

# Хорошилова-Тереня Наталья

**РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА, 22 000 ГРН.**

🔄 21 травня  
2024

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Реклама, маркетинг, PR, Керівництво, Інші пропозиції

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти    ✓ Готова до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

## Опис

### Хорошилова-Тереня Наталья

**Место проживания:** Киев, Оболонь

**Дата рождения:** 02.07.1980

### Обо мне:

Проактивный и результативный профессиональный менеджер с успешным опытом работы в сфере продаж, рекламного бизнеса и организации выставочных мероприятий, конференций, тренингов.

Активная жизненная позиция. Люблю ставить и достигать цели.

Умею клиентов превращать в друзей и партнеров компании.

Люблю узнавать, что-то новое. Изучать разные рынки. Если не знаю - научусь в кратчайший срок. Привлеку лучших специалистов. Со мной легко, сложно и интересно работать. Умею мотивировать на улучшение себя и достижение максимальных результатов для компании.

Я знаю, как определить и решить потребности клиентов.

Умею выстраивать долгосрочные отношения с партнерами компании, а также эффективно управлять командой. Работаю на результат и в удовольствие.

**Цель:** Директор по развитию бизнеса, руководитель отдела маркетинга, руководитель отдела продаж.

### Опыт:

Умение развивать бизнес с «нуля», выстраивать структуру и налаживать командные взаимоотношения.

Ведение переговоров и заключение долгосрочных договоров, установление партнерских отношений с потенциальными клиентами.

Аналитическая работа. Административно-управленческая работа.

Подбор и адаптация новых сотрудников. Создания команд, нацеленных на достижение результата.

Подготовка и проведение тренингов для сотрудников.

Умение решать нестандартные ситуации, опыт принятия актуальных и оптимальных решений.

Проведение и кураторство крупномасштабных мероприятий.

#### **10/2018-04/2022**

Государственное учреждение "УКРАИНСКИЙ МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР РЕАБИЛИТАЦИИ ДЕТЕЙ С ОРГАНИЧЕСКИМ ПОРАЖЕНИЕМ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ МИНИСТЕРСТВА ЗДРАВООХРАНЕНИЯ УКРАИНЫ"

Экономист 1к.

- Планирование экономической деятельности
- Планирование бюджета организации
- Сметы затрат/расходов
- Выполнение расчетов по необходимым материальным, трудовым и финансовым затратам
- Проведение тарификации работников бюджетной организации
- Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия
- Оформление и заключение договоров. Контроль за исполнением обязательств.
- Подготовка периодической отчетности в установленные сроки

#### **03/2017-09/2018**

Маркетинговое агенство «Ферзь»

Рекламный холдинг «СВОИ» более 200 сотрудников [svoi.org.ua/ru/](http://svoi.org.ua/ru/)

Директор по развитию бизнеса

- Формирование стратегии развития группы компаний, тактическое планирование
- Построение и развитие долгосрочных отношений с ключевыми клиентами
- Разработка решений по увеличению доходности компании, снижение уровня затрат
- Разработка, внедрение и оптимизация бизнес-процессов в компании и подразделениях
- Увеличение объемов продаж с целью максимизации прибыли компании
- Тренинги для сотрудников.

#### **11/2014-03/2017**

Рекламный холдинг «MixArt»

ООО «Калибрити» более 100 сотрудников [mixart.com.ua](http://mixart.com.ua)

Директор по развитию бизнеса

Руководитель отдела продаж

Я добилась высоких результатов за счет создания профессиональной, сплоченной и результативной команды. Мне удалось построить сеть контактов и установить долгосрочные отношения с деловыми партнерами компании. Рост в продажах на протяжении всего периода работы. Привлекла к сотрудничеству ведущие компании: ABinBev, IDS Borjomi Ukraine, SCA, Оболонь, MARS, Dr.Reddys, Mili, Эпицентр и ряд других компаний

- Стратегическое бизнес-планирование
- Составление и контроль выполнения планов и бюджета
- Проведение переговоров на высших уровнях

- Анализ рынка и определение потенциальных сегментов для запуска нового проекта
- Подготовка к запуску производства Private Label для сетевых компаний и дистрибьюторов
- Управление продажами. Координация работы сотрудников отдела продаж. Работа с Coca Cola, Danone, Loreal, Киевстар, Schwarzkopf
- Решение кадровых вопросов по формированию штата и обучению персонала. Тренинги.
- Организация взаимодействия всех структур холдинга по реализации проектов развития предприятия
- **Финансовый анализ предприятия**

**08/2013-10/2014**

**ООО «Лаборатория маркетинговых технологий»** более 100 сотрудников [www.lmt.kiev.ua/](http://www.lmt.kiev.ua/)

**Начальник отдела по работе с бизнес-посетителями**

- Организация работы нового отдела. Анализ рынка. Создание базы. Результат 4000 предприятий и 19 000 контактов со всей Украины
- Впервые проведение выставки под патронатом Президента Украины при моем активном участии
- Работа с государственными органами на уровне Министерств
- Подбор сотрудников в отдел, обучение
- Поиск, информирование, привлечение, сопровождение бизнес-посетителей до, во время и после выставочного мероприятия
- Составление деловой программы выставки, работа с докладчиками, организация и сопровождение конференций, семинаров, круглых столов
- Подготовка и реализация маркетингового плана компании
- Рекламная компания, сотрудничество с типографиями, рекламными агентствами, СМИ

**05/2007 – 08/2013**

**ООО «Парус Экспо Медиа»**, выставочная компания. Киев, Украина. Более 50 сотрудников [rem.com.ua/](http://rem.com.ua/)

**Руководитель отдела байерской программы** (программа бизнес-посетитель)

**Заместитель руководителя**

**09/2005 – 04/2007**

**Комплексное рекламное агентство "ИНИЦИАЛ"**, направление - наружная реклама, полиграфия, рекламно-сувенирная продукция, организация выставок. Киев, Украина. Более 70 сотрудников.

**Заместитель директора**

**ОБРАЗОВАНИЕ:**

**Учебное заведение:** Национальный университет пищевых технологий (Киев)

**Специальность:** Экономика и право (магистратура) 2008

**Учебное заведение:** Межрегиональная академия управления персоналом

**Специальность:** Финансовый директор 2015

**Учебное заведение:** Государственная художественная средняя школа Т.Г.Шевченко (Киев) 1999

**Специальность:** Художник-декоратор

## **СПЕЦИАЛЬНЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ:**

- Практикум Кирилла Куницкого "Построение отдела продаж". Бизнес конструктор.
- Тренинг по ненасильственному общению с Эвой Рамбала.
- Семинар "Формула общения. Развитие эмоционального интеллекта".
- Семинар-практикум Анатолия Баляева. Интегральная спиральная динамика.
- Авторские программы Ирэни Пранскевичуте. Эмпатия. Развитие творческого, системного и интегрального мышления.
- Лаборатория первой строчки. Авторский курс Юлии Дикой.

## **ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:**

### **Занятия в свободное время:**

- Бег. Чтение специализированной литературы. Книги по бизнесу, психологии, управлению.
- Пишу картины. Занимаюсь фотографией.
- Занимаюсь обучением и развитием детей. Волонтерская деятельность.