МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

15 липня 2022 Місто: Вишневе

Готовий до відряджень: Київ

Вік: 37 років

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота

Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Опис

Темербек Андрей Владимирович

г.Вишневое

Цель

Работать в перспективной и солидной компании, содействовать ее развитию, приобретать знания и развиваться, иметь профессиональный и карьерный рост.

Опыт работы

СТРОИТЕЛЬНО – ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ГИПЕРМАРКЕТ « ЭПИЦЕНТР»

Ноябрь 2007 – июнь 2008

Должность: продавец-консультант

- консультация покупателей

- знание всей необходимой документации и ее оформление

- работа с клиентами, консультация, разрешение конфликтных ситуаций

- работа в 1С, оформление необходимых отчетов

- сопровождение и поддержка покупателей при покупке товара

МАГАЗИН БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ И ЭЛЕКТРОНИКИ « COMFY »

Ноябрь 2010 – ноябрь 2011

Должность: продавец-консультант

- ведение переговоров с клиентами
- уяснение потребностей клиентов в продукции

- согласование заказа с клиентом

- знание модельного ряда продукции и их технические характеристики

- владение процессами прямых продаж

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ « АЛЛО »

Июль 2014 – январь 2016

Должность: Продавец непродовольственных товаров

- выполнение работы в соответствии со стандартами компании
- консультация и предоставление информации о товарах потребителям
- работа с кассовым аппаратом
- работа с гарантийными талонами
- оформление ценников на товары с учетом реквизитов
- прием и выкладка товара
- поддержка магазина в надлежащем состоянии

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН « STYLUS »

февраль 2016- февраль 2022

Должность: заведующий складом;

продавец – консультант;

руководитель магазина;

категорийный менеджер

- компетентное обходительное обслуживание посетителей в торговом зале. Предоставление грамотных консультаций по любым вопросам, относящимся к продукции и осуществлению пукупки. Создание комфортных условий выбора товара.
- подсчет стоимости покупки, сопровождение покупателя в кассу, объяснение условий гарантийного обслуживания
- предпродажная подготовка товара: распаковка, проверка количества продукции, соответствие наименованиям, обзор на наличие повреждений, маркировка
- подготовка к работе торгового зала: контроль наличия товара и ценников на нем, размещение товара соответственно товарными группами, принципам мерчандайзинга, поддержание чистоты в зале
- участие в инвентаризации товара
- разрешение спорных ситуаций, возникших в торговом зале, если в этот момент кто-то из руководящих должностных лиц отсутствует
- консультирование продавцов-стажеров

Образование

2006 – 2007г. Белоцерковское высшее профессиональное училище №13

- Факультет: оператор ПК; администратор

Профессиональные знания и навыки

- большой опыт продаж

- знание техники продаж
- анализ конкурентного окружения
- ведение и расширение клиентской базы
- консультирование и предоставление клиентам информации об условиях продажи ассортимент продукции компании

- Телефонные переговоры, прием и обработка заказов

- Контроль оформления документов
- Контроль отгрузки и доставки товара

- знание программы 1С

Личные качества

- опыт командной работы
- порядочность
- честность
- ответственность
- высокая работоспособность
- коммуникабельность
- целеустремленность
- энергичность

Другое

- вредных привычек не имею
- не судим
- возможные командировки

Увлечения

- спорт
- автомобили
- научная литература и телепередачи
- музыка