Якименко Александр



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ, 40 000 ГРН.

27 вересня 2022 Місто: Київ

Вік: 39 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Якименко Александр Васильевич

Дата рождения: 26 мая 1987г.
Национальность: украинец
Город: Киев
Возраст: 35

Образование: Высшее
НУПТ (Национальный Университет Пищевых Технологий), АСУТП "Автоматизации систем управления технологическими процессами".

Факультет автоматизации и компьютерных систем.

2004-2008 гг.Специальность: "Автоматизации систем управления технологическими процессами"' г. Киев (бакалавр).

2008-2009 гг.Специальность: "Автоматизации систем управления технологическими процессами" г. Киев (специалист).

2007-2009 гг. ВИТИ НТУУ "КПИ", (военная кафедра)

Зенитно-ракетный комплекс "ОСА" младший лейтенант.

Опыт работы:

09.2004-06.2008 работа в продажах, компании: Ufo, Atlantic, Power Plus (промоутер, консультант, торговый представитель)

- продажа продукции;

- информационное сопровождение клиентов (консультирование, отправка предложений);

- коммуникации с заказчиками (переписки и встречи);

- увеличение объема продаж в данном сегменте;

- составление отчетности по выполненной работе.

07.2008-09.2008 молокозавод ОАО "Галактон", слесарь КИПиА 6-го разряда

- поддержание и контроль рабочего состояния электрооборудования, приборов измерения контрольных

технологических параметров;

- выполнение плановых профилактических мероприятий по техническому обслуживанию оборудования;

- взаимодействие с другими подразделениями в компании с целью эффективного выполнения задач по ремонту оборудования.

10.2009-03.2010 ООО "Фотоника", менеджер по продажам КИПиА

- подборка контрольно – измерительного оборудования и автоматики;

- продажа и продвижение товара;

- составление коммерческих предложений, выставление счетов;

- ведение рабочей и отчетной документацию по клиентам;

- выполнение плана продаж при активном поиске клиентов.

07.2010-12.2011 ООО "Техинсервис" инжиниринговая компания, инженер АСУ ТП

- планирование и разработка проектов по сахарному производству;

- поиск потенциальных поставщиков оборудования, систем и услуг для возможного сотрудничества, и предложения на рынке Украины;

- шеф – монтаж;

- организация и проведение пусконаладочных работ и технологического оборудования;

- обучение персонала;

- сдача объекта под ключ.

01.2012-09.2012 ООО "Ленд Лорд", инженер АСУ умного дома

- обслуживание систем кондиционирования и вентиляции;

- контроль работоспособности контрольно-измерительных приборов;

- проведение водоподготовки бассейна, купели, центральная КНС, насосная ХВС, очистные сооружения, котельная, дизель-генераторные;

- работа с программами "Jonson Control","KNX";

- работа с существующими подрядчиками, иностранными клиентами по обслуживанию умного дома.

01.2013-09.2013 ООО "Текнопак", менеджер по снабжению промышленного оборудования для молочных, соковых, винных, химических заводов

- ведение клиентской базы;

- обработка запросов и технических заданий на закупку оборудования;

- подготовка коммерческих предложений;

- ведение договоров с существующей базой клиентов;

- поиск и встречи с потенциальными заказчиками;

- переговоры и переписка с иностранными поставщиками;

- анализ рынка и конкурентов.

10.2013 – 05.2019 ООО "ССИ Шефер", руководитель отдела продаж

- продажа оборудования (от мелких единиц до крупных автоматических и роботизированных линий) для рынков FMCG (фарм, продукты, напитки);

- планировани B2C, B2B для широких областей бизнеса и промышленности, линии хранения, отбора, сортировки, упаковки, транспортировки;

- организация и проведения презентаций /коммерческих предложений;

- встречи с потенциальными заказчиками;

- информационная поддержка клиентов, дальнейшая разработка концепций и решений поставленных задач;

- подготовка и подписание договоров/контрактов (импорт-экспорт);

- планирование и контроль закупок/поставок;

- контроль исполнения запуска оборудования /монтажных работ;

- планирование и аналитика рынка по спросу оборудования;

- командировки с успешной реализацией проектов по рынку сбыта: Украина, Белоруссия, EU, Грузия, Армения, Молдова, Узбекистан, Монголия;

- реализация крупных складских проектов в Украине с автоматическим оборудованием с 2013 г: проектов (Вента ЛТД, Гамма 55, MTI и др.).

02.2020 – 02.2021 ООО "ИНКОМТЕХ - ПРОЕКТ", ведущий специалист отдела автоматизации

- поиск и привлечение новых клиентов;

- анализ рынка конкурентов и рынка потенциальных клиентов;

- приём и обработка заказов;

- техническая консультация по оборудованию для промышленной автоматизации таких брендов как (Beckhoff, MOXA, Advantech, ICP DAS, Dataforth Corporation, Axiomtek, Nexcom, IEI – Technology и др.);

- подбор оборудования для промышленной автоматизации;

- заключение договоров;

- контроль взаиморасчётов;

- проведение встреч и переговоров.

05.2021 – 06.2022 ООО "КОМПАС ИНЖЕНИРИНГ", project-менеджер

- поиск и привлечение потенциальных клиентов;

- ведение коммерческих переговоров, заключение сделок;

- продажа решений и реализация проектов по построению инженерных и ИТ-систем;

- развитие и поддержка партнерских отношений с корпоративными клиентами;

- управление взаимоотношениями в текущих проектах;

- участие в тендерах;

- организация и проведение презентаций для клиентов.

Профессиональные навыки:

Abode Photoshop, CorelDraw, 1С: Предприятие 8.3, CRM (salesforce.com), Abode Audition, Macromedia Flash, BPWin, AuthoCad, Internet, MathCAD, MATLAB, Compas-3D V8, языки программирования (Микрол, Turbo Pascal, Ремиконт, Ломиконт, Structured Text, Ladder Diagram, Grafset), пользователь Microsoft Office (Word, Excel, Power Point, Access),

Scada - программы: Vijeo Look, IFix, Trace Mode, программное обеспечения контроллеров (Schneider Electric, Siemens, Vipa, Mitsubishi Electric).

Водительские права категории "B" (выданы 15.09.2005), безаварийный опыт вождения 13 лет.

Владение языками:

украинский – родной;

русский – родной;

английский - отлично, имеется сертификат об окончании Kyiv State Interlingua Language School (10.09.2001-13.07.2003).

Личностные качества:
- активная жизненная позиция, целеустремлённость;

- ответственность, оперативность, умение убеждать и продавать;

- инициативность, быстрая обучаемость;

- аналитический склад ума;

- умение работать в режиме многозадачности.

Интересы:
Путешествие, книги, спорт

Рекомендации:
Имеются рекомендательные письма (предоставлю по запросу).