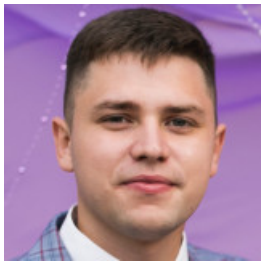
Задьора Костянтин



МЕНЕДЖЕР

27 червня 2022 Місто: Дніпро

Готовий до відряджень: Київ, Харків, Львів

Вік: 31 рік

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Керівництво, Телекомунікація та зв'язок, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

провідний фахівець з організації активних продажів відділу роздрібного продажу

ПрАТ "Київстар" (телекомунікації), Дніпро

01.2021 – 06.2022 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

Обов’язки

Співпраця з партнерами (ФОП, ТОВ) компанії:

- постановка задач (KPI), контроль та сприяння їх виконання.

- побудова графіків виходу ПРОМО команд.
- підготовка планів виїзду для ПРОМО команд, допомога в реалізації.

- допомога у наборі персоналу.

- навчання новим продуктам компанії та їх впровадження.

Співпраця з міськими осередками(районними організаціями, сільськими та міськими радами).

Розподіл МОЛ продукції.

Розробка нових територій.

Звіти.

Досягнення:

Під час роботи не втратив доходність підзвітного регіону, навіть з втратою половини ткриторій (100% + виконання KPI).
Приймав участь у розробці та реалізації соціальних проектів у рамках компанії.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

мерчандайзер

ТОВ "Хавас Інгейдж Україна" (побутова техніка), Харків

01.2019 – 08.2021 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

Обов’язки:

Сприяння просуванню брендів побутової техніки: Electrolux, AEG, Zanussi; в роздрібних мережах "Фокстрот"(Харків), "Комфі"(Кам'янське).

Навчання новим продуктам компанії: техніці, технології та іншим сервісним продуктам; продавців торгівельних мереж.

Виконання KPI у показниках: дохід з торгової точки, сервіс, наявність товару.

Досягнення:

По роздрібних мережах постійно займав лідируючі місця (з першого по третє) у рейтингу, за що отримував нагороди щоквартально.

Приймав участь у розробці курсу для академії Electrolux, яка має охоплення такі країни як: Україна, Грузія, Азербайджан

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

продавець консультант

ТОВ "САВ-ДІСТРІБЬЮШН" ("Фокстрот") (продаж побутової техніки), Харків
10.2017 – 12.2018 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

Обов'язки:

Продаж не продовольчих товарів

Порядок у торговому залі (в відділі "КБТ")

Проходження кваліфікаційних тестів

Освіта

НТУ "ХПІ" (Харків)

Спеціальність: транспортне машинобудування
повна вища, 09.2012 – 07.2018 (5 років 9 місяців)

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Англійська - Нижче середнього, Російська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Розуміюся на програмах Microsoft Office: Exel, Word, PowerPoint, Outlook, також процював з 1С (різними форматами), розуміюся з пакетом від Google.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Особисті якості: - чесність (вважаю самою крутою якістю людини не зважаючи на роботу) - лідерство (проявляючи цю навичку ти можеш отримати більше відповідальність, з цим росте довіра до тебе як до фахівця) - креативність (не буває безвихідних шляфів іноді можно викрутитись нестандартним підходом) - маю права категорії В (стаж більше 5 років керування без аварій) - комунікативні навички (вважаю, що це не необхідність у наших реаліях) - продуктивність (працювати на результат, це одне із моїх внутрішніх планів) Захоплення: - стежу за новинками та ініціативами для підприємців. - люблю тварин (маю пса, який є членом родини іноді більше за інших) - рибалка (іноді хочу відпочити і помовчати з вудкою, на якомусь крутому водоймі) -
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Виконувати круту роботу за достойну заробітню плату. Отримати новий досвід. Зробити себе кращім та отримати нових крутих занайомих (колег, партнерів і тому подібне)