Губська Ірина



ЗАСТУПНИК ДИРЕКТОРА, КЕРІВНИК НАПРЯМУ

19 вересня 2022 Місто: Дніпро

Вік: 53 роки
Режим роботи: повний робочий день, часткова зайнятість
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Про себе:

Вимогливо ставлюся до себе та підлеглих, вирізняюся високим рівнем відповідальності, завжди виявляю ініціативу. Віддаю перевагу роботі, пов'язаній з розвитком нових напрямків. Цілеспрямована, легко та охоче навчаюсь. Трудоголік у хорошому сенсі), люблю цифри, рахувати та аналізувати

Досвід роботи: (поточне місце роботи – докладно, попередні – надішлю за необхідності)

Онлайн/офлайн робота з 02.2014 по поточний момент

Керівник напряму – логістика оптової та роздрібної доставки модульних та м'яких меблів для мережі інтернет-магазинів України та Великобританії; офіс Tax Free у Польщі; SMM, SEO

► Організація логістики оптових партій та роздрібних замовлень покупців. Контроль/поповнення складських запасів, виконання рекламацій

► Взаємодія із закордонними та українськими постачальниками від першого контакту до налагодження ефективних комунікацій.

► Управлінський облік та аналіз діяльності, контроль за первинною документацією, взаємодія з бухгалтером.

► Управління роздрібною ціновою політикою, оптовою та між підрозділами всередині компанії.

► Контроль та управління грошовими коштами на банківському рахунку, платіжних системах.

► Участь у роботі із соцмережами, SEO. Пости, сторіс, reels Instagram, Facebook. Обробка фото, відео, створення креативів, реклама Facebook Ads Manager. Підбір ключових слів, визначення ЦА, збирання відгуків.

► Пошук та залучення підрядників з метою виконання робіт по сайту, контенту, соцмережах.

► Пошук, навчання, контроль роботи менеджерів

Начальник відділу продажу ПВХ труб, фітингів та запірної арматури

з 03.2013 по 08.2013
ТОВ «Дін-Групп Інжинірінг»

Директор філії

з 11.2008 до 06.2009

ТОВ «Термо Авто-Сервіс Дніпро» (продаж обладнання, послуг: спеціалізована СТО холодильного та опалювального обладнання для автомобілів, торговельний офіс.)

Досягнення: Розробила та впровадила бізнес-процес обслуговування клієнтів на СТО, що дозволило контролювати рух ТМЦ та коштів. Уклала договори на сервісне обслуговування (насамперед із великими підприємствами регіону), таким чином, забезпечивши СТО обсягом робіт, вивівши раніше збиткове підприємство на рівень отримання прибутку.

Заступник директора

з 12.1996 по 08.2008
ТОВ "ВИНС-ИТАЛ" (оптова торгівля - автокосметика та автоаксесуари; ЗЕД, робота з торговими мережами)

Досягнення: проект із реорганізації структури підприємства, який дозволив скоротити логістичні витрати на 10%; введення ринку кількох торгових марок; проект з автоматизації обліку руху товарів усередині підприємства, що дозволило значно скоротити час обслуговування клієнтів.

Менеджер з продажу / закупівлі

з 09.1995 до 10.1996

ТОВ "ГНБ", Дніпропетровськ (Оптова торгівля)

Освіта: ДНУ Радіофізичний факультет

Додаткова освіта:

– Тренінг: OLOS-ACADEMY, Тетяна Троян – «Технологія створення прориву в бізнесі» 2016 р.

- Тренінг: PLT-Group "Люди "Х" у продажах - як збільшити свої результати в рази та стати обраним для покупця" 2015р.

Мови:

Українська, російська – вільне

Англійська, польська - базове