команди, логістика тощо)
- Розвиток продажів на довіреній території
- Контроль роботи ТП
- Контроль дебіторської заборгованості
- Аналіз обсягу продажів та введення нових торгових марок
- Контроль та розширення активної бази клієнтів

Керівник відділу продажу

компанія "ДонОптТорг" (оптова торгівля), Краматорськ
08.2013 – 06.2020 (6 років 10 місяців)

Обов'язки:

- Керівництво та контроль роботи відділу продажів
- Планування роботи відділу (цілі, завдання, мотивація)
- Підбір та навчання нових співробітників
- Пошук та залучення нових клієнтів
- Складання звітності
- Ведення, підтримка та розвиток клієнтської бази

Територіальний менеджер

компанія "ДонОптТорг" (оптова торгівля), Донецьк
08.2010 – 07.2013 (2 роки 10 місяців)

Обов'язки:

- Організація та контроль діяльності на довіреній території
- Виконання планових показників та фокус завдань

- Підтримання та розширення клієнтської бази
- Планування та організація діяльності з просування існуючих та нових торгових марок
- Організація необхідних заходів щодо покращення діяльності компанії на довіреній території

Головний спеціаліст з обслуговування фізичних та юридичних осіб

АТ «ОТР Bank» (банківські послуги), Донецьк

03.2008 – 05.2010 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

- Відкриття та обслуговування карткових, зарплатних, депозитних та кредитних рахунків
- Консультація клієнтів про продукти та послуги банку
- Презентації нових продуктів
- Розширення клієнтської бази
- Ведення переговорів про співпрацю

Торговий агент

ЗАТ «Догмат Україна» (ТМ «Єврокредит») (банківські послуги), Донецьк

09.2006 – 03.2008 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

- Підтримання та розширення клієнтської бази
- Укладання договорів із клієнтами
- мерчендайзинг
- презентація послуг

Освіта

Донецький державний університет управління (Донецьк)

Спеціальність: Менеджмент зовнішньоекономічної діятельності

повна вища, 08.2002 – 05.2007 (4 роки 8 місяців)

Знання мов

Англійська - Початковий, Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Знання ПК – впевнений користувач
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Комунікабельність, уміння знаходити контакт з людьми, впевненість у собі, активна життєва позиція, креативне мислення, стресостійкість, вміння працювати у команді, готовність самостійно приймати рішення, прагнення професійного розвитку. Захоплююсь спортом (футбол, баскетбол). Посвідчення водія категорії В, (стаж – 10 років), власне авто
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Пошук вакансії на посаду керівника відділу продаж, територіального представника або національного менеджера с заробітною платою від 20000 грн. у місті Дніпро.