Губская Ирина



РУКОВОДИТЕЛЬ НАПРАВЛЕНИЯ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА

19 вересня 2022 Місто: Дніпро

Вік: 53 роки
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, часткова зайнятість
Категорії: Логістика, доставка, склад, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Опыт работы: (текущее место работы – подробно, предыдущие – вышлю по необходимости)

Онлайн/оффлайн работа с 02.2014 по текущий момент

Руководитель направления – логистика оптовой и розничной доставки модульной и мягкой мебели для сети интернет-магазинов Украины и Великобритании; офис Tax Free в Польше; SMM, SEO.

► Организация логистики оптовых партий и розничных заказов покупателей. Контроль/пополнение складских запасов, выполнение рекламаций

► Взаимодействие с зарубежными и украинскими поставщиками от первого контакта до налаживания эффективных коммуникаций.

► Управленческий учет и анализ деятельности, контроль за первичной документацией, взаимодействие с бухгалтером.

► Управление розничной ценовой политикой, оптовой, а также между подразделениями внутри компании.

► Контроль и управление денежными средствами на банковском счету, платежных системах.

► Участие в работе с соцсетями, SEO. Посты, сторис, reels Instagram, Facebook. Обработка фото, видео, создание креативов, реклама Facebook Ads Manager. Подбор ключевых слов, определение ЦА, сбор отзывов.

► Поиск и привлечение подрядчиков с целью выполнения работ по сайту, контенту, соцсетям.

► Поиск, обучение, контроль работы менеджеров

Начальник отдела продаж ПВХ труб, фитингов и запорной арматуры

с 03.2013 по 08.2013
ООО «Дин-Групп Инжиниринг» (Продажи ПВХ труб, фитингов и запорной арматуры. Системы водоочистки.)

Директор филиала

с 11.2008 по 06.2009
ООО «Термо Авто-Сервис Днепр» (продажа оборудования, услуг: специализированная СТО холодильного и отопительного оборудования для автомобилей, торговый офис.)

Достижения: Разработала и внедрила бизнес-процесс обслуживания клиентов на СТО, что позволило контролировать движение ТМЦ и денежных средств. Заключила договора на сервисное обслуживание (в первую очередь с крупными предприятиями региона), таким образом, обеспечив СТО объемом работ, выведя ранее убыточное предприятие на уровень получения прибыли.

Заместитель директора

с 12.1996 по 08.2008
ООО "ВИНС-ИТАЛ" (оптовая торговля - автокосметика и автоаксессуары; ВЭД, работа с сетями.)

Достижения: проект по реорганизации структуры предприятия, позволивший сократить логистические затраты на 10%; введение на рынок нескольких торговых марок; проект по автоматизации учета товародвижения внутри предприятия, что позволило значительно сократить время обслуживания клиентов.

Менеджер по продажам / закупкам

з 09.1995 по 10.1996
ООО "ГНБ", Днепропетровск (Оптовая торговля)

Образование: ДНУ Радиофизический факультет

Дополнительное образование:

- Тренинг: OLOS-ACADEMY, Татьяна Троян - «Технология создания прорыва в бизнесе» 2016 г.

- Тренинг: PLT-Group "Люди "Х" в продажах - как увеличить свои результаты в разы и стать избранным для покупателя" 2015г.

Знание языков:

Украинский, русский – свободно

Английский, польский - базовое

О себе:

Требовательно отношусь к себе и подчиненным, отличаюсь высоким уровнем ответственности, всегда проявляю инициативу. Отдаю предпочтение работе, связанной с развитием новых направлений. Целеустремлённая, легко и охотно обучаюсь. Трудоголик в хорошем смысле), люблю цифры, считать и анализировать.