

## МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

⌚ 15 липня  
2022

📍 Місто: [Вишневе](#)

📍 Готовий до відряджень: [Київ](#)

Вік: 37 років

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота

Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

Перебуваю в шлюбі     Є діти     Готовий до відряджень

### Опис

**Темербек Андрей Владимирович**

г.Вишневое

### Цель

Работать в перспективной и солидной компании, содействовать ее развитию, приобретать знания и развиваться, иметь профессиональный и карьерный рост.

### Опыт работы

#### СТРОИТЕЛЬНО – ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ГИПЕРМАРКЕТ « ЭПИЦЕНТР »

Ноябрь 2007 – июнь 2008

Должность: продавец-консультант

- консультация покупателей
- знание всей необходимой документации и ее оформление
- работа с клиентами, консультация, разрешение конфликтных ситуаций
- работа в 1С, оформление необходимых отчетов
- сопровождение и поддержка покупателей при покупке товара

#### МАГАЗИН БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ И ЭЛЕКТРОНИКИ « COMFY »

Ноябрь 2010 – ноябрь 2011

Должность: продавец-консультант

- ведение переговоров с клиентами
- уяснение потребностей клиентов в продукции
- согласование заказа с клиентом
- знание модельного ряда продукции и их технические характеристики
- владение процессами прямых продаж

## **ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ « АЛЛО »**

Июль 2014 – январь 2016

Должность: Продавец непродовольственных товаров

- выполнение работы в соответствии со стандартами компании
- консультация и предоставление информации о товарах потребителям
- работа с кассовым аппаратом
- работа с гарантийными талонами
- оформление ценников на товары с учетом реквизитов
- прием и выкладка товара
- поддержка магазина в надлежащем состоянии

## **ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН « STYLUS »**

февраль 2016- февраль 2022

Должность: заведующий складом;

продавец – консультант;

руководитель магазина;

категорийный менеджер

- компетентное обходительное обслуживание посетителей в торговом зале. Предоставление грамотных консультаций по любым вопросам, относящимся к продукции и осуществлению покупки. Создание комфортных условий выбора товара.
- подсчет стоимости покупки, сопровождение покупателя в кассу, объяснение условий гарантийного обслуживания
- предпродажная подготовка товара: распаковка, проверка количества продукции, соответствие наименованиям, обзор на наличие повреждений, маркировка
- подготовка к работе торгового зала: контроль наличия товара и ценников на нем, размещение товара соответственно товарными группами, принципам мерчандайзинга, поддержание чистоты в зале
- участие в инвентаризации товара
- разрешение спорных ситуаций, возникших в торговом зале, если в этот момент кто-то из руководящих должностных лиц отсутствует
- консультирование продавцов-стажеров

## **Образование**

2006 – 2007г. Белоцерковское высшее профессиональное училище №13

- Факультет: оператор ПК; администратор

## **Профессиональные знания и навыки**

- большой опыт продаж
- знание техники продаж
- анализ конкурентного окружения
- ведение и расширение клиентской базы
- консультирование и предоставление клиентам информации об условиях продажи ассортимент продукции компании
- Телефонные переговоры, прием и обработка заказов
- Контроль оформления документов
- Контроль отгрузки и доставки товара
- знание программы 1С

## **Личные качества**

- опыт командной работы
- порядочность
- честность
- ответственность
- высокая работоспособность
- коммуникабельность
- целеустремленность
- энергичность

## **Другое**

- вредных привычек не имею
- не судим
- возможные командировки

## **Увлечения**

- спорт
- автомобили
- научная литература и телепередачи
- музыка