Чирко Володимир



СПЕЦІАЛІСТ ВІДДІЛУ З ПРОДАЖУ ПОКРІВЕЛЬНИХ, ФАСАДНИХ МАТЕРІАЛІВ, 25 000 ГРН.

15 листопада 2022 Місто: Київ

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: Виробництво, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

менеджер з продажу

ТОВ «ЕКО ПОЛІМЕРБУД ТРЕЙД» (будівництво (влаштування промислових бетонних основ)), Київ
08.2020 – 02.2021 (6 місяців)

Обов'язки:

Маю більш 4 років досвіду з продажу будівельних матеріалів для покрівлі, стелі, стін, полів, вікон тощо. Займався закупками будівельних, електротехнічних матеріалів. Взаємодія з Державними комунальними підприємствами. Для досягнення результату вмію переконувати, надавати альтернативні пропозиції та використовувати індивідуальний підхід до кожного клієнта. Структурно, відповідально, порядно виконую функціональні обов’язки.

Відповідальний, виконавчий, комунікабельний, чесний, порядний, орієнтація на результат, я вмію переконувати, активна життєва позиція.

Хобі - садівництво, будівництво, риболовля та збір грибів.

інженер

ПрАТ «КФТП» (здача в оренду нежитлових приміщень), Київ
10.2013 – 06.2018 (4 роки 8 місяців)

Обов'язки:

- Забезпечення безперебійної та комфортної діяльності підприємства;
- Робота з компаніями: Київенерго, Київводоканал, Екологія, ТЕЦ і т.д. (Облік, контроль і звітність);
- Облік і контроль витрат ПММ;
- Управління технічним персоналом.

спеціаліст відділу з продажу

ТОВ «Компанія« Акцентбуд», ТОВ «Альтавіра» (комплексне постачання об'єктів будівельними матеріалами), Київ
06.2008 – 09.2013 (5 років 3 місяці)

Обов'язки:

- Пошук клієнтів; оформлення замовлень, ведення первинної документації, контроль дебіторської

заборгованості;
- Продаж покрівельних, фасадних, внутрішніх, підлогових матеріалів.
- Надання послуг з вимірами, розрахунок матеріалів і комплектуючих, логістика.

адміністратор

ТОВ «ТелеМедіа Україна» (рекламно-інформаційний бізнес), Київ

01.2004 – 07.2007 (3 роки 5 місяців)

Обов'язки:

- Ведення адміністративно-господарської діяльності (забезпечення офісу господарськими товарами, офісним обладнанням, канцтоварами);
- Підготовка, аналіз та оформлення необхідних документів по митному оформленню, доставці вантажу, облік товару на складі;
- Організація складських приміщень і транспортних послуг (складання договорів, визначення обсягів перевезень, підготовка супровідних документів);
- Розробка плану дистрибуції продукції підприємства, наступний контроль, звітність.

менеджер з продажу

Компанія «Бест Принт» (продаж витратних матеріалів для друкарень, копіювальних центрів, офісів і технічне обслуговування обладнання), Київ

03.2002 – 07.2005 (3 роки 4 місяці)

Обов'язки:

- Підтримка і розвиток існуючої бази клієнтів;
- Укладання договорів, оформлення замовлень, ведення первинної документації;
- Організація роботи з регіональними дилерами і аналіз їх роботи.

технік-оператор

ТОВ «НОК», ТОВ «АТОН» (програмне забезпечення для ПК), Київ

04.1997 – 02.2002 (4 роки 10 місяців)

Обов'язки:

- Оператор ПК.

Освіта

Київський національний економічний університет (Київ)

Спеціальність: «Економіка підприємства» за кваліфікацією магістр з економіки підприємства»

повна вища, 08.2000 – 10.2005 (5 років 1 місяць)

Київський механіко-металургійний технікум (Київ)

Спеціальність: «Технічне обслуговування і ремонт обладнання металургійних підприємств»

середньо-спеціальна, 09.1994 – 06.1998 (3 роки 9 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Досвідчений користувач ПК: Windows, MS Excel, MS Word, 1С, Roof (розрахунок покрівельних матеріалів). Водійське посвідчення, категорії В, С
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Маю більш 4 років досвіду з продажу будівельних матеріалів для покрівлі, стелі, стін, полів, вікон тощо. Займався закупками будівельних, електротехнічних матеріалів. Взаємодія з Державними комунальними підприємствами. Для досягнення результату вмію переконувати, надавати альтернативні пропозиції та використовувати індивідуальний підхід до кожного клієнта. Структурно, відповідально, порядно виконую функціональні обов'язки. Відповідальний, виконавчий, комунікабельний, чесний, порядний, орієнтація на результат, я вмію переконувати, активна життєва позиція. Хобі - садівництво, будівництво, риболовля та збір грибів.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Робота в стабільній компанії на посаду менеджер з продажу покрівельних та фасадних матеріалів. Робота у дружньому колективі, налаштований на РЕЗУЛЬТАТ! Перспектива кар'єрного зростання.