Глазунова Анна



МЕНЕДЖЕР

6 серпня 2022 Місто: Полтава

Вік: 42 роки
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Директор

ФОП Глазунова Анна Ігорівна (Комплексний постачальник будівельних матеріалів), Полтава
01.2015 – 08.2022 (7 років 7 місяців)

Обов'язки:

Досягнення:
-виконання поставлених обсягів продажу будматеріалів і отримання найбільш вигідних умов з партнерами заводами виготовниками.
-Отримання гранту для розвитку бізнесу від міжнародної організації МОМ.

Обов'язки
Створення основної концепції бізнесу.
● формування цілей підприємства, їх розвиток та просування;
● ефективне розподілення фінансової складової та контроль руху коштів.
● планування маркетингової стратегії залежно від продукту, ринкової ситуації та тенденцій.
● організація та головне управління операційною діяльністю компанії.
-підтримувати довірливі, доброзичливі стосунки з клієнтом після вдало проведених операцій;
-реклама в соціальних мережах
інстаграм і фейсбук;
-розрахунок кількості необхідних матеріалів для клієнтів;
-пошук виробників і заключення договорів поставки;
-розрахунок матеріалів для покрівлі і фасадів будинків;
-логистика доставки матеріалів;
-розробка стратегії активних продажів;
-знання основи ділового етикету;
-розробка створення умов успішних торгових каналів
-аналіз конкурентів і ціноутворення
-вибудовувати партнерські відносини з покупцем.
-розвивати, регулювати, координувати дилерські відносини;
-працювати над способами залучення клієнта, формуванням інтересу до продукції;
-оформляти договори та іншу базову документацію;
-ведення бухгалтерії;
-звітності у податкову;
-оренда офісу і облаштування рекламної продукції.

Регіональний-менеджер

ТОВ "ТЕРМАСТІЛ ("ТермаСтил» - лідер українського ринку з виробництва покрівельних та фасадних матеріалів), Полтава
07.2014 – 12.2014 (5 місяців)

Обов'язки:

Виконання плану продажів по регіону;

Виконання плану продажів по регіону;
-управління розвитком регіону, -стратегічне планування;
-моніторинг ринку, конкурентний аналіз;
-проведення переговорів з клієнтами;
-контроль дебіторської заборгованості;
-розробка, впровадження та аналіз проведення трейд-маркетингових заходів;
-забезпечення виконання планових показників з продажу на ввіреній території;
-проведення переговорів з потенційними клієнтами та укладання договорів поставки.
-контроль дебіторської заборгованості

Менеджер -економіст

Буд магазин-офіс "Покрівля і фасад" (Комплексний постачальник будівельних матеріалів), Сєвєродонецьк
04.2012 – 05.2014 (2 роки)

Обов'язки:

Досягнення:

Лідер в Луганській області в галузі продаж будівельних матеріалів по показникам ТОВ " ТЕРМАСТІЛ"

Отримання статусу золотого ділера.

Отримання статусу Партнер і лідер в Регіоні Луганській області

По показникам продажу 2013р завод Ruukki.

Обов'язкови

Розрахунок матеріалів для покрівлі і фасадів;

-аналіз конкурентів і формування цінової політики фірми, акційні пропозиції і товари;

-рекламма і просування товару в соціальних мережах;

-розвиток продажу будівельних матеріалів у закріплених регіонах;

-виставлення рахунків онлайн і офлайн;

-ведення клієнтів з моменту замовлення до вивантаження на об'єкт;

-проектні розрахунки

-продаж будівельних матеріалів на будівельних майданчиках міста та околицях;

-співпраця з будівельними компаніями, приватними бригадами, прорабами, приватними особами;

-пошук та супроводження клієнтів;

-формування дилерської мережі в регіонах;

-організація постачання будматеріалів, співпраця з надійними заводами партнерами та укладання договорів та для довгострокових відносин;

-бухгалтерія і фінансові звіти в податкову.

Звільнення по причині бойових дій у зв'язку з російською агресією у 2014р.

Переїзд до Полтави і влаштування на завод Термастил по запрошеню.

Економіст

Сєвєродонецька філія "Укркомунбанк" (Банк), Сєвєродонецьк
10.2008 – 11.2008 (1 місяць)

Обов'язки:

Досягнення:

Лідер в Луганській області в галузі продаж будівельних матеріалів по показникам ТОВ " ТЕРМАСТІЛ"

Отримання статусу золотого ділера.

Отримання статусу Партнер і лідер в Регіоні Луганській області

По показникам продажу 2013р завод Ruukki.

Обов'язкови

Розрахунок матеріалів для покрівлі і фасадів;

-аналіз конкурентів і формування цінової політики фірми, акційні пропозиції і товари;

-рекламма і просування товару в соціальних мережах;

-розвиток продажу будівельних матеріалів у закріплених регіонах;

-виставлення рахунків онлайн і офлайн;

-ведення клієнтів з моменту замовлення до вивантаження на об'єкт;

-проектні розрахунки

-продаж будівельних матеріалів на будівельних майданчиках міста та околицях;

-співпраця з будівельними компаніями, приватними бригадами, прорабами, приватними особами;

-пошук та супроводження клієнтів;

-формування дилерської мережі в регіонах;

-організація постачання будматеріалів, співпраця з надійними заводами партнерами та укладання договорів та для довгострокових відносин;

-бухгалтерія і фінансові звіти в податкову.

Звільнення по причині бойових дій у зв'язку з Російською агресією у 2014р.

Переїзд до Полтави і влаштування на завод Термастил по запрошеню.

Маркетолог комерційного відділу

Науково-дослідний та проектний інститут "ВОДООЧИСНІ ТЕХНОЛОГІЇ" (Производство), Сєвєродонецьк
07.2007 – 10.2008 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Обов'язки:

Збір інформації про продажі, на основі яких аналізується попит.

- обстеження об'єктів, які потребують підготовки води;

Проведення маркетингових досліджень. ...

- інжиніринг;

-Моніторинг галузі

-пошук і заохочення клієнтів

- реклама виробництва та постачання хімічних реагентів та обладнання;

- супровід клієнтів і пуско-налагодження та науковий водопідготовчих комплексів;

- впровадження сучасних програм для стабілізаційної та корекційної обробки води.

Освіта

Міжгалузевий інститут післядипломної освіти НТУ "ХПІ"

Спеціальність: бізнесу та інформатики/Менеджер -економіст Спеціальність: Менеджмент організацій
повна вища, 09.2005 – 06.2007 (1 рік 9 місяців)

Національний технічний університет "ХПІ

Спеціальність: Неорганічна хімія/Інженер -технолог
повна вища, 09.2002 – 02.2008 (5 років 5 місяців)